

<<日常生活中的博弈>>

图书基本信息

书名：<<日常生活中的博弈>>

13位ISBN编号：9787504852854

10位ISBN编号：7504852856

出版时间：2010-5

出版时间：农村读物出版社

作者：李金英

页数：198

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<日常生活中的博弈>>

前言

我们先抛开那些晦涩的术语，也不用管令人头疼的电脑程序般的字符推导出来的公式，我们从一个形似简单但是又能引人深思的小故事开始。

囚犯甲和乙，两个人本来是打算合伙去抢银行，这两个笨贼还没有开始实施他们的抢劫计划就被警察捉住了。

警察为了便于审讯，就把他们分开录口供，在录口供的过程中，警方感觉到他们还有其他尚未交代的犯罪事实，于是警方就想了个办法。

警方同时派出两位审讯官，一位审讯官对甲说：“我们知道你和乙有其他的犯罪事实尚未交代，我们现在要清楚地知道细节，将在明天同时对你们进行审讯，如果你们两个都不交代犯罪事实，我们只能以你们在这次的抢银行行动中有犯罪意图而无犯罪事实判你们两人十天的监禁。”

<<日常生活中的博弈>>

内容概要

只要我们生活在这个世界上，就不可避免地要与他人打交道，这是一个利益交换的过程，也就是无可避免地要面对各种矛盾和冲突，所谓有博弈论，简单说就是研究在这种背景下，如何进行决策，以及这种决策如何达到均衡的问题，可以说，只要你是一个“社会人”，就离不开博弈。

<<日常生活中的博弈>>

书籍目录

前言
第一篇 性别战——男女博弈 1 追你到天涯海角 2 谁值得你托付终身 3 玫瑰还是面包 4 亲爱的，成熟点好不好 5 我决不会退出 6 岳父还是公公 7 围城内外的风景 8 越吵越爱
第二篇 朋友还是敌人——与同事博弈 1 狭路相逢勇者胜 2 胜者为王还是剩者为王 3 谁冤枉我 4 无招胜有招 5 朋友还是对手 6 面对老板的红人和亲信 7 老好人还是佣人 8 经营同事 9 做大猪还是做小猪 10 姿态带来收益
第三篇 蚂蚁斗大象——与上司博弈 1 不要做冤大头 2 当你被人误会 3 大树底下寸草不生 4 吃人嘴软，拿人手短 5 借老板之力晋升 6 另类的下场 7 千万别自掘坟墓 8 第一印象等于现实 9 让老板听话 10 最困扰的选择
第四篇 谁主沉浮——商战博弈 1 到底谁吃谁 2 免费的魔力 3 慢慢把对手蒸熟 4 把你的优势借给我 5 别让乱花迷人眼后记

<<日常生活中的博弈>>

章节摘录

插图：追逐爱情是一场博弈，博弈的对手不太可能了解得很清楚。

你喜欢一个人，这个人不可能具体地告诉你除了你之外还有哪些人同样喜欢着他，所以你最了解的博弈者就是自己，除此以外，你还能做的就是观察分析那个你钟情的人，其他对手可以尽量去了解，但是这些都是比较次要的。

这时候有一点一定要清楚，虽然你最了解自己，但是最重要的还是你中意的那个人，因为现在是你追她，而不是她追你。

所以制订博弈策略的时候，要处处以对方为重，而不是你。

也许你在某个方面做得确实很好，比如说打篮球，可是对方是个温婉的喜欢安静的女孩，同时她认为篮球是一种比较野蛮的运动，这种情况下你邀请她看你参加的社区篮球赛，你认为会有效吗？

如果认准目标，确定这个人是你未来的幸福所在，首先要做的就是深呼吸，然后对自己说：“保持清醒！”

”因为头脑一热或者心中一荡，理智就没了，没有理智还能制订什么策略，还能认准什么目标受益，还能怎么在策略空间内寻找最有效的最优策略？

<<日常生活中的博弈>>

编辑推荐

《日常生活中的博弈》：智慧的交锋理智的对决，狭路相逢智者胜，爱情中的男女，工作中的同事、上司、商海中的对手，如何在没有硝烟的战争中立于不败。

<<日常生活中的博弈>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>