

<<中国商业银行发展报告>>

图书基本信息

书名：<<中国商业银行发展报告>>

13位ISBN编号：9787504960665

10位ISBN编号：7504960667

出版时间：2011-10

出版时间：中国金融出版社

作者：中国建设银行研究部专题组

页数：209

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<中国商业银行发展报告>>

### 内容概要

欧洲主权债务危机持续蔓延、各国经济刺激政策分化、宏观经济政策松中趋紧、货币市场交易活跃，债券发行规模稳步扩大、股票市场震荡下跌，股票筹资规模创历史新高、外汇市场平稳运行，黄金市场量价齐升、银行监管更趋审慎、加快发展方式转变，走资本集约化道路等。

# <<中国商业银行发展报告>>

## 书籍目录

### 第一章 中国商业银行经营环境

- 一、世界经济呈现缓慢复苏势头
- 二、欧洲主权债务危机持续蔓延
- 三、各国经济刺激政策分化
- 四、宏观经济政策松中趋紧
- 五、货币市场交易活跃，债券发行规模稳步扩大
- 六、股票市场震荡下跌，股票筹资规模创历史新高
- 七、外汇市场平稳运行，黄金市场量价齐升
- 八、银行监管更趋审慎
- 九、2011年展望

### 第二章 中国商业银行发展新趋势

- 一、加快发展方式转变，走资本集约化道路
- 二、跨境人民币业务飞速发展
- 三、国际化发展势头进一步加快
- 四、综合化经营趋势继续加强
- 五、集约化运营再上新台阶
- 六、全面精细化风险管理日益迫切
- 七、电子信息化的引领作用愈加突出
- 八、县域等农村金融市场重受关注

### 第三章 中国商业银行改革

- 一、大型商业银行股份制改革圆满收官
- 二、中小型商业银行改制上市平稳推进
- 三、引进战略投资者转向内外资并重
- 四、大力深化公司治理改革
- 五、组织机构改革向纵深推进

### 第四章 中国商业银行资产业务

- 一、资产总额增量下降，增速放缓
- 二、大型商业银行市场占比下降，中小银行市场占比提升
- 三、总资产中贷款增速明显下降
- 四、证券投资类资产占比下降，现金类资产占比上升
- 五、中西部地区贷款增速高于东部
- 六、贷款中长期化趋势进一步加强
- 七、公司贷款行业集中度变化趋势发生分化
- 八、个人贷款占比上升
- 九、小企业贷款增速显著高于总体贷款增速

### 第五章 中国商业银行负债业务

- 一、负债总额增长放缓
- 二、国有控股商业银行及中小股份制商业银行客户存款占比上升
- 三、公司类存款增速高于个人存款
- 四、定期存款增速和占比均明显下降
- 五、城市商业银行同业存款增速大幅上升

## <<中国商业银行发展报告>>

- 六、负债成本率同比下降
- 七、主动负债占比略有下降
- 八、负债业务集约化经营水平显著提高

### 第六章 中国商业银行中间业务

- 一、中间业务收入保持增长,对总收入贡献度略降
- 二、手续费及佣金净收入增长良好,其他非利息净收入负增长
- 三、代理业务收入继续增长,基金代销规模有所减少
- 四、银行卡市场持续向好,规模和收入大幅增长
- 五、资产托管及其他受托业务发展强劲,带动相关收入快速增长
- 六、支付结算业务增长较快,收入大幅提高
- 七、投资银行业务发展强劲,银行间竞争激烈

### 第七章 中国商业银行金融创新

- 一、信息科技创新步伐进一步加快
- 二、国际金融服务创新进一步加强
- 三、电子银行创新不断出现新突破
- 四、服务中小企业金融创新力度进一步加大
- 五、服务“三农”与县域经济的金融创新初见成效
- 六、新兴战略业务成为公司中间业务创新的重点领域
- 七、零售业务创新更加人性化、精细化、市场化

### 第八章 中国商业银行风险管理体系建设

- 一、积极应对国内外金融监管的重大变革
- 二、风险管理组织架构进一步完善
- 三、风险管理制度及政策更加完善,
- 四、风险资本计量高级方法逐步推广和运用
- 五、对重点领域开展专项风险防控
- 六、风险管理文化对商业银行经营管理的影响逐步加深

### 第九章 中国商业银行风险状况

- 一、融资步伐进一步加快,资本充足率稳步提高
- 二、加强贷款精细化管理,资产质量继续提高
- 三、汇率风险和利率风险控制良好
- 四、货币政策转向紧缩,流动性水平稳中略降
- 五、操作风险管理更加科学化,新型风险类型引发关注

### 第十章 中国商业银行财务效益

- 一、营业收入同比大幅增长
- 二、净利差升高推动净利息收入大幅增长
- 三、中间业务收入继续保持快速增长
- 四、费用控制较好压低了成本收入比
- 五、净利润同比大幅增长
- 六、盈利指标继续攀升凸显盈利能力的持续提高
- 七、集约效益指标继续提高

### 第十一章 全国性中小股份制商业银行

## <<中国商业银行发展报告>>

- 一、资产负债规模保持较快增长，增速有所放缓
- 二、贷款增速大幅下降，个人类贷款占比不断上升
- 三、存款增速放缓，定期化特征明显
- 四、营业收入大幅增长，盈利水平显著提升
- 五、主要风险监管指标有所改善
- 六、中小企业金融服务能力进一步提高
- 七、渠道建设进一步加强

### 第十二章 中国城市商业银行

- 一、资产负债继续高速增长
- 二、贷款增速大幅下降，个人类贷款占比有所上升
- 三、存款增速高位回落
- 四、营业收入大幅增长，但收入结构改善甚微
- 五、盈利水平显著提升，成本控制较好
- 六、资产质量持续提升，资本充足率小幅下降
- 七、基础管理进一步加强，业务向多元化、特色化发展
- 八、加强服务小企业能力建设，加大小企业融资支持力度
- 九、机构网络布局进一步改善，综合经营迈出实质性步伐

### 第十三章 中国农村商业银行

- 一、资产负债规模大幅增长
- 二、经营收入快速增长
- 三、盈利水平大幅提高
- 四、风险控制和抵御能力逐步提高
- 五、创新支农产品与服务模式，提升服务“三农”水平
- 六、创新机制，助推中小企业发展
- 七、重庆农村商业银行IPO成功，引发上市热潮

### 第十四章 中国境内外资商业银行

- 一、机构设立及业务开展进一步开放
- 二、机构扩张势头放缓，但布局更加合理
- 三、资产规模占比升高
- 四、负债规模增长由负转正
- 五、大力发展债券承销、跨境人民币结算等中间业务
- 六、金融市场参与程度继续提高
- 七、盈利增长由负转正，资产质量继续改善
- 八、加快建立村镇银行，积极服务中小企业

## &lt;&lt;中国商业银行发展报告&gt;&gt;

## 章节摘录

三是股改覆盖国有商业银行改革和农村金融改革两大难点问题。

中国农业银行股份制改革的总体原则是“面向‘三农’、整体改制、商业运作、择机上市”。

其股改分为两大部分，一部分是“商业运作”。

中国农业银行基本上采取了其他三家国有商业银行“注资—重组—改制—上市”的模式，实现了商业化改革目标。

另一部分是“面向‘三农’”。

国务院常务会议于2009年审议通过《农业银行股份制改革实施总体方案》，要求其紧紧围绕社会主义新农村建设和县域经济发展中的金融需求，进行事业部制管理体制改革。

2009年5月，中国银监会发布《中国农业银行“三农”金融事业部制改革与监管指引》。

为达到方案和指引要求，2009年中国农业银行制定实施了《中国农业银行“三农”金融事业部制改革试点实施方案》，2009年11月，在试点的基础上，“三农”金融事业部制改革在中国农业银行全辖推广。

通过推行“三农”金融事业部制改革，中国农业银行找到了在商业化运作前提下，盈利与有效服务农村金融的平衡点。

四是实现上市模式创新。

中国农业银行通过几项制度创新创造了“A+H”股发行上市的第三种模式，即“同时路演、同时簿记、同时定价、差异化定价”的模式。

这是不同于建设银行和中国银行IPO时采取“先H股上市、后A股上市”的模式，也不同于工商银行IPO时采取的A股、H股“同时发行、同时定价、统一价格、同时上市”的模式。

A股、H股定价分别为2.68元人民币和3.20港元，同时，农业银行发行上市实施了“绿鞋”机制，而且达到了预定效果并推动了有关监管制度改革。

中国农业银行登陆资本市场后，中国五家大型国有控股商业银行已全部进行了股份制改革，“国有独资商业银行”成为历史。

截至2010年末，仅工农中建四家大型商业银行市值就超过4万亿元，并全部跻身全球十大市值银行之列。

同时，这也标志着中国银行业和金融体系更艰难的深层次改革由此启幕。

一是继续完善公司治理机制，真正做到由“形似”向“神似”转变。

大型商业银行通过改制和上市，公司治理虽有所改善，但“三会一层”之间制衡机制的作用尚未充分发挥，将改革向纵深推进、实现公司治理由“形似”到“神似”转变的任务还十分艰巨。

尤其是在金融危机后，大型商业银行董事会面临更大的挑战，如何充分有效地发挥董事会的作用，以保证股东利益，并在市场和股东短期利益诉求压力下坚持长期发展战略，将是其董事会下一步面临的重要课题。

二是大力推进战略转型，转变经营模式、业务模式和盈利模式。

从经营模式看，目前中国大型商业银行的业务和盈利主要集中在国内，海外业务规模小、盈利贡献少。

截至2010年末，五家大型商业银行海外业务营业收入占比仅为5.56%，随着国内金融市场竞争日趋激烈，未来一段时期，大型商业银行亟须大力推进国际化经营，在稳固国内市场的同时，扩大海外业务和盈利占比。

……

<<中国商业银行发展报告>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>