

<<为人处事赢在分寸>>

图书基本信息

书名：<<为人处事赢在分寸>>

13位ISBN编号：9787505419148

10位ISBN编号：7505419145

出版时间：2008-7

出版时间：石晓 朝华出版社 (2008-07出版)

作者：石晓

页数：282

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<为人处事赢在分寸>>

前言

人生在世就要为人处事。

有的人做人很成功，做事也很成功，其诀窍是什么？

是因为他们懂得为人处事的分寸。

什么是分寸？

分寸就是细节，就是恰到好处，是为人处事能否成功的关键所在。

在日常生活和工作中，一个人若能说话得体、办事得当、交往有度、待人有礼，必然会有一个良好的人际关系，做起事来也必然顺风顺水；一个人若说话口无遮拦，办事鲁莽，举止失常，不懂世故，则必然会引起他人的反感，导致人际关系的失调，在做事时也会处处碰壁。

成功学家认为：掌握为人处事的分寸，是获得好人缘的第一准则，是获得成功的第一要务，为人处事赢在分寸。

那么，在为人处事中，怎样才能赢在分寸呢？

1. 把握好说话的分寸说话是门大学问。

要知道哪些话该说、哪些话不该说。

能说话不等于会说话，会说话不等于懂分寸。

在恰当的时机，对恰当的人，说出恰当的话，即是把握了说话的分寸。

只有把握好说话的分寸，才能把话说到人的心坎儿上，让人听着舒服，你也才会达到说话的目的。

把握好了说话的分寸，就等于掌握了开启超级口才之门的钥匙。

2. 把握好办事的分寸办事既不能保守，也不能冒进，要分清轻重缓急，要懂得看好火候。

办事要像厨师烧菜一样，掌握火候，要因时而变，因事而变，因人而变，才能把事情办好。

俗话说：“世事洞明皆学问，人情练达即文章。”

办事要讲究人情理道，若办事太死板，不知变通，到头来只会使本该成功的事在片刻之间化为乌有。

把握好了办事的分寸，就等于掌握了开启成事之门的钥匙。

3. 把握好交往的分寸人生活在社会中，总是要和别人进行交往的。

在人际交往中，自己是否能最大限度地被人认可和支持，往往是由能否把握好与人交往的分寸所决定的。

与人交往要把握好争与让的分寸，要把握好远与近的分寸……与人交往要善于倾听，多听听别人的话没有坏处。

平时要保持低调，这样才能让对方有优越感。

尤其需要注意的是。

要保持一定的距离。

心理距离体现在要尊重对方的隐私，身体距离据说以一扇门的距离为宜。

距离是交往分寸的重要体现，而且距离还能产生美。

把握好了交往的分寸，就等于掌握了开启成功人脉之门的钥匙。

儒家中庸之道的精髓，即“不偏不倚”、“过犹不及”的思想。

说到底也是分寸的问题。

为人处事，待人接物，无不渗透着分寸和火候的掌握。

说话的生疏深浅、办事的轻重缓急、人际关系的亲疏远近、处世的高低姿态，都体现在分寸的把握上。

本书分上下两篇，共十五章，分别从把握清醒与糊涂之间的分寸、高与低之间的分寸、大与小之间的分寸、得与失之间的分寸、方与圆之间的分寸、缺憾与完美之间的分寸，以及把握好与上司或长辈、同事或朋友、爱人或恋人等相处的分寸入手，详细讲解了为人处事应把握好的各种分寸，以及在为人处事中应如何把握好这些分寸。

本书能让你在轻松的阅读中学会把握为人处事的各种分寸，使你无论是说起话来，还是办起事来，都能拿捏准确、游刃有余。

<<为人处事赢在分寸>>

分寸决定尺度，尺度决定高度，高度决定态度，态度决定命运。
从这个意义上说。
分寸即是命运。

<<为人处事赢在分寸>>

内容概要

儒家中庸之道的精髓，即“不偏不倚”、“过犹不及”的思想。说到底也是分寸的问题。

为人处事，待人接物，无不渗透着分寸和火候的掌握。

说话的生疏深浅、办事的轻重缓急、人际关系的亲疏远近、处世的高低姿态，都体现在分寸的把握上。

《为人处事赢在分寸》分上下两篇，共十五章，分别从把握清醒与糊涂之间的分寸、高与低之间的分寸、大与小之间的分寸、得与失之间的分寸、方与圆之间的分寸、缺憾与完美之间的分寸，以及把握好与上司或长辈、同事或朋友、爱人或恋人等相处的分寸入手，详细讲解了为人处事应把握好的各种分寸，以及在为人处事中应如何把握好这些分寸。

《为人处事赢在分寸》能让你在轻松的阅读中学会把握为人处事的各种分寸，使你无论是说起话来，还是办起事来，都能拿捏准确、游刃有余。

分寸决定尺度，尺度决定高度，高度决定态度，态度决定命运。

从这个意义上说。

分寸即是命运。

<<为人处事赢在分寸>>

书籍目录

前言上篇 赢在分寸理论篇第一章 把自身才华施展到极限明确方向,咬住目标不放松为人处世 经给你的人生一个焦点用热情和行动赢得超越他人的机会为人处世 经机遇的“青睐”,来自积极主动敬业的最终受益者是我们自己为人处世 经全力以赴,是金子总会发光用善意的微笑缩短与他人之间的距离为人处世 经你笑了,所以世界也笑了结交优子自己的人使自己不断进步为人处世 经成也环境,败也环境不要模仿别人,有个性才有竞争力为人处世 经模仿造就影子展现长处,有学识也需要“作秀”为人处世 经多“秀”,多提高自己制胜之道:向对手学习成功的经验为人处世 经对手,让我们更趋于完美不要在自身的优势上栽跟头为人处世 经心态不正,优势也会变劣势第二章 在清醒与糊涂之间找分寸不逞一时口舌之快为人处世 经消除压力克制愤怒的新方法学会战胜心中的怒气为人处世 经笑看人生,快乐生活有时候糊涂就是一种精明为人处世 经在清醒中糊涂能“糊涂”时且“糊涂”给他改正的机会呢?为人处世 经生活不必太较真留一半清醒,留一半醉为人处世 经把握清醒和迷醉的分寸该清醒时要清醒,该糊涂时就糊涂为人处世 经太认死理会失去很多机会大智若愚是聪明和糊涂的最佳结合点为人处世 经糊涂之人以无招对有招产生矛盾时不要硬碰硬为人处世 经大勇若怯,不逞匹夫之勇第三章 在高与低之间找分寸以谦虚的态度生活为人处世 经谦虚是福以宽容淡定之心笑对生活为人处世 经怎样学会宽容诚实做人,让你的生命更昂扬为人处世 经善意的谎言有着高深层次的真诚美放下身份,路会越走越宽为人处世 经放下心中那杆秤,赢得宽阔一片天想要达到最高处,必须从最低处开始为人处世 经放低自己,“笑纳百川”志存高远,建立好自己的价值观为人处世 经志存高远,适宜发展敢于创新,把你的人生推向另一个高峰为人处世 经影响创新的因素做事自信,让你更靠近成功为人处世 经自信心不是天生的,它需要培养枪打出头鸟,不要让自己成为别人攻击的靶子为人处世 经韬光养晦是自我掩饰的防御谋略第四章 在大与小之间找分寸循序渐进,一步步地走向成功为人处世 经做事不能急躁,越慌越乱一次只专心做好一件事情为人处世 经世上无难事,只怕有心人小不忍,则乱大谋为人处世 经不擅忍耐,因小失大贪小便宜会吃大亏为人处世 经少占便宜,少些是非用简单有趣的小事情譬喻大道理为人处世 经由一粒沙子看到世界第五章 在得与失之间找分寸忍耐是为了更长久地得到某些东西为人处世 经忍耐是为了得到关照别人就是关照自己为人处世 经关照是一种睿智该放手时要舍得放手为人处世 经放弃的同时,你能尝到更多美丽的“味道”不学会放手往往会失去更多为人处世 经贪欲越多,失去的越多鱼和熊掌不可能兼得为人处世 经不可兼得之时,学会选择第六章 在进与退之间找分寸后退一步,让别人一点为人处世 经退一步,海阔天空有阻力才会有前进的动力为人处世 经阻力造就人以退为进,从对方的观点看事情为人处世 经挑起对方的高尚动机能屈能伸,适时调整策略为人处世 经该低头时就低头放弃是一种执著,也是一种自信为人处世 经欲将取之,必先予之别让犹豫囚禁了你为人处世 经犹豫导致失败给忍耐划一个度,该出手时就出手为人处世 经过度地忍耐,受伤的是自己第七章 在方与圆之间找分寸为自己的失言巧打圆场为人处世 经打圆场要善用“吉言”把话说圆,及时弥补言语失误为人处世 经幽默是把话说圆的一大诀窍不要告诉别人你更聪明为人处世 经真正聪明的人不要小聪明能方能圆,不固执己见为人处世 经圆的不稳,方的不滚做人要机智,处事需圆滑为人处世 经不要把圆滑变为奸诈,老实变成弱智灵活圆融,让尴尬以和谐收场为人处世 经幽默圆滑,保全面子第八章 在缺憾与完美之间找分寸不要因为缺憾而气馁为人处世 经积极面对你的缺憾,生活便处处有阳光正确看待缺憾,事情可以变完美为人处世 经正确看待缺憾故意露出缺憾,让你的人际关系更和谐完美为人处世 经缺憾能拉近彼此的距离留点缺憾,或许你更美为人处世 经在缺憾中寻找你的乐趣适度追求完美,享受成功为人处世 经细节成就完美,赢得成功过度完美,便成缺憾为人处世 经不要为“一枚金币”放弃你的一百分快乐第九章 在曲与直之间找分寸婉转曲折的话能让沟通更顺利为人处世 经迂回说话讲技巧把本来要说的话委婉地暗示出来为人处世 经含蓄地表达事情的本意有意绕开中心话题巧兜圈子为人处世 经兜圈子是一种说话的艺术弦外有音,说话时巧妙地拐个弯儿为人处世 经“顺耳忠言”更受人欢迎委婉曲言也应注意分寸为人处世 经用隐微婉曲的说辞表露讽刺与不满巧设情节将对方引入故事中为人处世 经“避直就曲”,巧用“U”型思维用间接的方式劝说那些不拘小节的人为人处世 经为保全对方面子拐弯抹角的话少不了欲擒故纵,反其道而行之为人处世 经多绕几个弯,效果会比直达好得多从侧面寻找突破口为人处世 经让思维转个弯第十章 把劣势缩减到最低不要拿别人的错误来惩罚自己为人处世 经别人犯错

<<为人处事赢在分寸>>

误、自己生闷气的行为很傻别让一时的贪欲，败坏了自己的本质为人处世 经“傻”一点，你得到的更多春风得意时不忘打造人际关系网为人处世 经春风得意时，打造人际关系网更容易化解他人的嫉妒，扫清前进的障碍为人处世 经别让嫉妒演变成偏见别让自己在骄傲上翻船为人处世 经该收敛时就收敛，切勿光芒晃人眼避开才能盲点，变阻力为助力为人处世 经把握好优缺点，向更完美的方向前进主动地自我批评与承认错误为人处世 经聪明的人勇于承认错误克服心理障碍，轻松与人交往为人处世 经强者不一定是胜利者下篇 赢在分寸实战篇第十一章 与上司或长辈相处的分寸服从安排，在目标的指引下稳妥前行为为人处世 经想要实现目标，就要学会服从懂得欣赏你的上司为人处世 经不要忽略近在身旁的智者“讲道理”的下属做不得为人处世 经如何成功与上司“同舟共济”不要被成功型男上司的表象所惑为人处世 经与男上司的太太搞好关系对待父母不仅要孝，而且要顺为人处世 经对老人要孝敬，更要孝顺每天抽出一点时间，多陪陪自己的父母为人处世 经多给父母一些信任你的理由第十二章 与下属或孩子相处的分寸让下属体面地意识到自己的错误为人处世 经学会使用“三明治”批评方法用和风细雨的赞扬代替言辞激烈的批评为人处世 经忠言不必逆耳，给你的批评加点“糖”让下属觉得他在你眼里很重要为人处世 经学会把部分决定权下放给你的下属赞美不需要成本却能温暖下属的心为人处世 经当众赞美下属要谨慎记住下属的名字能为你赢得亲切感为人处世 经能否记住下属的姓名与忙不忙没有必然的联系要适度民主，但不能丧失自己的原则和立场为人处世 经下属的意见固然重要，但也一定要加以过滤与下属保持不远不近的距离为人处世 经别让哪个下属成为你“离不开的人”让下属把心中的不满发泄出来为人处世 经等下属心绪平静下来以后再定夺对错巧用“攻心术”，让你的下属心服口服为人处世 经让下属顺着你给出的梯子，走下他固执的高楼以身作则为孩子树立诚信的榜样为人处世 经尽量满足孩子合理的需要不要损伤孩子自信的保护层为人处世 经给予孩子多方面的鼓励和表扬第十三章 与同事或朋友相处的分寸与同事相处，多以笑脸待人为人处世 经真正融入到同事中去同事之交有所为，有所不为为人处世 经帮助同事还要考虑社会因素不远不近的同事关系最相宜为人处世 经公司举办欢迎(欢送)会，你该如何表态明确距离，好同事不等子好朋友为人处世 经好朋友最好不要在工作上合作把发言权让给你的朋友为人处世 经即使有疑问，也应该在朋友讲话停顿时再提出跟朋友开玩笑要有分寸为人处世 经开玩笑也不是件轻松和随便的事朋友交谈切勿太“随便”为人处世 经不说“随便”，说“喜欢”用自己的诚心赢得朋友的真心为人处世 经以人格的力量抓住朋友的心注意相处的分寸，享受真挚的友谊为人处世 经与朋友相处不能忽视自身修养与朋友发生冲突时要勇于道歉为人处世 经勇于道歉是一个人走向成熟和理性的标志拒绝朋友的请求要讲方式为人处世 经拒绝的话可以在电话里说聪明的妻子懂得与丈夫的朋友和睦相处为人处世 经得体应对丈夫的异性朋友第十四章 与恋人或爱人相处的分寸相互欣赏才能为爱情保鲜为人处世 经在互相欣赏中增进感情不要在细节上苛求你的爱人为人处世 经迁就是一种自我保护的超能力婚姻的战场上没有赢家为人处世 经不要轻易说分手绕开陷阱，婚姻会更加幸福美满为人处世 经婚后也要注重自身素质的充实和提高夫妻之间应该温情与独立并存为人处世 经产生摩擦时不胡乱猜疑让爱在争吵中进行为人处世 经吵架的分寸和技巧第十五章 与其他人相处的分寸用赞美打消客产心中的疑虑为人处世 经赞美是一种温情脉脉的进攻倾听是赢得客产好感的捷径为人处世 经不能张开耳朵倾听的人，往往会失去很多机会把客产关心的问题作为交谈的话题为人处世 经等气氛缓和了再切入主题与客产打交道时，不该说的话不要说为人处世 经适合自己的方法才是最好的用美誉推崇的方式来抬高对方为人处世 经先给对方戴一顶高帽子与陌生人交往先要找到突破口为人处世 经第一印象对人的认知很关键婆媳亲，全家和为人处世 经用智慧消除婆媳矛盾讨得岳父母欢心，老婆也跟着开心为人处世 经把岳父母当成自己的父母

<<为人处事赢在分寸>>

章节摘录

“吃亏就是占便宜，做人就应该能吃亏，能吃亏自然就少是非。

”日常生活中有很多人很多时候不爱吃看得见的小亏，反而吃了看不见的大亏，正所谓“抓了芝麻，漏了西瓜”。

其实，如果想顺利解决这些小事情，办法只有一个，以“吃亏时就糊涂一下”当做自己的做人原则，凡事多谦让别人一些，自己吃点小亏，就万事大吉了。

小刚与李明是对门的邻居，这天不知谁家的鸡在两家的路中央下了一个蛋，小刚有事出门正巧看见了这枚蛋，当他刚要伸手捡起来的时候，李明正巧也从家里出来，李明上前问道：“我家的鸡下的蛋，凭什么你拿起来？”

”小刚不服气地说：“凭什么说是你家的鸡下的，这是我家的鸡下的。

”两个人都不肯礼让，两个人你一句我一句地吵起来，李明见自己的嘴快不过小刚，便抬手给了小刚一耳光，小刚见自己吃了亏，跑回家拿了把剪子，一气之下捅了李明的腹部，结果李明当场死亡。

小刚的行为已触犯了法律，被公安机关逮捕。

两天后，小刚对自己的做法越想越觉得窝囊，便自寻短见，一命呜呼了。

还有一个事例也证实了人应该踏踏实实，切不可因贪小便宜而吃了大亏。

有一位顾客到菜市场买菜，向菜主讨价还价，菜主不同意，一番争执之后，菜主终于同意优惠一点。

可当顾客选好了菜，要付钱时，菜主还是按原价收。

顾客见菜主少找给了自己1元2角钱，就一肚子不满。

菜主说：“愿买就买，不买拉倒。

”顾客一听火冒三丈：“我还不买了呢，你怎么着？”

”说完把菜往地上一扔，准备要走，菜主见状忙追上去让顾客捡起来。

顾客硬着就是不捡，菜主一急躁了顾客一脚，这个顾客不服输，拿起一秤砣就打向菜主的脑部，菜主当场晕倒，被送入医院。

顾客本来想占点便宜，不愿吃1元2角钱的小亏，没想到自己却吃了管人家医疗费、医药费，还得照顾病人的大亏。

上面的两个例子都说明了有些人看问题时目光短浅，过分看重眼前利益，结果吃了大亏。

像小刚与李明这样，如果任何一方肯站出来让一步，吃点小亏的话，也不至于断送两条人命；而那位顾客不愿吃1元2角钱的小亏，最后却吃了百倍的大亏。

人生在世，即使什么也学不会，也得学会吃亏。

只要学会吃亏，你就会感到烦恼从不上身，遇事游刃有余，心底坦坦荡荡，吃饭有滋有味，睡觉踏踏实实。

这种神仙般的滋味，是爱占小便宜的人根本无法体会到的。

比如说在单位里多干些工作，哪怕工资还不如那些整天闲着的人拿得多也不要放在心上。

虽然眼前你付出的要比别人多，而得到的却又比别人少，从表面上看可能是吃亏了，但是谁工作干得多，谁的能力强，领导心中自然有数。

若是将来有一天单位优化组合，想必哪个领导也不会让勤勤恳恳干工作的人下岗，而把那些吃饱了混日子的人留下来。

在竞争激烈的今天，能够保住自己的饭碗，对于养家糊口的我们来说，是一种福分。

每当遇事该吃亏的时候就不妨吃亏一下，吃点亏，让一步，不是弱者而是英雄。

因为你用理性的智慧躲避了身后不可想象的事情。

有一首歌中写道：“做人就应该能吃亏，能吃亏自然就少是非。

”其中道理耐人寻味。

从人的本性来说，几乎每个人都是爱占便宜的“便宜虫”，几乎每个人都希望许多时候能占点小便宜，这并不意味着人们没有这些小便宜就没法生活了，恰恰相反，这些小便宜对绝大多数人来说甚至是可有可无的。

<<为人处事赢在分寸>>

<<为人处事赢在分寸>>

编辑推荐

《为人处事赢在分寸(最新珍藏版)》能让你在轻松的阅读中学会把握为人处世的各种分寸，使你无论是说起话来，还是办起事来，都能拿捏准确，游刃有余。

成功学家认为，掌握为人处事的分寸，是获得好人缘的第一准则，是获得好人缘的第一准则，是获得成功的第一要务，为人处事，赢得分寸。

分寸决定尺度，尺度决定高度，高度决定态度，态度决定命运。

分寸即是命运。

在日常生活和工作中，一个人若能说话得体，办事得当，交往有度，待人有礼，必然会有一个良好的人际关系，做起事来也必然得心应手；一个人若说话口无遮拦，办事鲁莽，举止失常，不懂世故，则必然会引起他人的反感，导致人际关系的失调；在做事时也会处处碰壁。

<<为人处事赢在分寸>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>