第一图书网, tushu007.com

<<犹太理财经>>

图书基本信息

书名：<<犹太理财经>>

13位ISBN编号：9787505422926

10位ISBN编号：7505422928

出版时间：2010-1

出版时间：朝华出版社

作者：曾海军

页数：292

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

在物质生活极度丰富的今天，赚钱已不仅是一种谋生手段，更成为人们的一种概念，在一定程度上承载着人们的希望与梦想、理想与价值，成为一个人的社会地位、自我尊重，以及对才智评价的不可忽视的标准。
所以，正确把握金钱的密码和价值，懂得赚钱的哲学，如何正确地使用金钱，对于每个人都是非常重要。
有人说，控制美国的是金钱，而控制金钱的则是犹太人。
在全世界最有钱的企业家中，犹太人占一半以上。
在美国的百万富翁中，三个里面就有一个是犹太人。
福布斯美国富豪榜前4D名中有18名是犹太人。
曾经有人说过：“犹太富豪在家打个喷嚏，世界上所有的银行都将引起感冒；五个犹太财团坐在一起，便能控制整个人类的黄金市场。
”由此可见犹太人对于世界经济的影响力是多么的巨大。
在犹太人的理念中，智慧要比任何财富更值钱。
只有拥有了智慧，才能把握住更多的财富。
生在犹太家庭里的孩子在他们的成长过程中，从小就接受关于智慧的教育，他们宁可过贫穷的生活，也不能委屈了孩子们的教育。
奥地利哲学家维斯根斯坦曾说过，“在犹太人那里有不毛之地，可是在其绵薄的石层底下流淌着精神和智慧的泉水。
”可见犹太人是凭着他们独特的智慧和坚强不屈的精神生存下来，并谱写了人类历史上璀璨的文明。
几乎世界上每个国家的商人都会受到犹太人经商思想的影响。
在犹太民族历史上，出现了若干世界级的金融巨头、实业家、银行家，如超级石油大亨洛克菲勒，华尔街的奇才约翰·皮尔庞特·摩根。

第一图书网, tushu007.com

内容概要

美国2003年《福布斯》杂志曾公布了这样一条消息：世界上300亿美元以上的财富巨人中，犹太人所占比例高达75%。
这说明犹太人的经商智慧堪称一绝，他们理财和经商的哲学是值得借鉴的。
本书提到的9个原则和72个技巧，正是犹太人财富智慧的缩影。

<<犹太理财经>>

书籍目录

第一章 透析金钱的本质 1.钱就是钱 2.用金钱造福社会 3.别把赚钱当做生活的全部 4.投资你的人脉账户 5.拒绝不义之财 6.学会感恩与回馈 7.掌握高超的生意本领 8.接济穷人，践行“ 人间公义 ”第二章 契约是与上帝的约定 9.遵守契约法则 10.斟酌合同细节 11.从谈判中获取最大利润 12.小心契约陷阱 13.违约必遭惩罚 14.寻找守约与利益间的最佳结合点 15.牺牲利益也不能毁约 16.活用一切有利资源第三章 充分发挥每一分钱的作用 17.会花钱才会赚钱 18.解决公司的现金流问题 19.善于精打细算 20.养成“ 吝啬 ”的良好品质 21.要对钱财加倍爱惜 22.享受赚钱，享受生活 23.知识和智慧才是真正的财富 24.别让面子耗干你的钱袋第四章 大胆进行投资，谨慎化解风险 25.致富靠赚钱而不是攒钱 26。
敢冒险，才能获大利 27.勤劳+节俭+投机=成功 28.智勇结合的风险观 29.贪婪会把你拉入黑洞 30.把商机拖到金库中 31.不要用全部家产下赌注 32.莫在投资失败中过分纠缠第五章 巧用商业营销谋略 33.提高商品的价值 34.出奇才能制胜 35.借鸡下蛋 36.舍小利为大谋 37.用灵活的大脑换取金钱 38.做自己擅长的事 39.发挥自己独特的才能 40.做“ 商界老好人 ”第六章 用信息创造财源 41.多谋善断 42.把细节做到极致 43.急躁永远与商机擦肩而过 44.不要轻易言弃 45.速度思维 46.把信息变成财富 47.紧盯对手动向 48.商业秘密不能透露第七章 打造独其个性的优势 49.善于在嘴巴里挖钱 50.瞄准女性目标市场 51.赚有钱人的钱最容易 52.跟随时尚的脚步 53.既要向钱看。
更要向前看 54.选择适合市场的定位 55.打入富人圈子，赚最容易的钱 56.妙用宣传手段第八章 用诚信品牌打天下 57.亏本也要赚吆喝 58.诚信是商人步入市场的通行证 59.再难也要兑现承诺 60.用口碑换钱 61.投资公益事业 62.树立良好的品牌形象 63.诚信是人生的重要品格 64.既要赚钱，也要坚守道德底线第九章 化限制因素为强大动力 65.念好法律生意经 66.巧用法律规则，做到见缝插针 67.利用规则，维护自己的利益 68.同政府合作赚大钱 69.生意就是生意 70.合理避税省钱多 71.巧用权利和义务 72.生意无禁区

章节摘录

第一章　透析金钱的本质　　6.学会感恩与回馈　　犹太人把“以善为本”作为一项重要的经营策略，除了与其民族的历史背景有关外，其实也是一种很好的促销办法。
犹太人认为，人是群居动物，人与人关系的运用，对事业的影响很大。
政治家因得人心而昌，失人心而亡；企业家供应的商品或服务要得到人民的欢迎才能发财。
　　在众多犹太商人发财致富的过程中，都有一个共同的举措——注重慈善事业和公益事业。
犹太人热心运用财富和时间行善，并且致力于推动整个社会的进步。
他们认为如果一个富人不肯用他的财富做善事，财富就不会给他带来荣耀。
　　19世纪中期至20世纪初，犹太人俄国银行家金兹堡家族，从1840年创立第一家银行起，经过几十年的经营，在俄国开设了多家分行，并且与西欧金融界建立了广泛的业务关系，发展成为俄国最大的金融集团，其家族成为世界知名的大富翁。
金兹堡家族像其他富豪一样，在其发迹过程中做了大量的慈善工作。
他在获得俄国沙皇的同意下，在彼得堡建立了第二家犹太会堂；1863年他又出资建立俄国犹太人教育普及协会，并用他在俄国南部的庄园收入建立犹太农村定居点。
金兹堡家族第二代继续把慈善工作做下去，曾把其拥有的欧洲最大图书馆捐赠给耶路撒冷犹太公共图书馆。
　　感恩是人类的宝贵财富，是一种不可多得的珍品，是一种高尚的情操。
当它升华时，可以奔流不息，可以惊天动地，可以发挥非凡的潜能，可以让人能所不能。
许多华人企业家也同犹太人一样，懂得感恩与回馈，用自己的财富来报效祖国。
　　李嘉诚说得最多的一句话就是：“钱来自社会，应该用于社会。
”他在取得巨大的物质财富之后，便积极推行有利于国家和人民的慈善事业。
　　为了替家乡人民办一点实事，李嘉诚在百忙之中，亲自在汕头选择校址购地900亩建立汕头大学，他出资数亿港元为学校购置最现代化的设备，还物色教授，捐赠最好的电子教学仪器。
　　1991年，我国华东地区遭受特大洪涝灾害，李嘉诚个人捐款5000万港币，成为当时个人捐款最多的企业家。
　　1992年，李嘉诚与中国残联主席邓朴方会晤。
他对邓朴方说，他和两个孩子经过考虑，再捐一亿港元，作为一个种子，通过各方面的共同努力，为全国的残疾患者办点实事。
李嘉诚先生对祖国的投资从不吝于投入，到目前为止，捐款数额已超过数亿港元。
　　对于金钱，智者的淡泊与愚者的贪吝是两种截然不同的态度。
前者在轻松、坦荡中享受着快乐的恩赐，后者在慌恐、压抑中承受着金钱的惩罚。
如果让你对两种生活方式进行选择，我想聪明的人都会毫不犹豫地选择智者的淡泊，摒弃愚者的贪吝。
　　赚钱的能力是犹太人评价一个商人成功与否的重要标准。
但只有那些不仅仅为自己谋得利益，同时慷慨回馈社会的人，才能真正实现自我的价值，得到社会的认可。
　　对于一个人来说，过多的财富是没有多少用的，除非你是为了社会在创造财富，并把多余的财富贡献给了社会。
　　同许多美国人一样，富勒一直在为一个梦想奋斗，这就是从零开始，而后积累大量的财富和资产。
到三十岁时，富勒已挣到了百万美元，他雄心勃勃想成为千万富翁，而且他也有这个本事。
他拥有一幢豪宅，一间湖上小木屋，2000英亩地产，以及快艇和豪华汽车。
　　但问题也来了：他工作得很辛苦，常感到胸痛，而且他也疏远了妻子和两个孩子。
他的财富在不断增加，他的婚姻和家庭却岌岌可危。
　　一天在办公室，富勒心脏病突发，而他的妻子在这之前刚刚宣布打算离开他。
他开始意识到自己对财富的追求已经耗费了所有他真正珍惜的东西。

他打电话给妻子，要求见一面。
　　当他们见面时，他们热泪滚滚。
他们决定消除掉破坏他们生活的东西——他的生意和物质财富。
他们卖掉了所有的东西，包括公司、房子、游艇，然后把所得收入捐给了教堂、学校和慈善机构。
他的朋友都认为他疯了，但富勒从没感到比这更清醒过。
　　接下来，富勒和妻子开始投身于一桩伟大的事业——为美国和世界其他地方的无家可归的贫民修建“ 人类家园 ”。
他们的想法非常单纯：“ 每个在晚上困乏的人至少应该有一个简单而体面、并且能支付得起的地方，用来休息。
”美国前总统卡特夫妇也热情地支持他们，穿上工装裤来为“ 人类家园 ”劳动。
富勒曾有的目标是拥有1000万美元家产，而现在，他的目标是为1000万人、甚至更多人建设家园。
目前，人类家园已在全世界建造了6万多套房子，为超过30万人提供了住房。
富勒曾为财富所困，几乎成为财富的奴隶，差点儿被财富夺走他的妻子和健康；而现在，他是财富的主人，他和妻子自愿放弃了自己的财产，而去为人类的幸福工作，他自认是世界上最富有的人。
　　《塔木德》说：“ 《圣经》发射光明，金钱散发温暖。
”“ 如果赚的钱都揣进自己的腰包，你就不是一个真正的富翁。
”　　如果我们时时能用感恩的心来看这个世界，就会发现这个世界的美好——鸟儿歌唱，阳光明媚，花儿芬芳，这些都会愉悦你的内心。
而一个不懂得感恩的人，即使拥有很多如金钱、爱情、友谊，那他仍是个贫穷的人；懂得知恩报恩，这才是天下最富有和最受欢迎的人。

编辑推荐

本书用生动的例子和精彩的论述，分析了世界上最会赚钱的民族——犹太人的财富智慧。
他们把智慧当成最宝贵的财富。
他们认为金钱是上帝赐予的礼物，所以他们善于抓住一切赚钱机遇创造财富；他们懂得怎样去制定明确的目标，并一步步实现目标。
无论如何，想在商场上克敌致富，就请学一下《犹太理财经》中的9个原则吧：　透析金钱的本质，明白金钱与财富的真正内涵；　契约是与上帝的约定，在履行合约中走向财富；　充分发挥每一分钱的作用，把钱花在刀刃之上；　大胆进行投资，谨慎化解风险，让钱为你服务；　巧用商业营销谋略，把智慧彻底融入金钱之中；　用信息创出财富，把握住瞬息万变的致富信息；　打造独具个性的优势，瞄准客户，用口才淘金；　用诚信品牌打天下，赢得信赖就等于赢得财富；　化限制因素为强大动力，灵活的头脑才是关键。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com