

<<即日起程>>

图书基本信息

书名：<<即日起程>>

13位ISBN编号：9787505423923

10位ISBN编号：7505423924

出版时间：2010-6

出版时间：朝华出版社

作者：鉴昕，宇琦 编著

页数：292

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;即日起程&gt;&gt;

## 前言

眼看着自己苦口婆心争取来的客户却要纳入老板的客户名录中，自己绞尽脑汁做出的业绩却完全不能够掌控和分配，上班族们渐渐会发现：自己辛辛苦苦奋斗多年的工作岗位，原来从始至终也只会是一份职业，而不是自己的事业。

这个岁数的上班族也普遍会感悟到这样一个真理：上班是种被动的职业方式，看似可以安稳地每月拿工资，实则前途与“钱途”都在老板的掌控中。

上班族的悲哀源自职业状态的不能自主，因为一旦踏上“上班”这条航船，便和所在企业的命运捆绑一处，随之浮沉了。

薪资、奖金、福利，这些上班族赖以生存的命脉与企业效益利润密切相关，员工必先为老板创造价值，才可能分享其剩余利润。

而裁员减薪等动作却成为企业减轻负担，转移成本的常用“杀手锏”。

尽管埋头苦干多年，仍不可避免遭受职场的抛弃。

于是，越来越多不甘被别人左右命运的人自然而然地开始想到两个字——创业。

创业是个再微妙不过的字眼。

如果世界上真有一份最权威的创业测试卷，在做完这张测试卷所有的1000个假定问题后，你自己仍然会对“我是否可以创业？”

”这个问题的答案心存疑虑。

当“创业”这两个字频繁闪动在你不安分的心头，请把你的关注点从“我应该开始创业吗”逐渐转移到“我究竟如何开始创业”上面来，要知道，你只有在现实中迈出第一步，才是创业的真正起始。

然而创业艰难，自古如此，现代文明也未能完全改变这种状况。

美国有统计表明，要成为企业家，失败率是99%。

然而，自主创业是实现自我价值的重要途径，帮助个人实现创业梦想、解决就业难题是各国政府和社会力量的共同目标。

## <<即日起程>>

### 内容概要

本书立足于初创业者会遭遇到的种种困惑与难题，旨在让初创业的新老板们在面对纷杂的创业难题时可以条分缕析地做好应对措施，不再那么迷茫而无助。

全书从创业准备入手，从创业模式选择、创业心理准备、企业运营、市场营销与团队管理等方面为读者全面展开一幅“创业地图”，通过详细解析创业的各个环节，让读者对创业中需要具备什么条件，需要做什么，怎么去做等问题有个较为全面的了解与认识。

全书文字通俗，既有创业办法的指导，也有贴近现实的案例呈现，可以帮助创业者在创业路上披荆斩棘，穿过重重迷雾，到达光明的胜利彼岸。

## &lt;&lt;即日起程&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 做自己的老板，任何时候都可以开始 上班是一种被动的职业方式 以“学”代“工”，你还能拖多久 究竟是谁掌控了你的钱袋 “写字楼常住户”与“高级打工仔” 现在开始创业，会不会已经晚了 反其道而行之，利用经济危机创业上位 上班族VS创业者，风险与机遇指数大比拼

第二章 走上自主创业旅程，你准备好了吗 要持久激情，不要三分钟热度 信心、胆量、果敢，一个也不能少 左手温暖右手，你有心理准备吗 你的头脑价值千万 创业是一辈子的学习过程 贵人多“旺”事，有人缘才有滚滚财源 左手给别人打工，右手为自己创业 辞职前，你需要扪心自问的10个问题 创业者要懂得基础的法律知识 哪些人是最有潜质的新老板 测测你的创业赚钱指数

第三章 创业选好模式，堪比女人嫁对郎 先选个好行业，才谈得上商业模式 模式选择将决定你的创业命运 赚钱的商业模式往往就在眼皮底下 网络店铺，“惊鸿一瞥”才能生存下来 加盟连锁的“懒人”创业模式 兼职创业，让“外快”来得更猛烈些吧 大赛创业，妙用平台成己之事 内部创业，又做员工又当老板 直营创业，直击客户的现实需求 轻资产创业，用智力开拓自己的疆域

第四章 顺利熬过你的初创业“实习期” 先做全盘计划，创业才能事半功倍 在创业中赚到你的“头桶金” 脚踏实地慢起步，别妄想一口吃成个胖子 进入行业切勿盲目 刚起步就铺大摊子是祸不是福 合伙如婚姻，有缘不一定有分 合伙创业一定要“亲兄弟明算账” 兜里有多少钱，自己要最清楚 无论何时，成本控制都是关键 新老板必须要读懂的四大财务指标 别让恶意的“天使投资”坑了你 让“风投”向你主动伸出橄榄枝

第五章 精良团队助初创企业走上“快车道”

第六章 掌控市场，红海也能变蓝海

第七章 最适合新老板起步的小本项目

第八章 创业突围名人堂——8位创业家的创业真经

## &lt;&lt;即日起程&gt;&gt;

## 章节摘录

毕竟在经济波动期采取任何行动都是要承担巨大的风险的。行业变数很大，稍有不慎，就会造成严重的经济损失。这时候，要求创业者一定要对进入行业有足够的把握，无论经验和信息上一定要做到胸有成竹。即使进行极具风险的投资，也要尽可能地把风险降到最低。

从政策的角度来看，政府在经济危机中的当务之急是保经济增长、促就业率提升，而中小企业则是保证就业的基石。

大企业富国，小企业富民。

为了维护社会稳定、增加就业、扩大内需，必须鼓励创业型企业的大量涌现。从政府在经济危机中出台的一系列鼓励大学生创业、为中小企业减轻税费等政策上，已明显地可以感受到这种信号。

中国的民营中小型企业从来都处在“差钱”的生存状态中，而造成“差钱”的重大原因便是国内的银行一直坚持的“抓大放小”政策。

这一“软肋”同样在经济危机时刻得到了改善。

在全球经济危机面前，银监会出台了多项措施加大对中小企业的贷款力度，一些银行还推出了小额贷款来鼓励创业。

在土地泡沫破裂的情况下，缺少土地抵押的中小企业贷款反倒会被银行看成是优质资产。

创业型企业可以在资金饥渴这个问题上得到一定缓解。

利用经济危机实现自己的创业“上位”并不是空口之言，也绝非史无前例。

从世界范围来看，有很多伟大的企业都是在危机中诞生的，我们熟悉的世界500强中的宝洁和通用电器都是在1837年的经济恐慌中诞生的；IBM、通用汽车和福特三大巨头则在19世纪末的经济大衰退中诞生；联邦快递诞生在1973年石油危机时……这绝不是巧合，危机更容易催生出强大的公司。

经济学家熊彼特50年前提出的“创造性破坏”概念，将“创造”与“破坏”这两个词联系在一起，说明了两者的辩证关系。

不破坏很难谈创造，危机是对旧事物的破坏，也就孕育着对新事物的创造。

站在21世纪初的这场经济旋涡中，你难道不想也亲手缔造一个强大的商业帝国吗？

经济危机，在有些人眼里是厄运，在另一些人眼里，却变成了开始冲锋的号角。

抵御经济风暴来临，无论采取按兵不动的保守策略，还是伺机而人的投机行为，都无可厚非。

归结为一点：经济危机并非单方面的厄运，它会垂青有眼光的真英雄。

危机造就机遇，只要你相信，奇迹就会出现。

……

## <<即日起程>>

### 编辑推荐

《即日起程：做自己的老板》：一个决定，改变世界，改变自己，不去尝试，永远不会成功。“全球五位管理大师之一”、“日本战略之父”大前研一认为，如果你对自己的创业构想有70%的把握，就要立即将其付诸实施，在创业中我们不能缺少边前进边思考的姿态。

有了充足的准备和创新的头脑，你会发现：创业其实很简单。

当“创业”这两个字频繁闪动在你不安分的心头时，就请你把关注点从“我应该开始创业吗”转移到“我究竟该如何开始创业”上来吧。

要知道，你只有在现实中迈出第一步，才是创业的真正起始。

<<即日起程>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>