

<<你的魅力来自口才>>

图书基本信息

书名：<<你的魅力来自口才>>

13位ISBN编号：9787505426160

10位ISBN编号：7505426168

出版时间：2011-4

出版时间：朝华出版社

作者：歌斐木

页数：207

字数：180000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<你的魅力来自口才>>

内容概要

魅力的呈现，智慧的闪光。
交际的纽带，沟通的桥梁。

本书从社交口才、职场交流、谈判语言、商道交际、恋爱与婚姻、演讲能力的培养、好口才应注意的事项等诸多方面予以剖析，给读者实用的指导和策略性的应用。本书还插入了百余幅生动的插图，以提高读者的理解能力。

<<你的魅力来自口才>>

书籍目录

第一章 好口才让你魅力四射

- 好口才影响人生
- 诙谐谈吐展现个性魅力
- 好口才化解危机
- 言语是思想的衣裳

第二章 好口才让你成为交际达人

- 介绍自己的方式很重要
- 好口才所必知的称谓方式
- 如何在交流中选择话题
- 精准的语言胜于长篇大论
- 根据对象的特点说话
- 正话反说的力量
- 说话要抓住关键
- 提升说“不”的艺术
- 学会说善意的谎言

第三章 好口才让你成为职场宠儿

- 赞美让你获胜
- 善于顾全上司的面子
- 抓住上司的心理
- 提高和上司沟通的技巧
- 和上司沟通的尺度
- 和领导说话的态度和用语
- 委婉的提建议
- 含糊建议的方式
- 切忌对上司评头论足
- 工作中言辞须委婉
- 说话切忌意气用事
- 办公室里不宜谈的四类话题
- 好口才满足自己的合理要求
- 职场交流禁忌

第四章 好口才让你成为谈判高手

- 好口才营造和谐谈判氛围
- “说服术”的秘诀
- 谈判中的提问技巧
- 谈判中的语言辅助战术
- 幽默助你把握谈判的主动权
- 回答问题的艺术
- 谈判中的动作语言

第五章 好口才成就商道辉煌

- 和气生财的语言艺术
- 诚信是好口才的基础
- 推销的语言技巧
- 用恭维打动客户
- 激发客户的共鸣
- 说到顾客的心坎上

<<你的魅力来自口才>>

实话也能打动顾客

第六章 幽默口才的力量

幽默使人印象深刻

幽默让爱情更美好

幽默使家庭更幸福

幽默胜于讲大道理

幽默博得同情

幽默能化解敌对情绪

幽默能缓和气氛

跟领导不妨幽默一下

用幽默的方式说“不”

第七章 演讲中锤炼好口才

心态是成功演讲的关键

把握好演讲中的情感因素

与人沟通言辞应朴实无华

精彩的开场白激发听众兴趣

绝妙的结尾把演讲推向高潮

培养应变和控场能力

简洁的语言更有感染力

第八章 练成好口才的注意事项

好口才应该克服的五个误区

好口才要注意的八个方面

求人相助的语言策略

说逆耳话的策略

说话分清对象

多进行赞美

说话给自己留余地

第九章 提高口才的方法

“实践”是提高口才的门径

提高口才的发声练习

提高口才的正确吐字和发音

提高口才要加强“读”的练习

<<你的魅力来自口才>>

章节摘录

版权页：插图：如果你主动说“非常感谢您今天抽出时间……”这会充分显示出你是一个很果断的人。

如果被对方催促的话，就失去了这个难得的显示你的气势的机会。

所以，一定要不断提醒自己“要主动说告辞”。

关于告别时的技巧，最重要的是速度和流畅性，磨磨蹭蹭是最不可取的。

尤其要避免忘记什么物品，过5分钟又回去拿这种事情。

应该说完告辞的话后，就退出房间。

心理学上有个非常有名的法则，认为人的记忆具有“最初效果”和“亲近效果”两种功能。

也就是说，最初见面的第一印象和告别时的印象，都会给人留下深刻的记忆。

换言之，哪怕你只是在临别时稍微磨蹭了一点，别人也会马上给你贴上一个糟糕的标签——“这个人做事很磨蹭”。

告别时不要说“不好意思，我可以用一下洗手间吗”这种话，而是应该在和对方告别之后，去别的地方上洗手间。

根据记忆的法则，不论谈判的过程有多么愉快，一旦这样做，留给别人的印象马上就会变差。

告别时还应再提一次对方的名字，说“那么xx先生，我就告辞了”，这会十分明确地向对方传达“我已经记住了你的名字”、“今天真的非常愉快”等信息，会给对方留下良好的印象。

因为能准确地记住对方的名字，表示你对对方非常尊敬，这是一个在谈判中很有效的战术。

另外，如果谈判是在你的办公室进行，你至少要把对方送到门口。

如果想表达你非常重视和对方的关系，最好把对方送到电梯或是办公楼外。

这种特意相送的举动，会有效地传递你非常认可对方的心情。

4、用大幅度的“动作”吸引对方的注意力很多心理学的实验证明，人们的注意力会被“活动的事物”吸引。

这种倾向从婴儿身上就可以观察到。

有报告指出，婴儿在面对转动的玩具和静止的玩具时，转动的玩具更能吸引他。

<<你的魅力来自口才>>

编辑推荐

《你的魅力来自口才(图文版)》：好口才既需要长期的锻炼和培养，又是一个人能力与学识的体现，是智慧的瞬间迸发。

口才能赋予人独特的气质、强有力的感召力以及感染力。

魅力能使人微笑、使人释怒，是一种悦人和迷人的神秘品质。

它像一根丝一样编织在人的性格里，光辉灿烂。

你想拥有这样的品质吗？

良好的口才能赋予你这种力量。

魅力的呈现，智慧的闪光。

交际的纽带，沟通的桥梁。

<<你的魅力来自口才>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>