

<<耶鲁博弈论>>

图书基本信息

书名：<<耶鲁博弈论>>

13位ISBN编号：9787505429208

10位ISBN编号：7505429205

出版时间：2012-6

出版时间：朝华出版社

作者：郭晓斐

页数：244

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<耶鲁博弈论>>

### 内容概要

为什么麦当劳和肯德基总像恋人一样，形影不离？  
为什么可乐利润这么高，却只有百事和可口可乐两家公司？  
为什么乞丐宁愿要一美元也不要十美元？  
我们每天都在思考该从事什么工作，结交什么样的朋友，该安于现状还是另谋高就，该买进或抛掉哪只股票……这，全是博弈。  
《耶鲁博弈论：耶鲁精英是怎样炼成的》从囚徒困境、纳什均衡、混合策略、零和博弈、智慧博弈等概念入手，深入浅出地为我们揭开博弈论的谜团。  
阅读《耶鲁博弈论：耶鲁精英是怎样炼成的》，你就能将书中的知识运用到生活中，在面临选择时做出最佳决策，掌握全局，赢得主动，成为真正的策略高手。

## &lt;&lt;耶鲁博弈论&gt;&gt;

## 书籍目录

序言 人生无处不博弈，善弈者方能生存第一章 博弈论——一场事关人生成败的游戏博弈论，一个看似陌生的、与我们毫不相干的词汇，其实与我们的工作、生活息息相关。

在现代社会中，不懂得博弈论的人，就像黑夜在陌生的道路上摸索前行的路人，永远无法预知前方哪里有障碍、哪里有沟坎，只能靠自己一路摸索下去，将不跌倒、不受挫的希望寄托在幸运、猜测及有限的理性上。

而懂得博弈论并能将这种理论娴熟运用的人，就如同手执一盏明灯和一张地图，能够看清脚下及未来的路，并畅通无阻。

1 博弈是一场至繁至简的游戏2 博弈的实质——吃透对手，智慧出招与获得收益3 做决策的主动者，也要做博弈的互动者4 “未卜先知”——从结果出发制定决策5 博弈论可能让你得不偿失6 博弈论不是疗法，也不是处方第二章 囚徒困境：太精明未必是真聪明聪明能给我们带来好处，博弈论中的理性人本来就是精于算计的，可是聪明过头的结果是什么也得不到。

因为当我们太过于关注自身利益时，就会忽视掉其他构成利益的要素，当其必要条件不具备时，再好的计划也只能落个两手空空的下场。

1 坦白还是抵赖，陷入两难的囚徒困境2 聪明反被聪明误——旅行者的困境3 仔细分析自己及对手的处境，做最有效的决断4 如何使对手陷入囚徒困境5 用“相对速度”求得生存6 胆子大找死，但可能死中求活第三章 纳什均衡：为什么麦当劳、肯德基永远是邻居“纳什均衡”是对博弈论的高度原创性和重要性的巨大贡献，并且，它还挑战了亚当·斯密的“看不见的手”原理，引出了这一原理的一个悖论：单从利己目的出发，结果也可能是损人不利己。

1 多学一个词就可以成为现代经济学家2 每一个理性的决策者都不会单独改变策略3 为什么麦当劳、肯德基永远是邻居4 出现多个纳什均衡点时的进退策略5 有时，占优策略关乎你一生的命运6 协调博弈：合作默契的产生第四章 正和、零和与负和：要竞争更要合作正和博弈、零和博弈和负和博弈，是博弈论中最常见的分类方式，是按矛盾冲突的结果，即博弈的结果来划分的。

零和博弈和负和博弈是我们现在生活中要力争避免的，而正和博弈，也就是双赢博弈正是现代社会所积极倡导的。

1 正和博弈、零和博弈、负和博弈2 避开负和博弈的两败俱伤3 走出零和博弈的心理困境4 你赢我赢的正和博弈5 互惠互利，要竞争更要合作6 猎鹿博弈：大家好才是真的好第五章 混合策略：不按套路出牌，更容易获胜第六章 智猪博弈：多劳未必会多得第七章 斗鸡博弈：狭路相逢勇者一定胜吗第八章 重复博弈：乞丐为什么要1美元不要10美元第九章 枪手博弈：强者未必是最后的赢家第十章 选择博弈：鱼和熊掌真的不能兼得吗第十一章 蜈蚣悖论：放长线才能钓大鱼第十二章 分蛋糕博弈：谈判与讨价还价的艺术第十三章 威胁与承诺：胡萝卜加大棒，恩威并施第十四章 信息博弈：稳操胜券的筹码第十五章 脏脸博弈：知己知彼，百战不殆

## &lt;&lt;耶鲁博弈论&gt;&gt;

## 章节摘录

人生无处不博弈，善弈者方能生存 人生无处不博弈，世事如棋局，善弈者生存。  
确实，世界就像一张棋盘，世间的每一个人都是棋手。  
人生的每一次选择与行动都如同棋盘里的棋子，只有精明慎重、善于博弈的棋手，才能下出异彩纷呈，变化多端的棋局。

如一位哲人所说，人的一生只做两件事：等待和决策。  
我们的生命就是一个个决策与等待贯穿的。  
我们从事什么工作，结交什么样的朋友，该卧槽还是另谋高就，该买进还是抛掉这只股票，甚至我们该买可口可乐还是买百事可乐，吃肯德基还是麦当劳……都需要我们在某种特定的情况下作出相应的决策，而其中的一些决策可能会影响乃至决定我们一生的成败。

记得曾经有位先哲说过，人生最难莫过于选择。  
确实当我们处于鱼与熊掌之间的抉择时，我们要么是捶胸顿足，要么就是冥思苦想，最后仍旧不知该何去何从。

但博弈论的出现，为我们打开了一扇了解这些复杂决策问题的智慧之门，当我们懂得并拥有这些智慧时，我们就能在面对人生的每一次选择、每一次决策时，从容应对，从而抵达成功的彼岸。

博弈论在上世纪二三十年兴起于西方，它属于数学研究领域中的一个研究竞争与对策的逻辑和规律的分支学科，是社会科学崭新的方法之一。

计算机之父冯·诺伊曼是其主要创立者。  
但随着近年来向各个领域的扩散及运用，博弈论已经成为了社会各界共同关注的显学。  
博弈论的“博弈”也从开始的下棋、石头—剪刀—布的游戏延伸至养育孩子、企业兼并、股票投资乃至军备控制等领域。

著名经济学家保罗·萨缪尔森曾经说过：“要想在现代社会做一个有文化的人，就必须对博弈论有一个大致的了解。

”确实，现如今，只要对策略稍微有点认识的人，就会懂点博弈论的知识。

如果不懂博弈，我们常常会在与他人过招时屈居下风。

耶鲁大学，作为一所与哈佛大学、剑桥大学齐名的世界顶尖级学府，素有“总统摇篮”之称。

教员之间经常开的玩笑就是：“一不小心，你就会教出一个总统来。

”耶鲁大学自1701年创办以来，曾走出过5位美国总统，数十位诺贝尔奖获得者，在世界知名企业的高管中，耶鲁大学的毕业生所占比例也最高。

比如今天我们所熟知的IBM前董事长约翰·艾克斯、联邦快递创史人弗雷德里克·史密斯等都出自耶鲁大学。

如果说哈佛大学以治学严谨闻名于世，那么耶鲁大学则是以“能学会玩”闻名于世。

从我们今天看到的这本妙趣横生的博弈论，就能感受到耶鲁大学的“玩味”。

博弈论是耶鲁大学的重点学科。

耶鲁大学也有几位闻名于世的博弈论学者，如中央电视台著名主持人芮成钢的博弈论导师巴里·奈尔伯夫，还有就是本书作者膜拜的本·波拉克教授。

本·波拉克教授毕业于哈佛大学，现供职于耶鲁大学管理学院经济系，其妙趣横生的博弈论课程备受美国广大媒体的关注。

……

## <<耶鲁博弈论>>

### 媒体关注与评论

要想在现代社会做个有价值的人，你就必须对博弈论有个大致的了解。

——诺贝尔经济学奖获得者 保罗·萨缪尔森      人生是永不停息的博弈过程，博弈意味着通过选择合适策略达到合意结果。

作为博弈者，最佳策略是最大限度地利用游戏规则；作为社会的最佳策略，是通过规则引导社会整体福利的增加。

人们的工作和生活，可以看做是永不停息的博弈决策过程。

——“博弈论之父” 冯·诺伊曼      我们的生活就是博弈论。

数学推理是为了解决人们生活中的问题。

任何的竞争，我们都可以采用博弈论。

——2007年诺贝尔经济学奖获得者 罗杰·梅尔森      对于人类而言，博弈论最重要的贡献就在于它能够促进人类思维的发展，促进人类的相互了解。

——1994年诺贝尔经济学奖获得者 莱因哈德·泽尔腾

## <<耶鲁博弈论>>

### 编辑推荐

人生无处不博弈，世事如棋局，唯善弈者，方能在社会中游刃有余。  
博弈论可以让我们在弱小时四两拨千斤，在强大时选择最优的组合策略，在迷茫时用独特的视角看世事。  
所以说懂点博弈论，可以让我们成为生活中的策略高手，在生存竞争中永立不败之地。

<<耶鲁博弈论>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>