

<<兼并与收购实用指南>>

图书基本信息

书名：<<兼并与收购实用指南>>

13位ISBN编号：9787505818170

10位ISBN编号：7505818171

出版时间：2000-6

出版时间：经济科学出版社

作者：杰弗里·C·胡克

页数：342

字数：360000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<兼并与收购实用指南>>

内容概要

本书是为公司经理和高校学生提供的关于购买业务的启蒙读物。

内容主要有收购的动机、交易定价以及相关的谈养，当然还有一些关键性的论题，例如交易搜寻和前端调查。

本书的是的是对并购业务作一个实用而全面的介绍，但没有一本书能够替代投资银行、法律以及会计领域的经验丰富的咨询人员，他们所掌握的专门知识对顺利完成交易是十分关键的。

尽管这些咨询人员的参考与通常要等到买主开始筹划收购以后，但考虑到收购的高成本，每笔交易的独特性质以及各种复杂的细节，上述三类专家的参与都是必不可少的，更不用说其他方而后一些专业人士，例如劳资关系、雇员福利以及税务方面的顾问。

<<兼并与收购实用指南>>

书籍目录

丛书序言 中文版序言 原版前言 第1章 公司成长战略 第2章 为什么要收购企业 第3章 收购的原形 第4章 利用收购成长的优点 第5章 商业计划的重要性 第6章 典型的买主类型 第7章 主要风险 第8章 选择适度的交易规模 第9章 股票定价入门 第10章 边缘企业定价 第11章 交易搜寻 第12章 筛选潜在的收购对象 第13章 财务预测：评估卖方所做的预测 第14章 财务预测：买方自己所做的预测 第15章 经营筛选 第16章 首次报价 第17章 谈判、前端调查与结构安排 第18章 杠杆收购 第19章 资产交将近、“拆散”交易与池底捞鲁 第20章 批发购买与整体出售的流行策略 第21章 何时可以了售公司或部门 第22章 出售的程序 第23章 关于交易的最后思考 索引 译者后记

<<兼并与收购实用指南>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>