

<<天使融资>>

图书基本信息

书名：<<天使融资>>

13位ISBN编号：9787505828230

10位ISBN编号：7505828231

出版时间：2002-6

出版时间：经济科学出版社

作者：杰拉尔德·A·本杰明, 乔尔·B·马吉利斯

页数：326

译者：朱立元, , , %郑单丹, , ,

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<天使融资>>

内容概要

本书讲述的是成功的创业者、私人投资者和中介组织在从事这类商业活动时必须遵循哪些模式和赤模式，告诉大家怎样才能高效率地了解自己所处的位置，明白自己的发展方向，自己应该做些什么以及该如何去做。

本书描述了一种只适用于私人投资交易的资金筹集模式。这种融资模式是有意识地管理监管日益严格、程序日益复杂的融资过程，从而有效而便捷地筹集到资金的惟一方法。

本书讲述的内容是关于创业者和中介组织为了解保资本筹集的成功和融资交易程序的顺利完成，应该做哪些细致的计划。

其中，既有创建了全国最大的私人投资网络数据库的专业人士给大家传播经验；又有被认为是领头专家的公司给大家传授技艺，这些公司知道如何接近投资者，并与之建立起良好的关系。

<<天使融资>>

书籍目录

丛书序言 中文版序言 原版前言 致谢 导言 第I篇 挑战和出路 第1章 挑战 第2章 私人投资 第3章 一种行之有效的策略 第II篇 天使投资者 第4章 各种资金来源 第5章 私人的投资者期望在交易中获得什么 第III篇 来源：寻找天使投资者 第8章 在接近天使资本时可供选择的资金来源 第9章 建立你自己的天使投资者数据库 第10章 投资中介代理人在融资过程中的角色 第IV篇 投资者视角 第11章 风险投资的过程 第12章 私人投资交易中的定价程序 第13章 应有的评鉴 第14章 网上在线选择：创业者，投资者和网址 第15章 对关于商业天使投资者常见问题入门 结论 附录A 非律师人员证券法律问题入门 附录B 准备一份以投资者为定位的商业计划书 参考书目 索引 译者后者

<<天使融资>>

章节摘录

对种子期企业的投资是一种比对创业期企业投资风险更大的投资，但也拥有获得更大回报的希望。最近，对1978~1988年期间的200家公司和500笔由风险投资家进行的融资进行了一项研究，结果表明，有410/6的创业期投资为投资者提供了回报，而只有35%的种子期投资为投资者提供了回报。然而，成功的种子期投资提供了原投资19.4倍的平均回报，而创业期投资只提供了原投资9.7倍的平均回报。

然而，两者的投资持有期却没有明显的不同：种子期投资需要花7.2年才能为投资者提供回报，而创业期投资在产生回报之前需要持有6.4年。

私人投资的另一个好处在于它的成本要低于其他类型的发行，比如说，公开发行业。

不论是在时间方面还是在金钱方面，私人投资都比较节约。

为了完成一次IPO，创业者队伍可能要在公开发行业事宜上花费900个小时，而私人投资却可快速地完成融资，允许企业负责人花更多的时间用于经营企业。

另外，同私人投资有关的成本大小存在很大的差异：初期费用和赎回费用。

为了避免大家感到奇怪，在这里我们要说明一种情况。

当由创业者和风险企业负责人自己处理相关事务时，私人投资的总成本--包括准备和复制文件的成本、招标成本、邮寄费用，电话费用、随后的会议费用--从占总融资额的3%~5%到12%~2506不等，成本的高低取决于是否存在中间商（持有执照的股票经济交易人、投资银行家等等）。

因此尽管私人投资要比公开发行业的成本低，但还是存在成本的。

但是，私人投资的巨大优点在于投资者为创业者提供的不光是资金。

私人投资者为项目带来的东西远远不止于资金；而在风险投资业中，有很多风险投资家已经变成了基金管理人，不再愿意在他们投资的公司上花太多的时间，因为那些公司处于发展的晚期阶段。

发展早期阶段的公司实际上需要很多手把手的帮助，而天使投资者具有帮助新创业企业的动机，他们把这种做法作为他们管理投资贬值风险的防御战略中的一个组成部分。

因此，创业者应该毫不犹豫地去利用天使投资者带给企业的好处。

.....

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>