

<<公共行政学>>

图书基本信息

书名：<<公共行政学>>

13位ISBN编号：9787505897816

10位ISBN编号：7505897810

出版时间：2010-10

出版时间：经济科学

作者：张康之 编

页数：401

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<公共行政学>>

前言

经济科学出版社邀我出面组织编写一套公共管理学科领域的系列教材。

经与有关同志商议，大家颇有信心和兴趣。

于是，欣然接受了这一不算轻松的任务。

说起来，我们之所以乐于承担这套系列教材的编写任务，是颇有些缘由的。

1996年和1998年，教育部先后调整了研究生和本科生专业目录。

其中的一个重大变化，就是管理学从经济学中分离出来，成为一个独立的学科门类。

并且，在管理学门类项下，公共管理单设，同工商管理、农林经济管理等并列作为一级学科而存在。

可以说，中国的公共管理学科，就是从那时起真正步入蓬勃发展轨道的。

管理学和经济学相分离，特别是公共管理作为一级学科单设之后，相关学科的学科建设与发展问题也随之提上了议事日程。

<<公共行政学>>

内容概要

这是一部探索性教材。

立足于全球化、后工业化的历史背景，吸纳了公共行政研究的最新成果，并对前沿性理论问题进行探讨。

在对公共行政体系、公共行政活动的内容、行政管理的方式方法等进行平面分析和描述的同时，注重引入历史的向度，提供了多维视角和立体画面。

在介绍行政管理和公共行政的一般性知识的同时，注重启发读者对现实问题进行思考并形成科学认识。

本书为多层面读者所设计，既可作为本科和研究生的教材，也适合各级党政干部阅读。

<<公共行政学>>

作者简介

张康之，江苏铜山县人，教育部长江学者特聘教授，南京大学政府管理学院教授，博士生导师，受聘20多所大学兼职教授、客座教授或讲座教授。

出版著作及教材有《总体性与乌托邦》、《寻找公共行政的伦理视角》、《公共行政中的哲学与伦理》、《社会治理的历史叙事》、《一般管理学原理》、《公共行政学》、《公共管理导论》、《公共管理伦理学》、《行政伦理学》、《行政伦理的观念与视野》、《任务型组织研究》、《论伦理精神》等，发表文章400多篇，办有“行政伦理学教学网站” (<http://www.xzglmet>)。

<<公共行政学>>

书籍目录

第1章 导论第2章 公共行政体系第3章 行政人员与公务员制度第4章 政府职能第5章 公共行政的运行机制第6章 公共行政的过程第7章 公共行政的保障第8章 政府绩效管理第9章 政府危机管理第10章 电子政务第11章 行政改革的实践第12章 公共行政(学)的新理论参考文献

章节摘录

政府采购的特点主要体现在这样几个方面：第一，采购资金的公共性。

政府采购所需资金来自财政，而财政资金大部分来自于税收，小部分来自政府提供公共服务收取的使用费和规费以及政府凭借信用原则发行公债取得的收入。

第二，采购目标的非营利性。

政府采购活动不以营利为目标，而是为各政府部门的日常活动提供所需的物品和服务，目的是服务于向公众提供公共产品的需要。

第三，采购行为的规范性。

政府采购必须严格依法进行，要使用特定的采购方式，要遵循法定的采购程序，因而具有高度的规范性。

第四，采购主体的特定性。

政府采购主体是依靠财政资金运营的各级国家机关、事业单位和团体组织。

第五，采购活动的政策性。

政府采购活动必须遵守相关政策的要求，体现政府的政策意图，不能按采购人员的个人偏好行事。

第六，采购范围广、规模大、影响力大。

政府采购对象从总体上看只有货物、服务和工程三类，实际上，它所涵盖的具体内容范围之大难以描述。

同时，政府采购的规模也非常庞大，从而对整个国民经济产生巨大的影响力。

2. 政府采购的原则和方式为了规范政府采购行为，提高政府采购资金的使用效益，保证政府采购目标的实现，政府采购应当遵循公开透明原则、公平竞争原则、公正原则和诚实信用原则。

(1) 公开透明原则。

政府采购的公开透明原则是指有关采购的法律、政策、程序、活动都要公开，以便使每个有兴趣的或已参与的供应商都能获得同等的信息。

透明度高的采购法和采购程序可以提高政府采购活动的可预测性，有助于投标商准确估算风险和收益，做出理性的选择，提出最有竞争力的价格。

公开采购信息和采购过程，有助于加强监督，防止暗箱操作，避免采购机构及其上级主管做出随意的或不正当的行为和决定，从而增强潜在的投标商参与竞投的信心，维护社会公众的利益。

<<公共行政学>>

编辑推荐

《公共行政学(第2版)》：公共管理学科·系列教材

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>