第一图书网, tushu007.com

<<非法传销揭秘>>

图书基本信息

书名：<<非法传销揭秘>>

13位ISBN编号：9787506022439

10位ISBN编号：7506022435

出版时间：2005-8

出版时间：东方出版社

作者：张浩

页数：254

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<非法传销揭秘>>

内容概要

如果你从未了解传销，读完本书后，你会对传销有一个全面的认识；如果你曾经参与过传销，读完本书后，你会回忆起往昔的峥嵘岁月；如果你正准备参与传销，读完本书后，你会收获许多血的经验和教训；如果你的亲戚朋友或同事是以上三者之一的，请你推荐他们阅读本书，因为这是一次非法传销大揭秘的行动！

本书告诉你：什么是直销、传销、非法传销；非法传销使用的招牌与幌子；非法传销设置陷阱的手法；非法传销精神控制术；非法传销的管理制度；直销、传销在中国的前途…… 阅读本书的时机：你正在考虑是否参加直销或传销；你的亲戚、朋友在做直销或传销；有人劝你参加直销或传销；熟人向你推销价格较高的产品……

第一图书网, tushu007.com

<<非法传销揭秘>>

书籍目录

第一章　殃民祸国的非法传销一、煮豆燃萁，骨肉相残／3二、肉体的桎梏，精神的枷锁／8三、诚信与价值毁灭者／10四、破坏社会稳定的炸弹／13第二章　非法传销的身世：直销家族的冒充者一、传销的家族史／23(一)直销：传销的“父辈”／23(二)传销：一个“两面人”／25二、非法传销的真面目／32(一)求证非法传销的DNA／32(二)区别“李逵”和“李鬼”／36第三章　揭秘之一——立招牌：狼披羊皮一、甜言计：天上掉馅饼／43二、网络计：网上淘金／44三、投资计：小投入，大回报／48四、招聘计：挂羊头卖狗肉／51五、忽悠计：拿着稻草说金条／54六、崇洋计：这是跨国公司的／56七、合法计：俺有经营执照／58第四章　揭秘之二——列名单：撒大网，捞小鱼一、列名单：圈定猎物／63二、分析名单：锁定目标／64第五章　揭秘之三——邀约：美丽的陷阱一、行骗的入口——邀约／71二、邀约的原则和方法／74(一)邀约一人／74(二)熟练运用语言／75(三)掌握谈话主动权／75(四)“三谈”、“三不谈”和“四不说”／76(五)与“非法传销”划清界限／77(六)不怕拒绝，迎难而上／77(七)让对方产生新鲜感／78(八)多表扬对方／79(九)谈话精练／79(十)“专业”对口／79(十一)制造紧迫感／80(十二)时间合适／80(十三)电话打三次／81(十四)语气语调符合“规范”／81三、接站：初上贼船／84第六章　揭秘之四——洗脑：精神控制一、洗脑招式面面观／91(一)第一招——灌输“成功学”／91第一式：欲擒故纵／92第二式：诱敌深入／94第三式：单刀直入／96(二)第二招——展示高回报率／99(三)第三招——答疑解惑／104(四)第四招——营造“疯狂文化”／113(五)第五招——“温情”的“家庭”管理／125(六)第六招——磨练意志／133二、揭开洗脑术的面纱／139(一)信息隔绝／139(二)持续兴奋／140(三)灌输信念／140(四)狂轰滥炸／144三、受骗者的心理分析／145第七章　揭秘之五一一跟进：骗术成功的关键一、ABC法则／153二、主要方法／155(一)直接说服／155(二)以产品促说服／164三、跟进的“葵花宝典”／164第八章　揭秘之六——入伙：最后一关一、敲门砖：交入门费／169二、入伙后：周而复始地欺骗／171三、结局：被控制头脑／174第九章　揭秘之七——“诱人”的制度：鼠夹上的蛋糕一、五级三阶制／179(一)非法传销的五级三阶制／180(二)一夜暴富的瞒天大谎／186(三)真假五级三阶制／199二、其他制度／202第十章　揭秘之八——“严密”的管理一、严格管理／209(一)限制下线做大／209(二)树立领导威信／210(三)控制下线／210(四)管理组织的“白皮书”／211二、反侦查手段／211(一)打“民众牌”：讨好当地居民／211mmyTS?D　??第一部分农?213第十一章　传销与中国一、非法传销流人中国／223二、追问法律意义上的“传销”／230三、不规范的传销市场／231(一)非法传销：野火烧不尽／2311．社会浮躁／2312．地方保护／2313．缺乏对流动人口的有效管理／2324．打击手段有软肋／2335．老百姓真假难辨／236(二)合法传销公司“红杏出墙”／236四、水土不服——传销在中国／239五、传销，路在何方?／243(一)如何应对传销市场的开放／243(二)管理传销的关键——管好“人”／248(三)解决问题的钥匙／251附：发现非法传销如何进行防范和举报

章节摘录

《北京青年报》报道　　2001年，海南省三亚市在打击非法传销时，抓获了一个来自甘肃省的“传销家庭”。
在这个家庭里，先是母亲丘某将儿子骗来，发展成自己的下线；然后是上当了的儿子如法炮制，又将父亲骗到三亚，使之成为传销组织的一员。
这样母亲从儿子的收入中提成，儿子又从父亲的收入中提成。
从开始到被抓获时，这个“传销家庭”及其下线已经分别以合伙做生意、帮助介绍工作等名目，骗了76名亲戚朋友到海南加入了传销组织，手里骗的都是亲戚朋友的血汗钱……　　非法传销的过程中常常伴随着血腥与暴力。
先是骗，受骗后人就失去了人身自由，处处被监视；不上当的人就会被暴力威胁；而且，非法传销组织内部为控制人员，组织之间为争夺人员，也常常采取暴力手段，打人、绑架、斗殴等恶性事件时有发生。
《华商报》报道　　陕西省华县青年郭晓亚从部队复员，经人介绍，到辽宁省鞍山市本村村民白某的外甥任兴军处打工。
谁知不久。
郭晓亚的父亲突然接到儿子的电话，声称自己没吃没住、又冷又饿，让家中尽快寄钱给任兴军。
父亲在鞍山连着找了儿子几天未果，盘缠已尽，只得报案后返家。
后来，派出所接到电话，说郭晓亚在辽阳被交警在大街上发现送至收容站。
据介绍，当时郭晓亚一丝不挂地躺在地上不省人事，经医生诊断，已患恐惧性精神分裂症，双手中度冻伤，双脚重度冻伤，趾骨坏死。
郭父赶到辽阳后，看到儿子的惨状，抱头痛哭。
儿子瞪着眼睛看了好半天，却认不出自己的父亲。
由于付不起高昂的医疗费，悲痛欲绝的父亲决定背着儿子回家。
在华县中医医院。
病床上的郭晓亚已不能与人完全正常交流，手脚伤痕累累，脚的前半部分坏死变黑，大小便和吃喝都不能自理，只要听到开门声，孩子就会问“我可以出去了吗”。
住院期间，郭晓亚只清醒过一次，断断续续地讲述了事情经过。
他说，人家硬逼他搞传销，逼他给家里打电话要钱，不听话就打，用砖砸手指和脚趾，用冷水浇泼。还逼着吃不能吃的东西。
据医生介绍，郭晓亚双手肌肉萎缩，即使治愈后，手功能也会受影响；脚趾趾骨及脚后跟全部坏死，必须截掉。
　　非法传销参与者的经历大都相同，先是自己被亲戚朋友介绍的致富术打动或是被他人以找工作为名骗到外地，发现自己上当受骗后，要么被胁迫毒打，要么自己如法炮制，把自己的损失转嫁到亲友身上。
对金钱过分渴求的扭曲心理使这部分人丧失了理性，冷酷地欺骗每一个亲友甚至父母兄弟姐妹，硬生生地拆散了家庭。
最终的结果终是赔了夫人又折兵，既损失了大量钱财，又丧失了亲人的信任，甚至有的人悲观困苦导致精神崩溃，绝望轻生。

编辑推荐

如果你从未了解传销，读完本书后，你会对传销有一个全面的认识；如果你曾经参与过传销，读完本书后，你会回忆起往昔的峥嵘岁月；如果你正准备参与传销，读完本书后，你会收获许多血的经验和教训；如果你的亲戚朋友或同事是以上三者之一的，请你推荐他们阅读本书，因为这是一次非法传销大揭秘的行动！

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com