

<<性格影响力>>

图书基本信息

书名：<<性格影响力>>

13位ISBN编号：9787506025805

10位ISBN编号：7506025809

出版时间：2006-8

出版时间：东方出版社

作者：[加] 理查德·卡斯威尔

页数：283

译者：杨舒缓

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<性格影响力>>

内容概要

约翰·D·洛克菲勒曾经说过“与人打交道的能力比其他领导力及管理能力的总和更有价值。”这正是本书要教给你的！

掌握人类影响力的艺术就是把我们每一个个体看作是四种基础性格的个性化的混合，并鼓励我们在试图改变我们的表象之前首先了解内心真实的自我。

你将比以往任何时候都清晰地了解与懂得你是由什么组成的，了解我们究竟是什么样的人以及如何扬长避短。

通过他们的行为风格，辨别并完成他们未说出口的，通常是潜意识里的需要，提高合作的默契、团队的凝聚力和效率，最终取得成功！

我向你保证！

<<性格影响力>>

作者简介

理查德·卡斯威尔，目前亚洲最著名的专业演说家之一，畅销书作家，个人和职业发展领域的杰出培训师。

每年他都向各行业人士进行领导才能、谈判技巧、销售技巧、个人价值和商务成功的专职演说。

他相信每个人都潜藏着未被发现的巨大潜能。
无论他或她，只要去发掘，就能在

<<性格影响力>>

书籍目录

第一章 总论 第一节 个性风格概论 第二节 每个人都会显露他们的个性风格 第三节 直接型与不直接型 第四节 两种类型的“碰撞” 第二章 简析四种风格 第一节 驱动 - 指挥型的人 第二节 影响 - 社交活动型的人 第三节 和蔼可亲 - 联系型的人 第四节 分析 - 思考型的人 第五节 四种风格的主要激励因素 第六节 如何迅速地识别不同的类型 第七节 不同行为风格的人如何和谐相处 第三章 深入分析四种行为风格 第一节 驱动 - 指挥型的人 第二节 影响 - 社交活动型的人 第三节 和蔼可亲 - 联系型的人 第四节 分析 - 思考型的人 第五节 怎样理解次风格类型 第六节 如何保持你的自身特点并适应他人 第七节 挖掘不同风格人的特点 第八节 如何以不同的方式开展销售 第九节 对不同的风格提供服务 第十节 创造伟大的领导力风格 第四章 全书回顾和结束语 总结 结束语 同一个世界，同一个梦想

<<性格影响力>>

媒体关注与评论

书评驱动 - 指挥型；影响 - 社交活动型；和蔼可亲 - 联系型；分析 - 思考型。
你属于哪一种。

一种珍贵的工具！

韦恩·戴尔博士——演说家，著有《自我发展》，该书销量已过亿 你所想象的最重要，并且有效的战略！

博恩·崔西——全球知名企业事务演说家，咨询顾问 一部珍贵的帮助你理解人力资源的全面指南！

查尔·斯坎菲尔德博士——职业教练员，著有《顶级执行者》、合著有《自我发展》 这部著作作为你讲解了在任何环境下与人沟通的有效技巧！

约翰·格雷博士——两性关系专家，著有《男人来自火星，女人来自金星》 一部你能得到所有你想要东西的蓝图，宏伟壮观！

马克·汉森——历史上最畅销的系列丛书《心灵鸡汤》作者之一

<<性格影响力>>

编辑推荐

谨以此书献给我的好朋友乔丹·米尔先生。
他是一位冒险家，一位旅行家，我的老飞行伙伴，一位优秀的父亲。
他会把无比的快乐带给身边的人，并且给每个人带来灵感，让了解他的人拥有了财富。

<<性格影响力>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>