

<<他们为什么能挣钱>>

图书基本信息

书名：<<他们为什么能挣钱>>

13位ISBN编号：9787506039314

10位ISBN编号：7506039311

出版时间：2010-6

出版时间：东方出版社

作者：赵俊勇，王月星 编著

页数：276

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<他们为什么能挣钱>>

内容概要

财神，不在天上在人间； 财神，不是高不可攀，是可以仿效。
全面诠释中日代代相传的企业“家训” 让你每天学点致富经，每天进步一点点儿。

<<他们为什么能挣钱>>

书籍目录

一代商圣：范蠡 市场上要有取有舍 总结经营策略 符合顾客的需要 人弃我取，人取我与 要有
紧迫的危机意识 充分掌握市场信息 做生意要抓住时机 舍弃小利换大利 你赢我赢大家都赢 富
甲天下，好行其德志在谋国：吕不韦 企业家的胸怀和魄力 知道顾客需要什么 商场上需要协作共
赢 发现企业的千里马 不拘一格用人才 让你的产品更知名 打好市场中的“信息战” 功成身退
，保全自身富可敌国：沈万三 抓住机遇，积累财富 诚信做人，诚信经商 保证企业持续运营 风
口浪尖处不好立足 为人要谦虚谨慎 有财外露是个糊涂蛋 天时地利人和官督民办：盛宣怀 没有
市场调查就没有发言权 谈判面前不要轻易松口 百折不挠，终会有所成就 走一步看三步 千贵万
贵不如人贵实业救国：卢作孚 让学习成为一种习惯 始终不要放弃自己的理想 转变经营路线要及
时 面对困难不抛弃不放弃 不断开拓新的经营思路 把顾客当成亲人 临危不乱，乱中取胜 小鱼
吃大鱼的秘密

<<他们为什么能挣钱>>

章节摘录

范蠡是楚国人，早就熟知蚕丝生意，也知道蚕丝生意非常好赚钱，也早就想涉足，只是由于精力和资金有限，范蠡一直没能进入。

在一次浙水旅行之后，他更加坚定了自己做蚕丝生意的决心。

在一只船上，他与一位蚕丝生意人促膝交谈了一个晚上，获益匪浅，使他大开眼界，他知道了蚕丝行业的一些内部情况，比如什么是土法缲丝、蚕丝分为几种等。

并且他也知道了专做生丝生意的茧行、丝行的一些门道，比如“丝客人”就是拿了钱到产地去买丝的人，“丝主人”就是在产地开丝行收购新丝的人，“用户”就是在当地买当地用的小户，“划庄”做批发生意从中赚取中价差的人，等等。

慢慢地范蠡总结出了蚕丝生意的一些经验：最重要的是要懂得丝的优劣；二要懂得掌控蚕丝市场的行情。

虽然丝价每年有起有落，但最有赚头的就是收购当年的新丝。

在当时，丝价往往是由几个大户决定的。

蚕丝生意大户组成“茧业公所”，对新茧收购时间、收购价格都有严格规定。

了解这些情况后，范蠡马上在浙水一带开了一家丝行，自己做起了“丝客人”。

同时，范蠡还大量经营粮食生意。

当遇到农业丰收之年，粮价跌落时就大量地收购储存粮食。

等到农业受灾之年，再把储存的粮食，以平价出售给急需的平民。

这样在赢利之余，还平抑了物价，防止奸商投机倒把，从而在民众中获得良好的声誉。

范蠡凭借自己的勤奋和智慧，创造了巨额财富，同时也赢得时人的尊重和敬佩，这不能不说他是经营有方。

<<他们为什么能挣钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>