

<<如何赢得朋友和增强影响力>>

图书基本信息

书名：<<如何赢得朋友和增强影响力>>

13位ISBN编号：9787506039963

10位ISBN编号：7506039966

出版时间：2011-5

出版时间：东方出版社

作者：戴尔·卡耐基

页数：171

译者：蒋岚

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<如何赢得朋友和增强影响力>>

### 内容概要

本书能帮你达到：

跳出循规蹈矩的生活，转换新思想、  
开拓新视角、迎接新挑战。

更加轻松快速地结交新朋友。

大大增加你的受欢迎程度。

使自己得到他人的认同。

不仅能在无形中增强你的影响能力和威望，而且，还可以提高你对事物的掌控能力。

更加易如反掌地调解纠纷、避免争论，使你的人际关系变得更加得心应手。

你会变成一个更好的演讲者和令人愉悦的交谈者。

激发别人与你共事的热忱。

## <<如何赢得朋友和增强影响力>>

### 作者简介

戴尔·卡耐基(Dale

Carnegie . 1888—1955年), 美国著名的心理学家和人际关系学家, 被人们称为“第一代成功学大师”

。

主要代表作有:《沟通的艺术》、《人性的弱点》、《人性的优点》、《积极的人生》、《快乐的人生》、《伟大的人物》等。

这些书出版之后, 立即风靡全球, 先后被译成几十种文字, 被誉为“人类出版史上的奇迹”。

蒋岚, 毕业于中国地质大学, 研究生。

现为北京市商业学校英语系教师。

曾出版《一问三知道》。

## <<如何赢得朋友和增强影响力>>

### 书籍目录

#### 第一篇·使你受到人们欢迎的六种方法

- 一 如何才能成为一个受欢迎的人
  - 二 一个能给他人留下良好印象的方法
  - 三 千万不要忘记他人的名字
  - 四 如何成为一个受欢迎的交谈者
  - 五 如何使他人对你发生兴趣
  - 六 如何在短期内使自己大受欢迎
- 复习小结——六种讨人喜欢的方法

#### 第二篇·十二种获得他人认可的方法

- 一 争论中永远不会有赢家
- 二 如何避免树立敌人
- 三 坦率承认自己的错误
- 四 要友善地对待他人
- 五 苏格拉底的成功秘诀
- 六 如何处理别人的满腹牢骚
- 七 如何与他人共事
- 八 一条百试不爽的金科玉律
- 九 每人都想得到的东西
- 十 激发他人高尚的动机
- 十一 戏剧化地表达自己的观点
- 十二 激发他人的竞争意识

复习小结——十二种获得他人认可的方法

#### 第三篇·如何有效地改变他人的看法

- 一 最好的开场白
- 二 先承认自己的不足之处
- 三 指出他人错误的最好方式
- 四 没有人喜欢听别人发号施令
- 五 如何保全他人的颜面

复习小结——如何有效地改变他人的看法

## <<如何赢得朋友和增强影响力>>

### 章节摘录

版权页：— 如何才能成为一个受欢迎的人你可能会问我，为什么要通过看这本书来学习如何获得朋友呢？

为什么不向世界上最善于交友的人，来学习这个技巧呢？

那么，他又是谁呢？

或许你明天走在街上的时候，就很可能看到他。

当你走近离他十米左右时，他还会向你摇动他的尾巴呢！

如果你停住脚步，低头轻轻拍拍他，他会高兴地跳起来，来表示他是如何地喜欢你。

而且你也知道，在他这样亲密举动的背后，并没有其他不良的动机：他不会要你买房产，也没打算跟你结婚。

所以，你大可放心地享受这种“亲热”。

你有没有想过：狗，其实是唯一的一种不需要为自己一日三餐而工作的动物？

母鸡要下蛋，母牛要产奶，金丝雀要唱歌。

而狗却不需要付出任何劳动，只要给你一种被爱的感觉，它就能维持它的生活。

在我五岁的时候，父亲花了五十美分，买了一只黄毛的小狗送给我。

在我童年的生活中，它带给了我许多的欢乐。

每天下午四点半左右，它就会准时地坐在庭院前，用它那对漂亮的小眼睛，一动不动地望着门前的那条小路，一旦听到我的声音，或是看到我提着饭盒经过那片矮树林时，就会像箭一般地飞跑过来迎接我，并且高兴地叫个不停。

在接下来的五年中，小狗“梯皮”一直是我童年中最好的朋友之一。

直到一个我永远无法忘记的悲惨夜晚，“梯皮”在离我仅十码远的地方，让闪电给劈死了。

“梯皮”的死，是我童年时代经历过的最痛苦的事情之一！

“梯皮”从来都没有读过心理学，也一点不需要去读。

凭借着天赋和本能，它懂得如何发自内心地去喜爱别人，在两个月的时间里通过自己真挚的喜爱之情所结交的朋友远比花了两年的时间让别人对你发生兴趣而交到的朋友还要多。

## <<如何赢得朋友和增强影响力>>

### 编辑推荐

《如何赢得朋友和增强影响力》从辩论中获益的最好方法，就是避免辩论，尊重别人的意见，永远不要对他人说：“你错了。”

如果你错，要迅速而又诚恳地向他人承认。

以友善的态度去对待他人。

尽量把说话和表现的机会让给对方。

要真诚地以他人的观点去看待事情。

设身处地地去为他人着想。

<<如何赢得朋友和增强影响力>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>