

<<忠义保证前途（上）>>

图书基本信息

书名：<<忠义保证前途（上）>>

13位ISBN编号：9787506051330

10位ISBN编号：7506051338

出版时间：2012-8

出版时间：东方出版社

作者：陈禹安 著，苏凝 绘

页数：204

字数：120000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<忠义保证前途（上）>>

内容概要

本书最大的特别之处在于，作者运用社会心理学这一现今日益受到追捧并极富成长性的学科深入剖析三国时期的英雄人物，使读者在重温三国故事的同时认清自己并学会分析身边的人和事，以使自己的生活和工作更舒畅、更裕如。

与此同时，生动活泼的漫画形式、幽默诙谐的语言色彩也令人感觉耳目一新、忍俊不禁、回味无穷。

<<忠义保证前途（上）>>

作者简介

陈禹安，理说史首创者，心理经管专家，宁波大学兼职教授，曾游历美国、日本、中国香港、中国台湾等国家及地区考察讲学。

代表作品有《心理三国》三部曲（包括《心理关羽》、《心理诸葛》、《心理曹操》）、《心理乔布斯》、《激励相对论》、《向子贡学说服》、《海底捞能捞多久》，其他作品有《麦当劳悖论》、《谁主宝洁沉浮》、《如何成为带头大哥——金庸武侠管理学》、《谁能管好韦小宝——鹿鼎记领导启示录》、《巧辩不如攻难心——三国的说服智慧》等。

苏凝，名漫画家，中国美术家协会会员。

已发表漫画作品数万幅。

作品先后连载于国内多家报刊及香港地区，出版原创漫画单行本五十余册。

作品参加第三、四、五、六届中国漫画大展，第十届全国美展，第五、六届全国体育美展，中国漫画精品展等。

获第四、六届中国漫画大展优秀奖，日本读卖新闻国际漫画大赛铜奖两次，比利时国际漫画大赛第二名，韩国国际漫画大赛特别奖等国内外各类奖项近百次。

2006年创办北京酷漫堂动漫发展有限公司，致力于中国原创漫画的创作，并成为中国新闻出版总署首批扶植企业之一。

<<忠义保证前途（上）>>

书籍目录

兵败降汉

“漫画心理三国·关羽”心理学点睛：“承诺——一致”原理、互惠原理、认知失调、自我欺骗、过度自信、内隐自尊心、行为改变态度、仪式与约束力相关性实验、内隐自尊心实验……

身在曹营

“漫画心理三国·关羽”心理学点睛：过度合理化、理由不足效应、“登门槛”策略、需求层次论、内隐倾向性态度、选择性倾听、他人在场效应、评价顾忌、近因效应、虚伪的谦逊、第三方推崇、首因效应、书面文字效应、说服的外周途径、态度免疫、权威崇拜、说服的中心途径、嫉妒、调整认知失调实验、相同立场和相反立场说服力实验、他人在场效应实验、评价顾忌实验、口头承诺和书面承诺的约束力对比实验、神化的权威的影响力实验、角色扮演实验……

单骑千里

“漫画心理三国·关羽”心理学点睛：隐性承诺、相似性效应、接近性效应、自我辩护、外群体偏见、独特性认知、相似性试验、共同生活形成高度接近性的实验、调整认知失调实验、独特性识别实验

……

五关六将

“漫画心理三国·关羽”心理学点睛：自我服务偏见、头衔效应、第三方解释、接近性法则、巴特·辛普森效应、自我服务偏见实验、头衔职位的影响力实验、外表吸引力实验……

<<忠义保证前途（上）>>

章节摘录

版权页：插图：总不能回去把曹操请过来劝降吧？

再说了，就凭曹操对关羽的这一点感情，又怎么能比过刘备和关羽的结义之情呢？

中国人做事，一般是按照“情”、“理”、“法”这样的次序。

情排第一，情大于理，理又大干法。

相互间有感情、有交情，就一切都好商量。

如果。

“情”不能解决问题，接下来就要看看能不能“晓之以理”如果言之有理，无可辩驳，也能解决问题。

让我试试！

如果道理说不通，最后只好束之以法。

这个“法”是个广义的概念，不仅仅是指法律法规，它包含一切约定俗成的惯例、规矩。

其直接的含义就是采用强制的手段解决问题。

只有看我的啦！

事实上，除了情理法之外，还有一个招数。

那就是诱之以利。

这是不入流的办法，但却屡屡成功。

嘿嘿……可是，利是忠义的天敌。

用钱能解决的事情是世界上最容易的事情，但钱不是唯一的解决方案，总是有的人、有的事是不能诱之以利的。

看到张辽愁眉苦脸去劝降关羽的样子，令人忍不住想送给他爱默生1849年说的一句话。

这个红面孔情不能动、理不能晓、法不能束，利不能诱，该用什么办法去说服他呢？

情理法都不能说服关羽，是因为情理法对关羽的约束作用。

想通了这一点，张辽就找到了对付关羽的办法。

那就是帮他打破情理法对他的束缚。

我来帮你！

先从“情”下手。

你不是看重结义之情吗？

那刘备、张飞这两人，一看形势不妙，一个跑去投奔了袁绍，另一个上了芒砀山做了强盗，也太不讲哥们儿义气了吧，还谈什么感情啊？

<<忠义保证前途（上）>>

媒体关注与评论

关羽有过一次承诺。

这次承诺在三国中非常有名，可以说是尽人皆知。

承诺给关羽界定了他这一生中最主要的社会角色——做一个忠义之士。

“忠义”这两个字就像两条大绳拴住了关羽。

纵观关羽这一生行事，非忠即义，断然不会偏离这两个字。

——关羽 这个红面孔情不能动、理不能晓、法不能束、利不能诱。

该用什么办法去说服他呢？

其实，情理法不能说服关羽，并不是因为情理法对关羽不起作用。

相反，是因为情理法对关羽的约束。

想通了这一点，张辽觉得找到了对付关羽的办法。

那就是帮他打破情理法对他的束缚。

——张辽 曹操在关羽投降的第一刻就做错了。

曹操一直以客礼待之，屡次三番加以赏赐，非常尊重。

但客人总是要走的，怎么可能长留家中呢？

曹操这样对待关羽，反而是助长了关羽的“客人心态”。

投入得越多，越是不能自拔。

在这种心理的驱动下，曹操不但没有回头，反而在付出的路上越行越远。

——曹操

<<忠义保证前途（上）>>

编辑推荐

《忠义保证前途:向关羽学习跟什么样的领导干(上)》绘画风格非常幽默诙谐，许多语言的处理也极具现代感，常常会让人会心一笑，陈禹安本人也表示漫画已经体味到了他原著的精髓，甚是赞赏。陈禹安言道：“人是很复杂的社会性动物，不那么高尚，也不那么丑恶，不那么自私，也不那么无私。

<<忠义保证前途（上）>>

名人推荐

关羽有过一次承诺。

这次承诺在三国中非常有名，可以说是尽人皆知。

承诺给关羽界定了他这一生中最主要的社会角色——做一个忠义之士。

“忠义”这两个字就像两条大绳拴住了关羽。

纵观关羽这一生行事，非忠即义，断然不会偏离这两个字。

——关羽这个红面孔情不能动、理不能晓、法不能束、利不能诱。

该用什么办法去说服他呢？

其实，情理法不能说服关羽，并不是因为情理法对关羽不起作用。

相反，是因为情理法对关羽的约束。

想通了这一点，张辽觉得找到了对付关羽的办法。

那就是帮他打破情理法对他的束缚。

——张辽 曹操在关羽投降的第一刻就做错了。

曹操一直以客礼待之，屡次三番加以赏赐，非常尊重。

但客人总是要走的，怎么可能长留家中呢？

曹操这样对待关羽，反而是助长了关羽的“客人心态”。

投入得越多，越是不能自拔。

在这种心理的驱动下，曹操不但没有回头，反而在付出的路上越行越远。

——曹操

<<忠义保证前途（上）>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>