

<<与高薪有约>>

图书基本信息

书名：<<与高薪有约>>

13位ISBN编号：9787506244213

10位ISBN编号：7506244217

出版时间：2000-1

出版时间：世界图书

作者：李·E.米勒

页数：294

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<与高薪有约>>

内容概要

作为一个现代企业人，无论是出于自愿或是迫于无奈，终究将面对转换工作环境的挑战。如果不能确实掌握全局，便不免萌生些许彷徨疑惧之情，甚或影响求职时的表现。但是想要拥有自信，在求职过程中为自己争取最佳福利，可不是无师自通或翻翻坊间几本书看看，便能克竟全功的。

<<与高薪有约>>

作者简介

作者：(美国)李·E.米勒(Lee E. Miller)

<<与高薪有约>>

书籍目录

第一章 谈判的原则——求职谈判十一诫

第一诫 做好准备

第二诫 了解求职谈判的独特之处

第二章 谈判前的准备

第三章 二十五种策略——让薪水更高、福利更好、工作更有保障的策略

策略1 如何讨论目前的待遇

第四章 工作保障——如何确保你争取的成果

第五章 求职谈判中的性别差异

第六章 如何与现在的公司谈判？

第七章 失业时如何取得谈判的筹码？

<<与高薪有约>>

章节摘录

不是每个状况都可靠问问题解决，也不是每个案子都救得回来；不过要打破僵局，有时问对问题，比争论不休还有用。

发问不是与对方为敌，而是为了表达你的想法。

<<与高薪有约>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>