

<<从推销员到销售主管>>

图书基本信息

书名：<<从推销员到销售主管>>

13位ISBN编号：9787506424578

10位ISBN编号：7506424576

出版时间：2003-1-1

出版时间：中国纺织出版社

作者：陈企华

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<从推销员到销售主管>>

内容概要

作为一名推销员，除了追求良好的销售业绩外，成为销售主管也是众多推销员梦寐以求的目标。本书介绍了推销员成功走向销售主管必备的素质与能力，最容易和最容易成为销售主管的几类推销员，如何成功把握晋升销售主管的时机以及新的销售主管如何做好管理工作等内容。本书理论结合实际，可操作性强，是推销员实现晋升并胜任销售主管的好助手。

本书前言
特色及评论
文

<<从推销员到销售主管>>

书籍目录

上篇 引言

第一章 推销员晋升销售主管必备的能力

第二章 最不容易晋升销售主管的推销员

第三章 怎样捕捉与获得晋升销售主管的机会

第四章 最容易晋升为销售主管的七种推销员

下篇 引言

第五章 销售主管怎样建立销售部门

第六章 销售主管怎样管理推销员

第七章 销售主管如何管理销售业务

参考文献

《从推销员到销售主管》编委会

《中国特色营销思想库》书目介绍

<<从推销员到销售主管>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>