

<<开店盈利200招>>

图书基本信息

书名：<<开店盈利200招>>

13位ISBN编号：9787506433600

10位ISBN编号：7506433605

出版时间：2005-1

出版时间：中国纺织出版社

作者：宁乐 许建 主编

页数：440

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<开店盈利200招>>

内容概要

《开店盈利200招》将店铺经营全过程细分为200个要点，全面、深入地讲述了对店铺选址、筹资、卖场设计与装潢、商品采购与陈列、店员选聘与管理、财务预算与控制、店面促销、顾客接待、收银、顾客抱怨处理以及连锁加盟等各种问题的应对与解决之道，通俗易懂，具有很强的实用性，是帮助超市、专卖店、便利店以及各种特色店铺提升经营业绩、稳健盈利的最佳帮手，亦是有志于开店当老板的人士借鉴参考的创业宝典。

<<开店盈利200招>>

书籍目录

第1招 客观地审视：我是否适合经营一家店铺第2招 定位才能树立独特的店铺形象第3招 确定店铺经营形式是独资还是合资第4招 合适的合伙人是合资经营成功的关键第5招 投资规模确定得越早对经营超有利第6招 选址之前准确测定店铺的商圈第7招 结合本店经营特色选择商业区第8招 找到好店址就好比挖到一座大金矿第9招 深入调查店铺周围的客源情况第10招 不可忽视对竞争对手的调查第11招 只有确定经营目标，店铺才能正常运转第12招 综合众多因素最终制订经营方案第13招 购买转手店要谨慎、谨慎、再谨慎第14招 签订店面租赁合同不可有丝毫疏忽第15招 店名应取得既耐听又容易记忆第16招 设计具有强烈视觉信息的店标第17招 登记注册是店铺开业前必不可少的工作第18招 新店开张之日要大造声势第19招 开业仪式上多邀请有影响的嘉宾第20招 选择哪种装修方式要根据店铺的规模来定第21招 要确保装修质量必须选择高水平的施工者第22招 根据预想装修效果选择适合的材料第23招 合理的出入口能使顾客有序浏览全场第24招 进行店内空间划分时要视具体情况而定第25招 设计店铺门面要讲究技巧第26招 设计独具匠心的店面广告第27招 布置一个独具特色的店内环境第28招 店内通道的设计需要做到因地制宜第29招 依照协调的原则装饰店铺天花板第30招 壁面装修要以实现整体和谐为标准第31招 地板装修应凸显商品形象和亲和力第32招 灵活的色彩搭配能增添店内气氛第33招 巧妙利用照明增加店铺门面的形式美.....参考文献

<<开店盈利200招>>

媒体关注与评论

书评·好店址虽然不是店铺经营成功的惟一条件，但是好店址对新店的开办成功、长久发展所起的作用却是不可忽视的。

·在购买转手店铺时，投资者要综合考虑各个方面的因素，要谨慎、谨慎、再谨慎。一个令人印象深刻的店名，远比一篇完美的店铺介绍更容易让人记住，也更容易传播。

·商品损失的预防、辨别与处理，是店铺经营者必须关注的问题。对店铺经营者而言，最大限度地减少损失和争取利润最大化具有同等重要的意义。

·经营者应明白，合理有效的商品运输既能满足店铺销售时间的需要，又能保证商品在运输过程中的质量要求，同时也能为店铺节省运输费用。

·在商战中，价格竞争是商家之间最原始、最残酷的竞争方式。

在加强管理、严格控制成本的同时，店铺应继续保持低价制胜这一策略。

·投资一家加盟店需要多少资金？

如何运用这些资金？

这些问题对于经营者来说都是事关重要的，必须事先做好详细周密的计划。

<<开店盈利200招>>

编辑推荐

· 好店址虽然不是店铺经营成功的惟一条件，但是好店址对新店的开办成功、长久发展所起的作用却是不可忽视的。

· 在购买转手店铺时，投资者要综合考虑各个方面的因素，要谨慎、谨慎、再谨慎。

一个令人印象深刻的店名，远比一篇完美的店铺介绍更容易让人记住，也更容易传播。

· 商品损失的预防、辨别与处理，是店铺经营者必须关注的问题。

对店铺经营者而言，最大限度地减少损失和争取利润最大化具有同等重要的意义。

· 经营者应明白，合理有效的商品运输既能满足店铺销售时间的需要，又能保证商品在运输过程中的质量要求，同时也能为店铺节省运输费用。

· 在商战中，价格竞争是商家之间最原始、最残酷的竞争方式。

在加强管理、严格控制成本的同时，店铺应继续保持低价制胜这一策略。

· 投资一家加盟店需要多少资金？

如何运用这些资金？

这些问题对于经营者来说都是事关重要的，必须事先做好详细周密的计划。

<<开店盈利200招>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>