第一图书网, tushu007.com

<<争取信任赢得人生>>

图书基本信息

书名：<<争取信任赢得人生>>

13位ISBN编号：9787506441056

10位ISBN编号：7506441055

出版时间：2007-1

出版时间：中国纺织出版社

作者：刘加福

页数：238

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<争取信任赢得人生>>

内容概要

中国的传统社会是一个“熟人社会”，其特点是人与人之间有着一种私人关系，人与人通过这种关系联系起来，形成一张张关系网。
背景和关系是“熟人社会”的典型话语。
民间“熟人好办事”的说法，正是对“熟人社会”的一种朴素表达。
在“熟人社会”中，大家常年甚至世代生活在一起，整日“低头不见抬头见”，若为损人利己之事，必招致对方的记恨和大伙儿的谴责。
但是由于社会变迁、人口流动，我们渐渐进入了一个“陌生人社会”。
在越来越大的社会空间里，人们成为陌生人，流动性大，一个人干了坏事，转眼就消失在茫茫人海，对方难以对他实施报复。
所以社会上一些人招摇撞骗，一度让人感到诚信崩溃。
一个人要获得别人的信任，其前提是自己要诚信，别人的信任是对自己诚信行为的最好奖励。
如果自己不诚信，就不能指望别人信任自己，实际上得不到别人的信任也是一种惩罚。
在这个意义上讲，诚信不仅是一种美德，而且是对一个人做人、做事的基本要求。

<<争取信任赢得人生>>

书籍目录

第一章　积极打造个人品牌在供大于求的生态里，你的品牌说了算开放自我，自信主动品质的力量职业人士如何经营自己积极推销自己成功自我推销的九个要领第二章　做一个值得信赖的人相信自己的人才值得信赖不要嫉妒别人的成就建立相互信赖的关系培养被人信任的品质恪信守义信用是金乍交之欢不若久处无厌以诚待人获得信任的22项法则不要抛弃真诚、坦率的心能够挺直腰杆的人切莫“明知山有虎，偏向虎山行”诚信，不仅仅是嘴上功夫第三章　争取获得上司的信任第一印象对老板以诚相待，守信用多和老板接触关键时刻能替上司出力善于表达自己争取获得人品上的信任主动消除上司对你的误会与上司相处的好方法用心聆听上司的话向上级提供信息要讲策略以低姿态取信于上司主动与上司沟通主动赢取上级的信任赢得老板器重的8大要诀争取通过上司的考察不要总沉溺于过去的功绩善解上司之意替上司保密不可“越位”不要丧失自我忠心不等于唯唯诺诺与老板进行换位思考第四章　如何赢得部属的信赖信任能增强领导的亲和力公正地对待你的下属对部属的斥责要有节制将功劳让与部属给批评“穿靴戴帽”尊重别人才能赢得别人的尊重勿吝于提携后进第五章　赢得客户的信赖赢得信任的最快捷方式恭维客户要找准穴位值得信任，所以赢得信任亲和力是投向客户的常规武器坚持自己的原则诚信是明智的选择第六章　赢得亲朋的信赖我愿意为你拆一座亭子如何赢得孩子的信任让势利远离亲情做可以信赖的朋友不要让你的人情成为朋友的负累做足人情方能促进友谊友谊需要经常灌溉患难朋友才是真莫把老友当“纸巾”学会经营你的人情户头第七章　赢得芳心“受欢迎的男人”一定值得信赖吗甘愿当个“傻子”，让“傻”变成格调快速拉近距离的技巧绅士风度让人有信赖感给她一份生日惊喜第八章　历练完美心态肯定自己超越自卑自卑的类型及对策借口等于失败打好手中的破牌目标当高远时时清新的心灵热忱造就奇迹恒久的忍耐自制的神奇力量让嫉妒去逃亡进取与成功有约超越自己第九章　团队的沟通与信任信任是团队合作的开始不信任是成本之源打造沟通、信任、高效的团队做值得员工信任的领导者附录　增进团队沟通与信任的游戏鼓点飞扬平衡箱正面的评价建塔游戏举起无名指荡杆

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com