

<<人脉存折>>

图书基本信息

书名：<<人脉存折>>

13位ISBN编号：9787506454681

10位ISBN编号：7506454688

出版时间：2009-3

出版时间：中国纺织

作者：邢群麟//许长荣

页数：270

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人脉存折>>

前言

有人说：“三十岁以前靠专业赚钱，三十岁以后靠人际关系赚钱。”可见人际关系的重要性。

在一家信息公司开展的关于“哪类因素对职业生涯影响最大”的一项调查中，“个人能力”被大家公认为第一要素；其次有30.77%的受访者认为“机遇”起着决定性的作用；“人际关系”的因素被排在了第三位，有17.3%的受访者感受到了人际关系的重要性。

其实这三样并不矛盾，往往具有累积加倍的功效。

如果你有能力，而且在能力之外还有良好的人际关系，那么结果一定会是一分的耕耘，数倍的收获。

人际交往方面的专家认为，人脉的积累是长年累月的，

<<人脉存折>>

内容概要

人脉的积累是长年累月的，是一种在工作和生活中养成的习惯，并不是一件要刻意定时完成的项目。

不管是一条人脉，或是由人脉伸展出去的人脉，都需要长期的付出与关怀，这样才能在看似不经意间逐步建立起自己的人脉网。

本书是2004年全国优秀畅销书——《人脉存折》的修订版，既保留原书叙述简洁、案例详实、实用性强的特点，又结合中国人际交往中的世故人情与现实中求人办事的客观需求，涵盖了有关人脉经营、场景应用、交友策略、拓展圈子等方方面面的人脉常识和经验。

总之，此书可以算是当下最实用、最时尚的人脉大全。

衷心希望您在翻开此书的同时，就找到了开启您人脉存折的密码，也找到了一把开启您人生幸福与成功的金钥匙。

<<人脉存折>>

书籍目录

第一章 人脉修炼：印象佳，人气旺第一节 形象修炼，赢在第一印象衣装：人靠衣装马靠鞍容颜：淡妆浓抹总相宜举止：举手投足皆优雅真情：情真意切最动人人脉金言之形象篇第二节 结识陌生人：初次见面就让人喜欢把握好最初见面的2分钟初次见面，礼仪不可少第一句话就要扣人心弦和陌生人交谈要得体自如寻找与陌生人的共同兴趣点初次见面要自信人脉金言之初识篇自我测试：你和陌生人相处的能力如何第二章 人脉应用：人脉活，好办事第一节 求人办事七字决磨：软磨硬泡，难事不难借：狐假虎威，巧借名声予：

<<人脉存折>>

章节摘录

第一章 人脉修炼：印象佳，人气旺 第一节 形象修炼，赢在第一印象 虽然我们不赞成以貌取人，但现实中的人们时时刻刻都在根据你的服饰、发型、手势、声音、语言等自我表达方式在判断着你。

无论你愿意与否，你都在留给别人一个关于你整体形象的印象，这个印象在工作中会影响着你的升迁，在商业上影响着你的交易，在生活中影响着你的人际关系和爱情关系，甚至可以说，会影响着你的整个人生。

衣装：人靠衣装马靠鞍 俗话说，“人靠衣装马靠鞍”。
一匹马配什么样的鞍，其骑乘的效果很不相同，而一个人穿什么样的衣服也会体现出

<<人脉存折>>

编辑推荐

第1版荣获“2006年度全行业优秀畅销品种”奖 连续26周雄踞深圳书城畅销书榜。

人际关系专家认为，人脉的积累是长年累月的，是一种在工作和生活中养成的习惯，并不是一件要刻意定时完成的项目。

无论是单一的人脉，还是由单一人脉延伸拓展的人脉，都需要长期的经营与维护，这样才能在看似不经意间逐步建立起自己的人际关系网。

<<人脉存折>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>