

<<黄金人脉80招>>

图书基本信息

书名：<<黄金人脉80招>>

13位ISBN编号：9787506456517

10位ISBN编号：7506456516

出版时间：2009-7

出版时间：中国纺织出版社

作者：张扬扬

页数：240

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

曾任美国总统的西奥多·罗斯福曾说：“成功的第一要素是懂得如何搞好人际关系。”有人统计：一个人事业的成功，80%归因于与别人相处，20%才是来自于自己的心灵。做人当如此，做一个成功的人更是如此。

美国成功学大师卡耐基经过长期研究得出结论说：“专业知识在一个人成功中的作用只占15%，而其余的85%则取决于他的人际关系。

”事实上，我们现实生活中的每一位成功人士都有一个共同特点，那就是他们都具有建立并维系一个良好人际关系网的能力。

我们立身处世，虽然要自力更生，不要轻易靠人。但从另一个角度来看，在社会

<<黄金人脉80招>>

内容概要

事实上，我们现实生活中的每一位成功人士都有一个共同特点，那就是他们都具有建立并维系一个良好的人际关系网的能力。

因为，我们立身处世。

虽然要自力更生，不要轻易靠人。

但从另一个角度来看，现代世界毕竟是社会的，一个人的能力非常有限，有许多事情是难以独立完成的。

试想，谁愿意做孤岛上的鲁滨逊呢？

当你处于顺境的时候，你自然不会想到陷于困苦中的滋味，但人生道路变幻莫测，谁也不能预料将来会不会遇上困难，但是，一旦遇到困难，能够迅速战胜困难并解脱出来，没有一个有效的人际关系网是不可能的。

<<黄金人脉80招>>

书籍目录

黄金有价人脉无价尊重每一个交往对象先花三十分钟了解对方学会心存感激让陌生人都变成“熟面孔”学会赞美他人关注你的“六度分隔”从帮助他人中双赢主动营造双方的相同点宽容是人际助推剂幽默提升你的个人魅力不在骄傲中葬送自己诚信是赢得高朋满座的资本应酬是人情练达的学问巧妙运用“自己人效应”以点带面交朋友想着别人的利益通过家庭结交关系利用聚会来经营关系缩短与对方的心理距离得饶人处且饶人给遇到不幸的朋友送上一份安慰给人一个台阶下打好“愚钝”这张牌从退让中受益微笑是社交的万能钥匙保持彬彬有礼的形象朋友身后不玩假为朋友办事不拖延给对方一句勉励的话关心对方最亲近的人创造共同体验的机会善于将过错记到自己头上主动和他人交谈不要错过与下属联络感情的机会亲戚之间常走常新老乡关系值得珍惜与上司搞好关系让上司成为你的贵人让客户满意经常拜访父母的朋友把握处理邻里关系的尺度让下属成为自己的得力助手理顺与老师的关系合理处理亲戚间的关系做到入乡随俗结交一些优势互补的朋友交际不可太功利随时要保持联系打造高度的亲和力晴天留人情雨天好借伞帮人就是帮自己雪中送炭引感激给人好处不可张扬事成与否都要感谢对方敢做更要敢当巧用“乡物”拉近距离朋友间保持适当的距离常到同事家串串门给予他人充分的信任理解别人不理解的事宴请助你社交成功有效掌握敬酒的艺术通过回赠来增进感情敢于暴露自己的弱点巧妙运用幽默技巧称呼别人要得体实话有时不能实说避免不必要的争论学会真诚的道歉谦虚让人容易接近倾听比倾吐更重要增加谈吐的魅力牢牢记住对方的名字利用“活话”来化解尴尬学会给他人面子不可过分计较得失建立和善用“人际档案”学会难得糊涂有功不可独贪巧妙化解他人的误解感情投资不可过度无私胜有私处处与人为善为人要放低姿态成全对方的好胜心

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>