第一图书网, tushu007.com

<<有一种态度叫细节>>

图书基本信息

书名：<<有一种态度叫细节>>

13位ISBN编号：9787506462624

10位ISBN编号：7506462621

出版时间：2010-6

出版时间：中国纺织

作者：奚华

页数：306

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

一部电影好看，需要注意细节；一个人要想成功，需要注意细节；一个企业若想发展，也需要注意细节。
人生固然要有宏伟的远景规划，但人生的价值和意义却体现在生活的平淡细节中。
这些细节才使得生活丰富多彩，魅力无限。
对于大多数人来说，日常生活面对的是一些具体的、琐碎的、单调的事情，也许过于平淡，也许鸡毛蒜皮，但这就是工作、是生活、是成就大事业不可缺少的基础。
认为小事可以忽略、细节不影响大局的想法，其实是一种错误的观念。
一心渴望伟大、追求伟大，伟大却了无踪影；甘于平淡、认真做好每个细节，伟大却不期而至。
这就是细节的魅力，是水到渠成的惊喜。
现代商业的成败，在很大程度上已经由细节决定了。
市场竞争日益激烈.企业面临微利时代，大笔的金钱投入进去，往往只为了赚取百分之几的利润，而任何一个细节的失误，就可能使这些利润完全损失。
随着社会分工的越来越细和专业化程度的越来越高，一个要求精细化管理的时代已经到来。
综观许多成功的企业，他们之所以能取得卓越的成就，主要是始终把细节的竞争贯彻于整个企业发展中。
现在每个行业的竞争，可以用“残酷”来形容，大家都明白，在战略决策、发展大方向上已没有明显的优势可言，要想在竞争中脱颖而出，那就只能从细节着手了。

第一图书网, tushu007.com

<<有一种态度叫细节>>

内容概要

细节无处不在，细节隐藏玄机。
尊重细节才能扭转人生，做好细节才能实现梦想。
一个人的价值不是以数量而是以他的深度来衡量的，成功者的共同特点，就是能做小事情，能够抓住生活中的细节。
《有一种态度叫细节(经典珍藏版)》总结出决定人一生成败的七大细节。
指出其对感情、生活、工作、处世等发挥的重大作用，并结合大量经典实例，有针对性地提出了把握这些细节的方法和窍门，使读者不仅能深刻地认识细节，提高人生境界，还能更好地抓住细节，最终达到成功。

<<有一种态度叫细节>>

书籍目录

一、优秀源自细节——成功人生的细节 在细节中找到成功机会 细节制胜的绝招 卓越源自细节 任何时候都不要忽视细节 每天多做一点点 善良是成功的天赋 任何目标都必须是具体的 认真做好计划中的每一个细节 行进中要随时把握方向 继续走完下一里路 从细节中发现灵感的源泉 影响一生的细节——瑕疵 注重细节是一种好习惯 致命的细节——一个烟头毁了54条人命 脚踏实地，专注于细节服务 勤奋往往是把每一个细节做好 要脚踏实地走好人生的每一步 不要让特长掩盖其他优点 创新源自细节的改变 不要满足于眼前小小的成就 甘做平凡小事 每一件事都值得我们去做 适当降低自己的目标，不妨从小事做起 小中见大而事无巨细 在小事上进行改观 千万别忽略任何一个细小的错误 用小步伐跨越大障碍 聚焦细节，升华你的人生 吉列惨痛的历史教训 忽视细节造成巨大悲剧二、在细节中发现机遇——蕴藏机遇的细节 细节中往往隐藏着机会 抓住那三秒钟的机会 小信息中蕴藏大商机 注重细节，不放过任何一线希望 绝不放过每一个细节 商场机会蕴藏在细节中 抢先一小步．成功一大步 及时捕捉市场上的“零次信息” 适度的冒险能够增加成功的机会 许多不起眼的小事往往就是机会 要抓住万分之一的机会 小信息带来大惊喜 小创意带来大商机 随时随地找机会 做自己分外的工作获取机遇 敢于尝试会带来更多机会 抓住时机表现自己 风险与收益成正比 在不利的境况中寻找到好机会 平时要留心周围的小事 忽视细节的人是不会成功的 一件微不足道的小事包含难得的机遇 留意与人相处的每一个细节 创造机会要一步一步地前进 在苦难中看到一丝希望 抓住每一个细小的机会三、经营就是做好每一个细节——做好经营的细节 细节经营的八大要领 经营在于从细节着手 事业是从细节积累而来的 细节之处见真功 细节决定经营的成败 用小商品做大生意 品牌的成功体现在细节之中 经营之道在于细节 做好营销阶段中的每一个细节 细节营销让销售如鱼得水 灵活运用促销的细节 在经营中比别人多做一点儿 经营要以诚信为本 控制每一个细微环节中的成本 在细节中创新 出色的经营离不开精明的头脑 经营的最高原则是诚信 注重生产率和质量并重的细节 提供优质服务的同时不忽视细节 小公司在经营中的优势 最“狡猾”的商业经营思维 从细分市场中寻找商机 一点儿小事导致大成功四、抓住说服对方的王牌——谈判制胜的细节 谈判细节注重衣着打扮 在“头衔”这个细节上巧做文章 从细节着手可以清除障碍 善于从细节上发现问题 关注谈判中的每一个细节 谈判环境是个不可忽视的细节 抓住对方满足需要心理的细节 最值得注意的细节——谈判态度要诚恳 妙用故意为之的小错误 在共同点上找突破口 倾听易于发现每个细节的变化 重视合作性谈判的细节 抓住关键细节，知己知彼五、做推销就是做细节——注重推销的细节 推销员应该注意的礼仪细节 了解客户的每一个细节 吸引客户注意力的技巧 ……六、做一个以细节制胜的管理者——卓越管理的细节七、最简单的事情也要做得最好——积极工作的细节参考文献

章节摘录

面对许许多多这样成功的事例，你也许会说，我整天都坐在果园里，苹果树上的苹果把我的头都砸晕了，为什么我就没有像牛顿一样发明出一个什么定律？
可能你还会说，我一年四季都不停地在稻田里转悠，我的脑子都快要被水稻装满了，我自己也快要变成水稻了，可我怎么就没有发现一株自然杂交的水稻？
的确如此，这就是你、我、他这些普通人和牛顿、袁隆平的区别。
如果这世界上没有牛顿.我们人类则有可能到现在还不知道万有引力定律；如果这世界上没有袁隆平，那么人类也许将永远身陷水稻不能杂交的误区。
所幸的是，世界上却出现了牛顿、袁隆平这样的世界级科学家。
从而为我们人类拨开了一团又一团的蒙在科学上的迷雾，使我们得以看见许许多多的光明。
牛顿、袁隆平等成功人士为什么就能捕捉到这些成功的机遇呢？
他们与一般人都有什么不同呢？
当然，要捕捉到成功的机遇需要一定的知识技能，这是不言而喻的。
但若以知识而论.牛顿的物理学知识、袁隆平对水稻的知识也许并不是最全面的、最权威的。
相信肯定有很多人在知识技能方面超过了他们。
那么，他们到底凭什么东西而捕捉到了这些成功的机遇呢？
他们凭的就是他们那双能够发现机会的慧眼，他们的捕捉机遇的法宝就是处处留心.所以机遇之神才会一次又一次地光顾他们，光顾他们创造的家园。
这也就是牛顿、袁隆平与一般人的区别之所在。
处处留心皆机遇.人生的机会可能会以多种方式降临到我们面前。
要捕捉它，你就得在平时练就一双慧眼，养成从平凡的小事中寻找机遇的习惯，时时刻刻全身心地准备着去迎接、去拥抱每一次光顾你的幸运之神。

<<有一种态度叫细节>>

编辑推荐

细节的魅力是水到汇成的惊喜！
把大事做细，把小事做好！
一部电影好看，需要注意细节！
一个企业若想发展，也需要注意细节！
一个人的伟大之处，往往通过微小的细节表现出来！
现代商业+专业化程序+社会分工+市场竞争+精细化的管理。
一个人的伟大之处。
往往通过微小的细节表现出来。
我们可以利用生活中的每一个细节。
谱写有声有色的生命之歌。
一心渴望伟大、追求伟大。
伟大却了无踪影；甘于平淡、认真做好每个细节。
伟大就会不期而至。
《有一种态度叫细节(经典珍藏版)》分为七大部分，分别从不同的角度总结出决定人生成败的多个细节。
指出其对感情、生活、工作、处世等发挥的重大作用，并结合大量经典实例。
有针对性地提出了把握这些细节的方法和窍门，让广大读者朋友深刻地认识细节，提高人生境界。
最终抵达成功的彼岸。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com