<<第一桶金>>

图书基本信息

书名:<<第一桶金>>

13位ISBN编号: 9787506465250

10位ISBN编号:7506465256

出版时间:2010-8

出版时间:中国纺织

作者:英涛

页数:259

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<第一桶金>>

内容概要

本书以数十位成功创业者的创业智慧、管理智慧、创业心理为创作素材。

读者可以从他们的故事中吸取自己所需要的营养成分。

作者希望这些成功创业者的人生故事,能够像露珠一样,折射出太阳的光辉。

这些通过创业改变命运的成功人士,有世界500强企业的老总,也有名不见经传的年轻一辈。

每一位的成功故事,都是他们人生舞台上奋斗的一个缩影,通过这些缩影,我们更深刻地感觉到人生之路上的奋斗、坚韧、突破困境……

<<第一桶金>>

书籍目录

第一章 把简单的事做成不简单 胡立阳:18秒钟的机会 蒋建平:把简单的事做到不简单 江南春:把"无聊"变成钱 孟智:洗手间淘金的有心人 李晓华:发财要趁早 林东:机会就在你的窗子底下 文川:"迷路"也是路 吴利忠:小豆腐大事业 胡润:把别人当成自己的基石 金·坎普·吉列:"不值钱"的市场第二章 压力就是腾飞的动力 邓中翰:最好的动力是蔑视 袁亚非:厕所旁边的黄金 陈安之:成功的停顿 梁剑凌:负负得正 郭俊峰:绝境中的进发 梁军生:因为我比你更饿 郭少明:危机,有"危"就有"机" 何鲁敏:不幸的隔壁住着幸运 斯梯尔:高层次的敌人 菲尔·耐特:压力就是腾飞的动力第三章 石头煮汤 潘石屹:只要动一下 王永庆:卖给自己吃 朱呈:减法和加法 严琦:让敌人站到你的屋檐下 高燃:做一个值得信赖的人 杨开汉:伞,不只是遮阳挡雨 施建祥:真诚的力量阿龙:石头煮汤第四章 成功需要不断地放弃 史玉柱:懂得对机会说"不!

"李金元:只管向前冲 严介和:财富是亏出来的 张黎刚:成功需要不断地放弃 陈士骏:让分享成为一种收获 李如江:你以为你是谁 罗红:舍弃的智慧 池宇峰:靓汤不在水多 邹国营:砸出一片天地 宋郑还:不断打倒自己 戈登·摩尔:放弃是另一种争取第互章 第101个理由 王石:冒险就是财富 潘刚:挺一挺就过去了 林志鹏:导弹打导弹也要做 周桐宇:像阳光穿过树叶 吴限:第101个理由 蔡宗美:花儿也可以开在你身上 刘星辰:拒绝,就是为了下一次的赞同 刘丽华:没有比死更可怕的事情 孙正义:天才的翅膀 兼元:决不放弃最后一根稻草 玫琳凯:你能行第六章 我要面对阳光 牛根生:懂得适时的低头 张兴标:自己给自己搭桥 王文京:一辈子只做一件事 王茶英:感谢对手 张璨:我要面对阳光 卢政全:允许犯错 理查德·布兰森:个性也是财富 汤姆·莫纳汉:心灵的债务第七章将机遇放大 潘慰:不放过任何一个细节 甄荣辉:踩到点上 黄益丰:分期开花 段永平:敢为人后 杜敬春:加一点颜色 黄敏杰:好的习惯决定成功 张华荣:将机遇放大 原一平:推销的是你自己 迈克尔·戴尔:何不多几个钩子 弗雷德·史密斯:快,再快些第八章 把梦想变甜 张德荣:把梦想变甜 蓝赞登:不断地给自己机会 简铭钦:千万不要冷淡你周围的任何一个人 周成建:一茶九水 尹集成:谁说又笨又慢不能成功 陈绍鹏:一根稻草也是救命绳 李煜耀:致命的坚持 陈五福:100减1等于零许志军:成功凭的不仅是胆大

<<第一桶金>>

章节摘录

在人生中,你所从事何种职业也许并不重要,重要的是你能够尽你所能,把最简单的事情做到极致,变成天下最不简单的事情。

蒋建平没有读过多少书,家境也不好,所以能够成为粮管所的一名普通的仓库保管员,他十分满足。 可惜,就是这样的日子也随着一声 " 你下岗了 " 而结束,蒋建平一下子觉得自己所有的梦想都破灭了 ,他知道自己又得重新回到社会上,又要为生存而苦苦挣扎。

由于一没本钱,二没关系,想来想去,蒋建平只好从卖盒饭做起。

他买了一辆三轮车,和妻子起早摸黑,可是赚的钱还不够被城管抓住的罚款,蒋建平思来想去,一咬 牙开了一家"丽华快餐"店。

蒋建平寻思,如今街头卖盒饭的比吃盒饭的人还多,自己的丽华快餐要做出特色就必须比别人的菜谱 更加丰富,同是5元钱一盒的盒饭,自己的菜肴要比别人多些花样。

可即使是这样,蒋建平的盒饭生意也不是很好,每个月除了必要的开支,剩下的还不够蒋建平夫妻俩的生活费。

正当蒋建平为了自己的快餐生意一筹莫展的时候,他听到一位经常光顾自己小店的姑娘对身边的人说 :"要是这家快餐店就在我们单位附近就好了,我就不用为上这儿吃快餐耽搁时间而发愁了。

"蒋建平一听,不由得眼前一亮,马上端了一杯水放到小姑娘的面前,然后满脸笑容地问小姑娘在哪里上班,小姑娘说出自己上班的地方。

那是在常州市的商务区,一想到商务区,蒋建平觉得自己的商机来了,因为商务区的写字楼很多,不 过如果没有前期的订购,快餐店的老板是不会把快餐送到那里的。

蒋建平带着自己的快餐菜谱和名片,来到了商务区,他开始一幢楼挨一幢楼的发送名片,可是却没有一家公司主动提出订购他的快餐,蒋建平十分奇怪,自己的快餐明明比别的快餐店送的快餐菜肴更丰富,而且自己承诺的服务是随叫随到,哪怕是只叫一份快餐都会做到半个小时之内准时送到。

可就是这样,为什么还是没有公司愿意订购自己的快餐呢?

蒋建平不死心,第二天又按照自己第一天发送过名片的路线,再次重访,蒋建平不相信自己的热忱打动不了那些需要快餐的人,可是还是没有一家公司愿意订他的快餐。

蒋建平不知道自己到底哪里出了问题,于是他问一家正在为订不订购丽华快餐而犹豫不决的公司经理:"你到底为什么犹豫呢?

"这位经理说:"能不犹豫吗?

这可是吃的东西!

万一让公司的人吃得上吐下泻,那是多大的责任啊!

"蒋建平一听,马上安慰这位经理说:"没事的,我们丽华快餐绝对卫生,而且操作服务是严格遵守卫生管理部门认可的流程操作的。

"这位经理不屑地摇摇头,说:"你说的这么好,拿什么让我相信你们的快餐卫生?

上次也有一家快餐店说他们的卫生呀,可还不是吃出了问题?

"蒋建平心想:是呀,拿什么证明自己的快餐店就比别的快餐店卫生呢?

可是想破脑袋,蒋建平也没有想出通过什么来证明,于是他找到了卫生防疫部门咨询,工作人员告诉他可以通过ISO9001(质量管理体系)和ISO9001(环境管理体系)的认证。

有了这两项认证,蒋建平再到商务区去向那些需要订购快餐的公司推销,就觉得底气足了许多,这些公司也很快就和蒋建平达成协议,只订购丽华快餐。

<<第一桶金>>

媒体关注与评论

生活中的危机,其实是上帝给的试金石,上帝就是想看看人们有没有勇气在危难之中寻找机会,是否懂得把不利变成有利,把被动变成主动,从而赢得自己人生的胜利。

- ——郭少明 莎莎国际控股有限公司主席及行政总裁 当我们在人生最黑暗无助的时候,经常听到许许多多叫我们放弃的声音,这些声音有各种各样的理由,但就是有100个理由要我们放弃,我们也要找到第1们个坚持的理由,因为只要有一个理由让我们坚持下去,我们就一定能走上成功的道路。
- ——吴限 全球制造网首席执行官 一家公司也好,一个人也好,当在人力、物力或其他因素都和别人一样的时候,速度就成为唯一的优势,哪怕你只比别人快那么一秒钟,那也是你成功路上的一大步。
 - ——弗雷德·史密斯 联邦快递公司创始人

<<第一桶金>>

编辑推荐

《第一桶金:改变命运的创业传奇(第2版)》第1版持续热销,深受广大读者好评。

《第一桶金:改变命运的创业传奇(第2版)》第2版中,创业精英继续倾情讲述奋斗人生和财富智慧。

<<第一桶金>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com