

<<销售人英语口语通>>

图书基本信息

书名：<<销售人英语口语通>>

13位ISBN编号：9787506468237

10位ISBN编号：7506468239

出版时间：1970-1

出版时间：中国纺织出版社

作者：阳程 编

页数：240

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<销售人英语口语通>>

### 前言

不当总统就做销售员！

销售的过程，多数时候貌似风平浪静，其实处处充满漩涡、暗礁。

唯有那些用聪明的头脑做推销工作的人，才能稳操胜券。

当今，由于科技的日新月异，地球正在变“小”。

五大洲之间的合作与交流，从来没有那么频繁与紧密过。

有这样一群销售人正跨越东西方文化，用商业的行为理念，为东西方的贸易作出贡献。

这些卓越的销售人，一个个操着一口流利的英语，在谈笑间将千百万的订单收入囊中。

同样作为销售人员，你的英语口语如何？

如果有些“雷人”，就得立即行动起来改变现状。

在此需要指出的是：突破英语口语不能靠死记硬背，而要有切身的语境训练，通过在大量的句子、对话中不断再现、强化记忆，以量变促质变，用“习得”的方式体味个中之道，最终方能成为英语口语大赢家。

有鉴于此，编者特奉上《销售人英语口语通》，以期能帮你打开英语交流的“防盗门”，从容地走进属于你的职业圣地。

本书共分公关礼仪、市场营销、销售洽谈、销售实战、客户服务五大部分，全面为你开启与外商销售沟通无障碍的平台。

在这本书中，你可以穿越东西方，自由畅行。

想为你的销售口才加分，你就值得拥有它！

本书以最地道、最实用的句型、对话，让你灵活运用，举一反三，触类旁通，精心安排的句型和对话，清楚地展示了英语词、语、句的意义和表达功能，让你一说就能上口。

## <<销售人英语口语通>>

### 内容概要

《销售人英语口语通》以最地道、最实用的句型、对话，让你灵活运用，举一反三，触类旁通，精心安排的句型和对话，清楚地展示了英语词、语、句的意义和表达功能，让你一说就能上口。

《销售人英语口语通》共分公关礼仪、市场营销、销售洽谈、销售实战、客户服务五大部分，全面为你开启与外商销售沟通无障碍的平台。在这本书中，你可以穿越东西方，自由畅行。

<<销售人英语口语通>>

书籍目录

Chapter 1 公关礼仪 Unit 1 商务接待 Unit 2 预约拜访 Unit 3 诚挚宴请 Unit 4 陪同参观 Unit 5 馈赠礼品 Unit 6 道谢告辞  
Chapter 2 市场营销 Unit 1 市场调查 Unit 2 公司介绍 Unit 3 产品介绍 Unit 4 产品质量 Unit 5 出示样品 Unit 6 索取样品 Unit 7 交易会展 Unit 8 广告宣传 Unit 9 代理经销  
Chapter 3 销售洽谈 Unit 1 电话推销 Unit 2 电话购物 Unit 3 导购推销 Unit 4 友好询价 Unit 5 理智报价 Unit 6 巧妙还价 Unit 7 折扣 Unit 8 订单业务 Unit 9 付款条件 Unit 10 签订合同 Unit 11 索赔事宜  
Chapter 4 销售实战 Unit 1 应聘销售员 Unit 2 工艺品销售 Unit 3 化妆品销售 Unit 4 首饰销售 Unit 5 房产销售 Unit 6 租赁销售 Unit 7 汽车销售 Unit 8 食品销售 Unit 9 酒店销售 Unit 10 电器销售 Unit 11 服装销售  
Chapter 5 客户服务 Unit 1 招呼客户 Unit 2 客户电话 Unit 3 退换问题 Unit 4 售后服务 Unit 5 遭遇投诉 Unit 6 处理投诉

## <<销售人英语口语通>>

### 编辑推荐

良好的口语修养，不仅会给外商留下美好的印象，而且会让读者职场人生如虎添翼。  
《销售人英语口语通》共分公关礼仪、市场营销、销售洽谈、销售实战、客户服务五大部分，全面为读者开启与外商销售沟通无障碍的平台。  
在这本书中，读者可以穿越东西方，自由畅行。

<<销售人英语口语通>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>