

<<社交策略与处世哲学全集>>

图书基本信息

书名：<<社交策略与处世哲学全集>>

13位ISBN编号：9787506468299

10位ISBN编号：7506468298

出版时间：2010-11

出版时间：中国纺织出版社

作者：马银文

页数：292

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<社交策略与处世哲学全集>>

### 前言

人生在世，每天都会不可避免地与他人打交道，高超的交际手段是成功的资本，拥有丰富的社交策略和高超的处世哲学，就等于拥有了成功的点金石。

正如一位著名的心理学家所言：一个人成功的因素，85%来自社交和处世。

社交是个大课堂，其中深藏着许多大大小小的处世学问。

每个学问都不是清茶粗饭可有可无的；相反，却构成了人生重要的成败课题。

交际是世上最难以解说的事情，但它又与我们的生活息息相关。

其实社交就是考验人的战场，聪明的人总能打胜仗，因为他们深谙社交的策略与处世的哲学。

著名诗人约翰·唐说过：“没有别人，你即是一座孤岛。

”或许每一个人在广袤的土地上都能建立属于自己的小天地，但可以肯定的是，这些小天地一定是相互联系、彼此依靠的，其中联系和依靠的纽带就是人与人之间的交往。

谁也不可能与世隔绝地生活，谁都需要从别人那里得到认可和满足。

社交也是一件很微妙的事情。

虽然有的人好像天生就具备交际能力，从而总能在事业上获得成功，在经济上取得财富，不过，大多数人并不是天生就有这种受人欢迎的个人魅力，他们需要付出许多努力来培养这种品质，说不定我们的读者朋友就包括其中。

社交与处世有点像中国戏曲中的旦角甩水袖，外行人看来甩得很潇洒，也很随意，以为是兴之所至。

内行人则清楚要想甩得一手好水袖，需要下很多工夫，正所谓“台上一分钟，台下十年功”。

掌握了社交与处世的哲学，会使你进退得体，应付自如，理顺一层层关系，摆平一桩桩麻烦，攻克一道道难关，尽得天时、地利、人和之便。

那么，怎样营造良好的人际关系，从而得到身边人的喜爱和尊重呢？

或许本书会对你有所帮助。

社交处世其实很简单，只要你掌握了其中的方法和策略，别人就容易接纳你、尊重你、帮助你，你的愿望就会实现。

本书结合典型事例，融入现代社交处世策略，全面揭示了社交处世的密码，剖析了聪明人的社交策略与处世哲学。

把书中的策略和方法运用到生活中，更好地把握人生的主动权，相信朋友们一定会从中受益，在人生之路上走得更加顺利，成就自己辉煌的人生。

## <<社交策略与处世哲学全集>>

### 内容概要

成功的第一要素是懂得社交与处世。

一个人事业的成功，15%靠专业知识，另外的85%则靠人际交往和处世技巧。

为什么有的人能一帆风顺，而有的人却举步维艰？

关键在于前者掌握了社交与处世的智慧。

善于交际是成功的资本，没有良好的社交与处世的能力，就不能顺利打开人生的局面。

一个聪明的社交高手，面对任何人际关系，都能做到亲和得体、游刃有余，进而扫除成功路上的一切障碍，洒脱自如地行走于社会，获得生活和事业上的双丰收。

本书全方位阐述了社交的策略与处世的哲学，理论浅显易懂，突出实践指导性，是一本科学性、实用性兼备的关系学大全。

## <<社交策略与处世哲学全集>>

### 书籍目录

第一章 人脉是金，朋友无价 1.人脉决定财脉 2.建立有效的社交圈 3.朋友是一笔无价的财富 4.每个人都是你的金矿 5.关系就是能力 6.朋友是获取信息的重要来源 7.人脉圈是一面镜子 8.有了人脉就会有办事的力量 9.“人和”是成功的基础 10.拓展自己的人脉关系

第二章 管好情绪，平静示人 1.时刻保持冷静 2.远离偏激的心理 3.喜怒不形于色 4.心无城府难立世 5.性格沉稳一些才好 6.得意时不要太张扬 7.培养自己过人的自制力 8.让自己远离愤怒 9.收敛起你的锋芒 10.装作不知最聪明

第三章 可方可圆，灵活处世 1.出头的椽子总先烂 2.不妨用用“眼泪战术” 3.适度地隐藏自己的实力 4.善于修建自己的码头 5.亏，要吃在明处 6.留得青山在，不怕没柴烧 7.让对方在一开始就说“是” 8.不计前仇，以德报怨 9.适当地“傻”是一种智慧 10.才不可露尽，力不可用竭

第四章 嘴上留情，脚下有路 1.良言一句三冬暖 2.说话要注意场合 3.适当地赞美会发挥神奇功效 4.巧妙地说“不” 5.不要把话说得太满 6.善意的谎言也有它的“实用价值” 7.用幽默营造轻松愉快的氛围 8.把话说好，办事不难 9.练就一副铁嘴铜牙 10.求人办事，讲究说话技巧 11.嘴要留个把门的

第五章 人心难测，谨防小人 1.“小人”的尾巴是容易显现的 2.小人踩着别人的肩膀往上爬 3.嫉贤妒能是小人的病根 4.说话要因人而异 5.摘掉小人的“面具” 6.擦亮眼睛，谨防暗箭的伤害 7.远离狗仗人势的小人 8.见利忘义是典型的小人嘴脸 9.小恩小惠贪不得

第六章 巧妙迎合，左右逢源 1.记住别人的名字 2.学会换位思考 3.坚持在背后说别人好话 4.发掘共同兴趣，引发共鸣 5.用“对不起”化解矛盾 6.时时让别人感到自己重要 7.洞悉人情，左右逢源 8.给别人“面子”就等于给自己面子 9.顺着别人的意图来

第七章 投资感情，收获人情 1.救人一定要救急 2.广交人心，构建“关系网” 3.让对方“欠”你一个人情 4.先“礼”后“利”，有礼才有利 5.摸透人心巧送礼 6.人情要做足，好人要做到底 7.以物见情，以情感人 8.口渴之前先“挖井” 9.欲钓大鱼，先放长线 10.多个朋友多条路 11.冷庙也烧香，用时有人帮

第八章 借助贵人，成就辉煌 1.贵人是人生中的恩师 2.寻找贵人，依靠贵人 3.独具慧眼识贵人 4.亮出自己，让贵人赏识你 5.好风凭借力 6.多做人情，“存储”贵人 7.他山之石，可以攻玉 8.“借光”照亮自己的前途 9.找准你的“黄金搭档” 10.敢借，才能“借”来成功 11.聪明人容易得到贵人的宠爱 12.结交有名望的贵人

主要参考书目

## &lt;&lt;社交策略与处世哲学全集&gt;&gt;

## 章节摘录

在当今商海中，随时都会有风起云涌、波涛澎湃的时刻，一个人要想在其中有一番建树，难免会势单力孤。

常言说，“饿虎还怕群狼”，一个人要想成就一番事业，必须有得力的人才辅佐。

但是，网罗众心，必须具有广阔的胸怀。

李嘉诚曾经说：“承认其他人的长处，得到其他人的帮助，这便是古人说的‘有容乃大’的道理。”

事实上，在创业阶段，资金并不是最重要的东西，重要的是要有良好的人际关系。

就像一位企业家所说：“我之所以能有今天的成就，单靠自己的力量是办不到的，而是得力于我广泛的人际关系，得力于我的好帮手。”

许多成功人士就是用事实来证明了这位企业家所说的话。

菲力·斯通到达底特律不久，因为一点小误会，辞掉了他姑父公司的工作，决心自己设立公司制造轮胎，这时他手头只有几百块钱，仅够买十几只轮胎的原料。

后来他拉了两个朋友投资，其中一个就是带他去坐豪华马车的威克多。

三人凑了一些钱，便在芝加哥成立起公司来，名字是“菲力·斯通——威克多橡胶公司”。

为什么要把公司设立在芝加哥，不设在底特律？

说起来，这又是菲力·斯通眼光过人之处。

在他推销调味品时，他对这个美国第二大城的街道情形很熟悉，知道街上铺的都是鹅卵石，路面非常不平，连马匹走在上面都要穿橡胶鞋。

他相信没有任何一个大城市需要橡胶轮胎比芝加哥更迫切，而且这一城市人口多，要是车辆增多，对它初期的发展一定有很大帮助。

可是，他的两个股东并不了解这一点。

“底特律是车辆发展的重镇。”

他们说，“而我们将来的产品正是供车辆用的，何以要舍近求远呢？”

“因为我们初期的供应对象是以马车为主，”菲力·斯通说，“同时，底特律是制造车辆的城市，但能体验坐车滋味的人并不多，你们知道，当地有很多工人造了十几年的车辆，而自己却一次车也没坐过。”

像这样的人，怎么会知道橡胶轮胎的车子坐起来何等舒服？

费了很多唇舌，菲力·斯通总算把两个股东说服了，开始在芝加哥制造轮胎。

也许因为一开始就不太顺利，彼此合作了没有几年，这家公司就出让给别人了。

因为他当初出的本钱少，所以分到的钱也不多，但足够他到俄亥俄州的亚克朗市去创业用的了。

亚克朗是美国“橡胶之城”。

菲力·斯通做了几年轮胎之后，深深了解到，要想求大发展，一定得有充足的原料。

所以在芝加哥生意结束之后，毫不迟疑地独自到了这个橡胶汇集的城市，成立了“菲力·斯通橡胶轮胎公司”，自己当了老板。

开始时，他的资金不多，只能小规模经营，并于1903年8月间，成立了“燧石轮胎橡胶公司”，此公司现在已成为美国最大的轮胎公司之一。

## <<社交策略与处世哲学全集>>

### 编辑推荐

《社交策略与处世哲学全集》：成功的第一要素是懂得社交与处世。

在人的一生中，只有掌握了社交的策略与处世的哲学，才能使自己进显得体，应对自如。

造就自己辉煌的人生。

一个人事业的成功15%靠专业知识，另外的85%则靠人际交往和处世技巧。

掌握社交策略与处世哲学，是当今社会人们竞争能否成功的一个重要环节。

要想出人头地，就得掌握高超的社交方略，使自己成为交际高手，织一张人脉关系网，以助自己少走弯路，在复杂的人际关系中左右逢源、如鱼得水，创造更多的成功机遇。

<<社交策略与处世哲学全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>