

<<做事先做人>>

图书基本信息

书名：<<做事先做人>>

13位ISBN编号：9787506473200

10位ISBN编号：7506473208

出版时间：2011-9

出版时间：中国纺织

作者：成果

页数：235

字数：186000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做事先做人>>

前言

做人比做事更重要 做事与做人，是人所共知的老话题，却又历久弥新：说其“老”，是因为做事与做人一直是人生的主题，自人类社会出现以来，人们就在探寻、探讨做事做人乃至成功之道；言其“新”，是因为做事与做人的内涵如此丰富，以致围绕成功与做事做人的关系总有说不完的新内容。

做人离不开做事，做事反映着做人；做人是根本，做事是关键；做人是为人生“打造品牌”，做事是为事业积蓄力量。

人生，不外乎做人和做事，成功，不外乎做事和做人--很多人不禁要问了：对于追求成功来说，是做事重要，还是做人重要？

一般而言，年轻人多会有“做事比做人重要”的想法。

在他们看来，做事的目标明确，投入与反馈关系明确--只要肯下功夫，一定时期内即可见成效；反之，做人不得不面对“一样米养百样人”的情况，需要识别、适应和交往不同的人物，讲究的是长期“磨合”，而且随着彼此地位的改变，双方“扮演的角色”日趋复杂，做人的难度也越来越高，有时还要面对与人意见相左、不欢而散的场面。

但做人是人生的必修课，不容任何人轻视和放弃。

人生在世，就是做人与做事，做人第一，做事第二。

有的人会做人，人脉广、人缘好，处处有人帮，事业蒸蒸日上；有的人不会做人，朋友少、口碑差，十求九不应，世路越走越窄。

因此，只会做事不会做人，无法获得真正的成功。

成功之道，在于“德”而不在于“术”，在于“道”而不在于“谋”，即小胜凭智，大胜靠德。

成功在于做事先做人，对于现代人来说，在这个复杂的社会里打拼，掌握这一规则非常重要。

成功在于做事先做人，台中精机的总经理黄明和对此深有体会。

台中精机成立于1954年，由黄奇煌、李道东及黄德金三人在台中草尾仔埕创办，以所谓“黑手业”（即摩托车、汽车修理业，此行业工人的手常因沾满油污而显得很黑，所以人们将该行业称为“黑手业”）的传统工作母机起家，主要生产牛头刨床及皮带式车床等。

现在执掌台中精机的，是黄奇煌的儿子、任总经理的黄明和。

台中精机的主要创办人黄奇煌是一个很会做生意的人，或者说是一个很会做人的人，公司成立伊始，他就将“做事先做人”的理念贯穿到日常经营中。

台中精机早年的客户多是师徒相传的“黑手业”，那些人在工厂里待上三四年，就能出师自己创业。时任董事长的黄奇煌，看那些年轻人在创业初期资金短缺，总会大方地让他们先将公司产品拿去用，日后慢慢分期付款即可；遇到有的下游经销商没钱进台中精机的货，黄奇煌会主动让他们先把机床拿去卖，先赚了第一笔钱，打好基础，再慢慢回到“现款现货”的合作模式上。

由于黄奇煌总替人着想，台中精机的客户越来越多，更可贵的是，客户的忠诚度都很高：许多客户从祖父辈开始用台中精机的机床，父一辈、子一辈接着买台中精机的机床，双方形成关系深厚的“三代交情”。

黄奇煌以厚道待人，客户也以赤诚相报，并在危急关头救了台中精机一命。

20世纪90年代末，受亚洲金融危机的影响，台湾中部地区许多上市公司都垮了，台中精机也因财务杠杆过度操作，20亿元融资遭银行冻结，陷入难以为继的困境。

然而，客户没有抛弃台中精机，依然订购它的产品，供应商也没有抛弃台中精机，依然向它提供零件。

台中精机的外部业务链没有出大问题，内部管理也没有出大问题：面对同业“挖墙脚”的做法，台中精机的中高层主管没有一个跳槽，大家一起度过了最艰难的时期。

从濒临倒闭，到后来“谷底翻身”、称霸台湾精密机械业，台中精机的命运不可谓不奇特。

黄明和对此感慨颇多，归结到一点，就是体会到“做事先做人”的道理：是父亲黄奇煌打下人情的基础，让大家愿意信任台中精机，台中精机才能赢得东山再起的机会…… 在追求成功的过程中，做人之道比做事之法更重要。

<<做事先做人>>

如果做人的取向对了，做事就会得心应手。

当然，做事先做人，并不意味着只要人做好了，事就可以不做了，别忘了，做人的水平要通过做事来体现。

做事，从表面看是为了完成一个具体事项，但做事理念、方式和手段，都在塑造做人的形象：你，是一个什么样的人？

不管你从事什么行业，也不管地位高低，人们都会根据你所做的事，给你一个最终的评价，无论你愿意还是不愿意。

话又说回来，做任何事都离不开人品的指引，只有塑造过硬的人品，才能赢得根基牢固的成功。

做事先做人，这堂最重要、也最容易被忽视的人生课，你学好了吗？

<<做事先做人>>

内容概要

不做事，做人就没有了内涵，做事先做人，人品最关键。

在当今社会，每个人都不再只是一个人，而是一个品牌，需要经营自己，推销自己，完善自己；所以，为人处世，不但要学会做事，更要懂得做人，只有将两者有机地结合，才能在人生的道路上无往不胜。

《做事先做人(全集精华版)》在阐明做事与做人之间关系的同时，提炼了众多成功的做人之道与成事之法，为读者开创人生美好局面提供了切实可行的行动方案。

《做事先做人(全集精华版)》由成果编著。

<<做事先做人>>

书籍目录

第一章 提升自己，先做个勤奋好学的人
不断学习才能成为强者
卓越来自勤奋
学习是最安全的投资
学习带来进步
超越自我需不断“充电”
无论何时都要不断提高自己
学习可雕出卓越的优雅和学识
终生学习可提高人的生活质量
突破经验，主动求变
要么进取，要么出局

第二章 从商经营，先做个诚实守信的人
诚信能赢得他人的尊重
信用是事业腾飞的最有力保障
恪守诚信，为人准则
以诚待人，聚集人气
宁可许不承诺，也不要不守诺
诚信为本，奠定回报之基
诚实守信才能成为大赢家
巧诈不如拙诚
坦诚之人才有所靠
至诚必能感人
心诚坦荡能使谎言不攻自破

第三章 得人帮助，先做个懂得感恩的人
用感恩的心面对生活
在感恩中升华自己
滴水之恩，当涌泉相报
谢恩是人际关系中最为精明的一招
感恩亲情，体会温馨
点滴之中学会感恩

第四章 战胜困难，先做个乐观向上的人
卷起袖子迎接挑战
在逆境中前行，体验独特的愉悦
在人生的风雨中拥抱成功
经冷遇的磨砺，发出耀眼光芒
以微笑面对生活中的各种遭遇
世上没有绝境，只有内心绝望的人
以积极的心理暗示改善生活
不经历风雨，怎么见彩虹
因祸可以得福
经历的挫折越多，人越能进步

第五章 建立人脉，先做个懂得方圆的人
做事要方，做人要圆
掌握好“方圆处世”的火候
学会圆融处世艺术

<<做事先做人>>

向对手示弱是一种圆柔的智慧
适时进退，彰显做人的智慧
懂得退让，才能更好地进攻
以弹性与从容的态度扮演自己的角色
审时度势，迂回前进
懂得变通，不通亦通
凡事留一线，日后好见面
只争不退必会撞得头破血流
第六章 避免矛盾，先做个宽厚包容的人
心胸开阔，豁达大度
宽容能唤醒迷途的灵魂
不必把小事放在心上
亲吻自己的“敌人”
用理解和原谅熬一副包容的汤药
放下仇恨，心灵才能自由平和
心胸博大之人时刻都会保持冷静
邻里之间要相互包容
包容让家庭和睦，充满温情
第七章 工作顺利，先做个认真负责的人
把负责任作为自己的工作习惯
尽责的人会变得更优秀
做个勇于负责的员工
不找任何借口
工作的底线就在于担负职责
责任提升能力
借口不是推卸责任的挡箭牌
只为成功找方法，不为失败找借口
机会永远属于敢于承担责任的人
第八章 获得赏识，先做个谦虚谨慎的人
强者最好的外衣是低调
志当存高远，姿态要低矮
放下“架子”才能提高“身价”
低调做人才能平和处世
谦虚可使人在静默中高高站起
人在屋檐下，不得不低头
要懂得收敛，不轻易崭露头角
自命不凡者必败
韬光养晦，伺机而动
宁取谦卑，勿取清高
第九章 长远发展，先做个登高望远的人
预测经济前景，果断投资未来
能敏锐地观察，就能明智地判断
行为超前是因目光深远
尽早规划自己的人生
机会总是偏爱那些有准备的人
创造机遇，需要过人的洞察力
制订实现梦想的计划

<<做事先做人>>

世界会为那些有目标的人让路
人因梦想而伟大
不同的思考方式造就不同的人生
看得远才能走得远
第十章 实现梦想，先做个意志坚定的人
意志坚定才会更坚强
如果要挖井，就要挖到水出为止
永不畏惧，永不放弃
对于不屈不挠的人来说，没有失败这回事
人因坚韧更美丽
成功，是靠拼搏得来的
经受住考验，战胜自我
坚韧是通向成功的桥梁
坚持下去，希望永存
制胜的关键在于耐心等待机会
勇气可铸就钢铁般的意志
参考文献

<<做事先做人>>

章节摘录

对于不屈不挠的人来说，没有失败这回事。在通向成功的路上，在艰苦创业的路上，在残酷的职场打拼中，在日复一日的生活中，在人成长的过程中，没有人总是一帆风顺，无论谁都会经历磕磕绊绊，大大小小的挫折、失败不计其数。

如果说人生像一幅画，那么这幅画就是由各种成功与失败作为色彩而绘制的。其间有山重水复，那是失败涂抹的阴霾；也有柳暗花明，那是成功描绘的彩虹。成功可以给人带来经济上的安全感、社会上的优越感、才能上的卓越感，在社会生活中受人尊敬，在职业生涯和工作环境中受人重视。而挫折和失败则意味着无法充分施展自己的才能，丧失了机遇和利益，可能失业，可能落榜，可能失恋，可能从此一蹶不振……我们生活在崇拜胜利者、成功者的现实之中，鲜花和掌声总是献给成功者的。

成功者享受着世人馈赠的荣耀崇敬、尊重庆贺、欢乐愉悦；失败者则把羞耻愧疚、忧郁自卑、痛苦迷茫、沮丧绝望留在心田而难以摆脱。

尽管失败者偶尔也会轻松和坚定，但无论亲朋好友怎样安慰、开导、鼓励，却仍然摆脱不了心里的阴影和失败的痛苦。

人生中的失败往往多于成功。

人不可能处处有得，事事有成。

要经历无数次失败以后才能获得有限的成功，成功的事情总是屈指可数的。

失败孕育着成功，失败造就了成功，成功能够给人以巨大的喜悦。

但是，为了成功，人们必须经受失败的痛苦和煎熬。

人们总是主观的认为“失败”所代表的是深渊、是低谷、是无法战胜、无法翻越的高墙、是所有的悲哀与不兴；而“成功”所代表的是金钱、是利益、是功名成就的事业、是无可比拟的地位、是一切的美好与幸福。

因此，我们也许会害怕掉进深渊，害怕陷入低谷，害怕前进路上的阴影。

可是，我们总不能原地踏步，永不前进。

其实，我们不必恐惧挫折，不必害怕失败。

作为一名成功者来说，是在经历了数次失败之后才取得的。

而对一个失败者来说，今天的失败并不意味着明天也会失败，失败的原因成为以后积累的经验，也奠定了明天取得成功的基础。

成功就是失败在向成功迈进的全过程，经历数次失败，并不意味着就是真正的失败者。

有时候的成功与失败很难分得清，成功者同失败者之间的区别，仅在于成功者能由失误中获益，并以不同的方式再尝试成功。

成功可能是我们一生中苦苦寻求的东西，也可能是人一生中最高兴的时候；但是，成功也是失败的缩影，随时可能会跌落失败的深渊。

而失败也是人生不可缺少的一个过程。

正所谓“天降大任于斯人也，必先劳其筋骨，饿其体肤，苦其心志……”诚然，失败是痛苦的，但它可以带来宝贵的经验，锻炼出钢铁般的意志，是注定成功的基础。

失败并不是最可怕的，最可怕的是，遇到失败就放弃，遇到失败就逃避。

我们一定要正视失败，要抱着积极的态度迎接它所带来的经验和教训，只有这样才会成功。

没有失败的成功，是一种不会长远的成功。

而从失败的黑暗中，经过自己的尝试、努力所得到的成功，才是不平凡的、伟大的成功。

每个人都不会平平淡淡的虚度一生。

所以，失败是人生路上的起伏点。

他不但会使人成长，而且还会使人得到乐趣。

在失败的黑暗中，人不断在这黑暗中寻找能指路的明灯，然后冲出黑暗得到光明的照耀。

在这一过程和结果中，每一个人都能体会到人生的美妙。

<<做事先做人>>

要成为成功者，心理素质非常重要，要有较强的承受能力和坚定的自信心，无论遇到多大困难，多少艰难险阻，多少惊涛骇浪，都应以坚忍不拔的毅力搏击它、战胜它，不但战胜自己，也要战胜别人，直至取得成功。

失败不是人格的宣判，不是永恒的状况，不是致命的错误，而是人生的一个阶段。“天生我才必有用”，应该坚信自己会成功，应该有一种不负人生价值的信念。

.....

<<做事先做人>>

媒体关注与评论

子欲为事，先为人圣。

——孔子 弓先调而后求劲，马先驯而后求良，人先信而后求能。

——《淮南子》 做人是做事的开始，做事是做人的结果。

把握不住这两点的人，永远都是边缘人！

——美国哈佛大学著名行为学家 皮鲁克斯 未先做事，先学做人。

——李嘉诚 我说MBA不要先学做事，要先学做人。

——马云 先要学会做人，才能学会做事。

——香港新鸿基集团总裁 冯景禧

<<做事先做人>>

编辑推荐

做事与做人犹如硬币的两面，紧密相连。

做人要通过做事来体现素养，而做事要通过做人来校正方向。

如果做人的取向错了，做事就会陷入误区：如果做人方圆有度，做事就会得心应手。

能做事是立身之需，会做人却是成事之基。

做事之前要先掌握做人之道，因为做事的效果取决于做人的水准。

做事的成功，只是一时的成功，不能算真正的成功，做人的成功，却是一世的成功，那才是真正的成功。

在商业社会里打拼，只有熟练掌握做人的法则和艺术，才能跻身成功者的行列。

<<做事先做人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>