

<<一学就会的网络赚钱技巧>>

图书基本信息

书名：<<一学就会的网络赚钱技巧>>

13位ISBN编号：9787506488228

10位ISBN编号：7506488221

出版时间：2012-8

出版时间：中国纺织出版社

作者：许鸿琴

页数：267

字数：201000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<一学就会的网络赚钱技巧>>

前言

当今社会已经步入一个虚拟经济扩张的新时代，越来越多的人有了自主创业的想法。

而这其中，试图通过网络创业来缔造事业的人不在少数。

如何通过网络在业余时间兼职赚钱已经成为白领们日常生活中的热门话题，同时也提供了全新的创业模式——网络赚钱。

网络赚钱创业门槛低、成本少、风险小、方式比较灵活，成为很多人业余时间兼职低成本创业的最好选择。

很多大学生都将此作为一项兼职甚至是全职来做。

但是，来自《中国大学生网络创业研究报告》指出，在当前的大学生网上创业中，仅仅只有8.76%的大学生月销售额达到5000元以上，而71.35%的被调查者月均销售额还不足1000元。

为什么呢？

难道是网络赚钱的前景不好么？

答案是否定的。

根据中国互联网络信息中心(CNNIC)19日在京发布的《第28次中国互联网络发展状况统计报告》显示，截至2011年6月底，中国网民规模达到4.85亿。

这么庞大的市场，怎么会没有网络赚钱的前景呢？

实质上，很多大学生没有在网上赚到利润，是因为没有网络赚钱的经验与知识。

鉴于此，本书为有志于网上创业的读者量身定做，围绕网络赚钱的各方面展开，内容包括威客淘客赚钱、微博营销赚钱、广告联盟赚钱、淘宝开店赚钱、域名投资赚钱等多个方面，对知识点进行迂回式、点拨式的讲解，接着是具体的展开应用。

采用散文式的写作方法，简明扼要的讲述方法，使读者对网络赚钱方法的理解更加直观、透彻，学习之后，能够将相关内容掌握得更加牢固。

全书语言生动，图文并茂，深入浅出，非常适合想在网络上创业的大学生以及所有想通过网络赚钱的网络爱好者阅读。

本书最大的特色是注重网络赚钱的实战性与操作性，即便第一次接触网站创业的读者也可以通过手册的解说快速上手。

本书适合希望尝试互联网建站赢利、创富的大学生、创业者以及互联网行业的各类从业人员。

通过本书，读者将洞悉如何靠网站创业、赚钱！

网络赚钱属于每一个有梦想的有心人。

坐在电脑前的你，只要能把握网络赚钱的机遇，或许就能走出一条属于自己的创业之路。

<<一学就会的网络赚钱技巧>>

内容概要

网络赚钱已经成为当今社会的热点，本书从国内网络赚钱的现状切入，通过对威客赚钱、淘客赚钱、微博营销赚钱、广告联盟赚钱、建立网站赚钱、淘宝开店、域名投资、游戏赚钱、软文赚钱等多个方面的介绍，使读者对网络赚钱的途径有更深刻的认识。

本书注重网络赚钱的实战性与操作性，尝试互联网创富的创业者，即便第一次接触网络赚钱，也可以通过本书快速上手操作。

<<一学就会的网络赚钱技巧>>

作者简介

许鸿琴，掌握了扎实的计算机基础，对网赚有一定的理性认识。2008年开始互联网创业之路，并出版过《微博营销》、《做一家赚钱的网店》等网赚的指导书籍。

<<一学就会的网络赚钱技巧>>

书籍目录

第一章 网络赚钱：“真金白银”才是王道

网络赚钱是随网络发展而生的一个新名词，或者说是一种网络创业的新形势。古语有云：“知己知彼，百战不殆”，想加入网络赚钱一族，首先你要了解网络赚钱。

- 国内网络赚钱现状
- 解读网络赚钱的密码
- 轻松创业网上淘金正流行
- 网络创业赚钱实例
- 新手如何快速上手网络赚钱
- 需提防骗子网站

第二章 挣钱快：威客、淘客齐上阵

威客与淘客是在市场发展用来赚钱的网络新模式。它们的优势就在于快速上手与入门，让你轻松进入网络赚钱的大门。

揭开威客的神秘面纱

- 威客入门操作实战
- 淘客产品推广实战
- 如何成为一名合格淘客
- 淘客推广模式很重要
- 借力搜索引擎推广淘客

第三章 好写好赚：微博营销进行时

微博也能赚钱么？

当然！

微博营销某种程度上淡化了企业的商业形象，以倾听者的姿态亲近消费者，从而更容易赢得消费者的信赖。

微博是什么

- 受欢迎的微博这样做
- 微博的光明“钱”景
- 微博营销的特点
- 吸引微博消费群的三招
- 你的微博营销如何定位
- 微博营销五条战术
- Twitter为戴尔疯狂吸金700万美元

第四章 你的网站价值百万

鉴于网络信息的多样性、广泛性，网站商务化是一种必然的趋势。个人网站创业，既能满足自己的兴趣爱好，又可以赢得不菲的广告收入，何乐而不为呢？

- 独立网站赚钱的前提：建站
- 从营销的角度做好建站准备
- 策划你的网站
- 网页的设计和制作
- 网站编程语言与数据库的选择

<<一学就会的网络赚钱技巧>>

- 网站类型与用户群的定位
- 网站内容与赢利模式的定位
- 制作一个好的网站页面
- 细节打造优秀的电子商务网站
- 在线支付功能不可缺
- 图片网站赢利推广有思路
- 制作网站的捷径

第五章 小广告，大助力

互联网广告是目前网络赚钱赢利的主要来源之一，大多数其他类型的网络赚钱，也是基于网络广告来赢利的。

本章将主要介绍通过广告推广进行网络赚钱。

- 选好广告联盟网站赚钱很简单
- 广告联盟是个好助手
- 透析Google AdSee规则
- 广告联盟申请实战
- Google AdSee广告联盟操作讲解
- 适合AdSee的网站
- 让Google广告收入翻倍有诀窍
- 你想让广告单价更高么
- 广告投放技巧
- 广告投放也要举一反三

第六章 搜索引擎优化，网络赚大钱

几乎所有的网络赚钱都是基于流量进行的，可以说，流量决定网络赚钱的成败。

本章会告诉你，当你有了流量，怎样才能将它转化为真金白银。

- 什么是搜索引擎
- 利用搜索引擎优化，赚取广告费
- SEO(搜索引擎优化)实战
- 低成本、小风险创办贸易公司
- 明白搜索引擎所看到的内容

第七章 域名投资有门道

域名投资是最近比较热的网络赚钱形式，非常适合时间不多却想在网络上有一定收入的人群。

本章会告诉你如何用域名投资赚大钱。

- 域名简单容易记
- 域名投资靠的就是眼光
- 什么样的域名值得投资呢
- 出售域名链接也能月入万元
- 把链接卖到国外去
- 域名停放巧赚钱
- 域名转移受阻的解决方法
- 提高域名PageRank的小技巧
- 不可不知的域名PageRank变化

第八章 网上开店，“步步为赢”

随着个人网上交易的条件已经越来越成熟，网上开店也将迎来自己的黄金发展期。

<<一学就会的网络赚钱技巧>>

虽然开网店的门槛很低，但是必要的准备工作还是要做好的。

开网店前的准备

寻找网店商品经营方向

独立网店的搭建

选择网店的主打商品

怎样与买家完成交易

寻找优质的独立批发网站

找寻高质量独立代销网站

网店商品图片的标准

网络销售的几种不同模式

做好店铺财务指标分析

三家大型网购平台

第九章 网络文学，写手稳赚

网络文学从免费午餐时代，到试水阅读收费，发展到如今，已经有很多网络原创或者伪原创写手都依靠这个模式开始盈利。

网络文学“钱”景光明

网络写手的不同风格

“软文”是什么

什么是伪原创文章

伪原创软文的初级处理

短信写手，另类文学创作

把软文发布到哪些网站上呢

第十章 游戏好玩又好赚

目前，国内游戏行业的各种游戏相继推出，并取得了不错的成绩。众多的利用游戏来赚钱的网络赚钱形式也如雨后春笋一般冒了出来。

游戏如何好玩又好赚，本章

将会告诉你。

玩也能赚钱，游戏帮你赚外快

游戏金币，你的隐形财富

网页游戏，赢利空间大

玩网游赚钱的方法与技巧

能赚钱的网络游戏简介

挂QQ，红又火

QQ群推广，聊天工具也能赚钱

第十一章 其他网络赚钱：换个思路就能赚

除了前面介绍的网络赚钱方式，网络中还存在着很多其他网络赚钱方式。

实际上，网络中处处都是金子，等着有心人去发现。

利用论坛做帖客

上传文档赚美元

网络推广家政服务

坐在家当客服

三人行，必有拍客

轻松注册有报酬

<<一学就会的网络赚钱技巧>>

介绍朋友赚提成

填填问卷换收入

装修网店巧赢利

投票网络赚钱，其实很简单

做试客，先试后买引风潮

<<一学就会的网络赚钱技巧>>

章节摘录

淘客推广模式很重要作为一家网站的站长来说，如何选择一个合适的广告联盟是提高收益的一个重要方向。

现在接触的广告联盟大都有这样几种付费模式（以下仅做简要的介绍，在后文将有详细论述）

：1.CPM(按展示付费) CPM模式的广告只要展示在了用户面前就可以获得收益，比如第一视频，要获得它的广告费必须播放完一段视频。

此模式对于固定流量的网站来说，收益也是较为稳定的（图2-13）。

图2-13 CPM广告联盟 2.CPC(按点击付费) CPC根据广告被点击的次数来计算收益，常见的有Google AdSense和百度竞价排名。

很多站长都习惯于使用这种广告模式。

3.CPA(按行为付费) CPA模式是常见的推广方式，只要是通过广告进行了完整的注册或者调查，站长就可以得到一定的收益。

4.CPT(按时长付费) CPT模式就是常说的出售广告位，阿里妈妈的按周按月结算就属于这个模式，此模式收益最稳定，但是收益也是最低的。

5.CPS(按销售付费) CPS不讲单价，而是按比例分成，货物A的价格是100元，推广分成比例是40%，那么用户通过广告进入并购买成功的话，站长就可以得到40元的收益。

但因它初期阶段的不成熟，所以真正做CPS的站长并不占多数。

淘客就有此类推广。

此模式交易量普遍较小，单价分成高，总收益小，但却能让“淘客”趋之若鹜，原因何在呢？

成为淘客的门槛报低，稍有网络基础的网民都可以成为淘客。

淘客的快速发展离不开淘宝网的雄厚实力和市场占有率。

据调查，截至2010年12月底，我国网民规模达到4.57亿人，很大一部分都属于淘宝网会员，这些数据说明网购在中国网民看来是一件习以为常的事情。

同时，网购还有很大发展空间，在一些中等小型城市仍没有形成网购风潮。

这也告诉我们广大站长，网购的发展潜力还有很大，淘客潜在的用户数量还很多。

那么对于淘客来说，究竟什么样的推广方法最为实用呢？铺天盖地的群发推广方式在短期内固然效果显著，但长久使用却会引起用户的反感，起到相反的作用。

归结起来，通过搜索引擎来提高流量是一个明智的选择。

而对于一些不懂网站的淘客来说，最重要的还是坚持两字（图2-14）。

图2-14 淘客多样的推广模式借力搜索引擎推广淘客要在淘宝上打响名气很难，宣传是很有必要的，那么，如何进行宣传呢？

这就要说到SEO（Search Engine Optimization）。

SEO即搜索引擎优化，是目前较为流行的网络营销方式，通过增加特定关键字的曝光率以增加网站的能见度，使网站符合搜索引擎的喜好，进而增加销售的机会。

SEO做得越好，网站的信息就越靠前。

当搜索完毕后，用户大多数会点击第一个网站，然后部分点击第二个，再部分点击第三个，以此类推，排名越前，流量也就越大，潜在的用户就越多。

淘客的出现有一定原因在于百度推出了C2C平台“百度有啊”。

用户通过百度搜索某项商品时，不会出现任何淘宝店铺的信息。

这样一来，网民们通过百度搜索商品就会流入其他网购平台上去。

淘宝店长的潜在用户缺失了很多。

为了挽回这一部分缺失的用户，提升销售量，淘客应运而生，这种模式的出现一定程度上拉近了淘宝与百度之间的联系。

百度是大家惯常使用的搜索引擎，虽然淘宝商铺还是不会显示在百度搜索中，但淘客们所做的推广行为却会出现在网络上，比如建一个专门做“职业女装”的博客或站点，然后通过SEO手段将此关键词优化到百度首页排名靠前的地方，当用户通过搜索引擎搜索“职业女装”时，该博客或站点就会出现

<<一学就会的网络赚钱技巧>>

在第一位，用户点击进入后，就会发现该博客或网站的首页横幅上就是淘宝商品推广广告，点击后就会进入淘宝店铺。

这样就大大增加了淘宝店铺的流量，成交额自然会提升不少。

这时商家通过分出部分收益来回报淘客的推广，就形成了一个双赢的局面，它比靠百度搜索来的流量更具价值，因为通过淘客推广而来的用户都有很明确的目的，且对该项商品有一定的兴趣（图2-15）

图2-15淘客推广实例另外，淘客利用软件推广，这是最便捷的推广方式了，能省去大量时间和精力，常见的推广软件有：论坛群发软件、QQ群发软件、搜索引擎登录软件等（图2-16）。

图2-16淘客推广软件当然，还有一些其他的方法都可以被我们借力推广，因篇幅有限，这里就不一一介绍。

只要我们足够努力，当我们成为一名资深淘客的时候，都会有自己一套独特的推广技巧，傲立于众多淘客之中。

<<一学就会的网络赚钱技巧>>

编辑推荐

《一学就会的网络赚钱技巧》编辑推荐：网络赚钱的创业门槛低、成本少、风险小、方式比较灵活，是业余时间兼职或者小成本创业的最好选择。

上百个可操作的网络赚钱方法，数十位网络赚钱高手的实战经验，助你快速上手，日赚600元不再是梦想！

<<一学就会的网络赚钱技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>