

<<东方谈判谋略>>

图书基本信息

书名：<<东方谈判谋略>>

13位ISBN编号：9787506514156

10位ISBN编号：750651415X

出版时间：1990-06

出版时间：解放军出版社

作者：周敏

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<东方谈判谋略>>

### 内容概要

#### 内容简介

由《孙子兵法》学者、中国社会心理学会理事周敏和《鬼谷子》研究者王笑天合著的《东方谈判谋略》一书，是中国第一部将谈判学与谋略学融为一体的专著。

#### 作者本着

弘扬中国古典谋略精华的原则，将《孙子兵法》的谋略理论、《老子》的哲学思想、《鬼谷子》话术谋略中的捭阖术、飞箝术、转圆术等与现代谈判理论合成，形成全新的谈判谋略理论体系。

该书对于外交谈判、经济谈判、公共关系谈判、日常生活中的谈判等各类谈判都具有普遍的指导意义。

<<东方谈判谋略>>

书籍目录

目录

前言

第一章 谈判原则

一、谋求双方共同利益

二、知彼知己

三、建立双方心理相容的合作气氛

四、突破对方心理防线

第二章 谈判传播

一、谈判传播的基本理论

二、谈判传播模式

三、谈判传播的谋略

第三章 劝导谈判态度的谋略

一、谈判态度的定势属性

二、用暗示 定势说理论改变谈判态度

三、应用暗示 定势说理论的原则

第四章 谈判心理战

一、心理战的概念

二、谈判心理战基本理论

三、谈判心理战的战略、战术原则

四、谈判心理战的基本方式

附录

一、中印两国总理联合声明

二、中缅两国总理联合声明

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>