

<<老实人启蒙>>

图书基本信息

书名：<<老实人启蒙>>

13位ISBN编号：9787507411287

10位ISBN编号：7507411281

出版时间：2003-3

出版时间：中国城市出版社

作者：方洲

页数：367

字数：268000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<老实人启蒙>>

内容概要

《老实人启蒙》探讨在中国由来已久的“老实人”问题。

本书本观点是，很多老实人都把自己在社会上吃不开的原因归结自己太正直，“不会耍心眼儿”。我们认为要想在社会上立足，须善于了解别人的心理，善于针对不同的现实状况调整自己的行为策略；必须运用相当多的处世技巧，我们不能把处世技巧当做“圆滑”和“世故”加以拒绝。

老实人必须从自身素质与能力方面反省自己，而不能仅仅埋怨世界的不公平。

本书有严谨的理论，丰富的事例，希望您喜欢这本书。

<<老实人启蒙>>

书籍目录

序言 我们是认真的上：理论篇 第一章 老实人的四大心理特征 一、以道德准则与主观好恶支配自己的行为 二、对他人的心理和个性严重缺乏了解 三、对人生的技巧和手段持激烈的否定态度 四、对实际效果的利害关系考虑不足 第二章 老实人的五大行为表现 一、利益敏感度不够 二、自我表现差 三、过分重视面子 四、片面坚持原则，不考虑做事的效果和结局 五、人际交往上的严重偏误 第三章 老实人的三种类型 一、耿介型 二、过份实在型 三、软弱型 第四章 老实人为什么常常吃不开 一、老实人违背了重要的社会与社会运作的法则 二、老实人的表现不适应现代商业社会 三、老实人的致命认识错误：我吃不开是因为我高尚 第五章 老实人不该放弃的优势 一、踏实、敬业 二、诚实可靠 三、待人宽厚实在 四、敬诺守信下：应用篇 第六章 怎样理解与领导接近 一、与领导接近的心理障碍 二、与领导相处的大原则 第七章 我们是否应该百分之百地说实话 一、怎样解决心理问题 二、哪些情况需要说大话 第八章 怎样理解“拉关系” 一、解决心理障碍 二、重要原则 第九章 怎样理解夸奖别人 一、赞美别人不等于溜须拍马 二、赞美别人即使被表面拒绝，受者内心还是高兴的 三、称赞别人是与他人接近的最基本方式 四、有时违心地说别人好话是不可避免的 五、赞美别人是走向成熟的标志 第十章 怎样学会强硬 一、解决心理问题 二、方法 第十一章 怎样理解掩饰自己 一、掩饰自己的情绪和好恶 二、有时需要掩饰自己的才能与实力 三、有时需要掩饰自己的意图与观点 四、有时需要掩饰自己的弱点 第十二章 怎样理解表现自己 一、在社会上，光谦虚不行，还要学会宣扬自己 二、摸清对方的需要是表现自己的第一原则 三、有时需要对自己的长处进行夸张 四、表现自己优秀的人品永远不会过份 五、眼下实力不足，可以表现自己的远见和理想 六、当前最需表现的几项工作品质：忠诚、踏实、敬业 七、表现信誉非常关键 八、表现正直的时候也要考虑自己的实力，也要考虑方法

<<老实人启蒙>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>