

<<亨利·福特自传>>

图书基本信息

书名：<<亨利·福特自传>>

13位ISBN编号：9787507417005

10位ISBN编号：750741700X

出版时间：2005-9

出版时间：中国城市出版社

作者：亨利·福特

页数：285

字数：286000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<亨利·福特自传>>

### 内容概要

成功学大师戴尔·卡耐基认为，在19~20世纪，美国有两位最伟大的企业家，一位是“钢铁大王”安德鲁·卡内基，另一位是“汽车大王”亨利·福特。

卡内基因为将自己毕生创造的财富捐献给慈善事业而著称，而福特却凭着坚毅的品质，用汽车改变了美国乃至世界交通的历史，正是他给美国“装上了车轮子”，使美国进入了一个全新的发展时代。

成功学大师拿破仑·希尔将自己的成功归功于两个人，一个是安德鲁·卡内基，另一个则是亨利·福特，他认为：“亨利·福特惊人的成就为《成功法则》的十七条法则的可靠性提供了最根本的证明。

”亨利·福特留给我们的不仅仅是“福特”汽车这个品牌，他还代表着一种执著的、永不言弃的创业精神。

著名的《财富》杂志在评选“20世纪最伟大的企业家”时，就这样评价说：“‘20世纪的企业家’是这样一位工业创建者，他改变了我们生活的每一片土地，第一个创建了‘大市场’，并为之供应产品，他是我们生平所见的最伟大的企业家。

他乡土气十足，他带着那个年代的有偏见，也具有那种持久的天才——他就是亨利·福特。

”亨利·福特作为世界著名的“汽车大王”，其一生充满了许多催人奋进的故事，因此翻译出版他的自传，对于我国的读者来说，是一件很有意义的事情。

通过这本自传，我们可以了解亨利·福特的奋斗的历程，也可以明白为什么戴尔·卡耐基和拿破仑·希尔这两位世界级的成功学大师推崇亨利·福特为“世界上最伟大的企业家”。

读了亨利·福特的这本自传，相信有志于创业的读者以及希望走向成功人生的青年人，都将会深受启发。

## <<亨利·福特自传>>

### 作者简介

亨利·福特（1863-1947）世界著名的“汽车大王”。他终生致力于机械制造，用自己的发明和创造为世界做贡献，人们买得起的大众汽车，给人们带来了无比的快乐。

由亨利·福特创建的福特汽车公司是世界最大的汽车企业之一，该公司推出的T型车和第一条流水线带来了世界

<<亨利·福特自传>>

书籍目录

序言 宗旨和理念 我们的宗旨和理念的根本点就是：浪费和贪婪妨碍了真正意义的服务。我们的生产是为了向人们提供服务——这就是我谈论它的唯一理由。

1、我们的理念 2、用劳动为世界的发展服务 3、商业的实质功能 4、将服务置于利润之前 5、刀刃是刀最重的部分 6、服务的四大原则第1章 事业的开端 任何感兴趣的工作都不会是苦差事。

我对最终的结果充满信心。

因为如果你努力工作，成功总是会来临的。

1、我对机械充满了兴趣 2、我的梦想不在农场 3、开辟自己的道路 4、第一辆汽车的诞生第2章 从实践中获取有益知识 如果一个人把他的工作做好，他就会为此而获得好的回报，利润和资金方面的支助了就会滚滚而来；一个企业应该从低起点起步，不断地巩固自身的的得，并逐渐发展壮大。

1、全身心投入汽车事业 2、第一次赛车 3、警惕商业的误区 4、创新和竞争 5、成功源自思考第3章 开始真正的事业 在我的头脑中有一种尚未充分形成，而且了没有予以表达的想法是：当一种车型固定下来后，这种车型的每一个零部件都是可以更换的，这样这种车才永远不会过时。

1、以满足公众的需求为已任 2、用赛车做广告 3、成立福特汽车公司 4、第一次广告 5、给顾客最大的实惠 6、慎选代理商 7、艰难的官司第4章 生产和服务的秘诀第5章 改进生产方式第6章 人才是最宝贵的第7章 创建良好的环境第8章 令人瞩目的工资改革第9章 没有永远出色的企业第10章 将成本降到最低限度第11章 资金和产品第12章 金钱——企业的主人还是仆人第13章 贫穷的根源第14章 拖拉机与农业耕作第15章 为什么需要慈善业第16章 经营铁路第17章 从普通事物中发展自我第18章 社会民主与工业第19章 一切都是可能的译后记

<<亨利·福特自传>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>