第一图书网, tushu007.com

<<心理学的智慧>>

图书基本信息

书名：<<心理学的智慧>>

13位ISBN编号：9787507423617

10位ISBN编号：7507423611

出版时间：2011-1

出版时间：中国城市出版社

作者：陈凤彩

页数：283

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

88项心理策略，为你开启人类智慧的一扇扇窗户，为你引领人生之旅的航程，帮助你了解纷繁复杂世界背后的真相，让你在人生迷茫或困惑之际，尽快找到属于自己的方向和前进的动力。
不论你是职员、管理者、学生或家庭主妇，只要善于在现实工作和生活中应用这些策略，你就会比别人站得更高，看得更远，把命运紧紧地把握在自己手中。

<<心理学的智慧>>

书籍目录

1．自我选择效应——选择决定人生2．吉格勒定理——大鹏展翅，志在千里3．塞里格曼效应——坚持梦想，永不放弃4．隧道视野效应——站得高，才能看得远5．毛毛虫效应——不走寻常路6．青蛙法则——居安思危，防患于未然7．杜根定律——信心是成功的基础8．PMA黄金定律——心态决定一个人的命运9．德尼摩定律——找到最适合你的位置10．韦奇定律——坚持自我，不轻易为人所动11．蜕皮效应——不断刷新，不断突破超越自我12．定势效应——摆脱思维定式的束缚13．不值得定律——别把生命浪费在无意义的小事上14．罗伯特定理——人生最不能放弃的是希望15．卡贝定律——适时放弃才会得到更多16．杜利奥定理——不要失去热情17．帕金森定律——惜时如金，珍惜时间18．布利斯定律——三思而后行19．临界点效应——跨越人生的临界点20．物竞天择，适者生存法则——优胜劣汰，适者生存21．马太效应——赢在起点22．吉格定理——才能需要后天的培养23．卢维斯定理——别让骄傲阻碍成功之路24．贝克尔境界——保持在半兴奋状态25．二八定律——抓主要问题，不奢求绝对公平26．墨菲定律——做周全考虑，做最坏打算27．蝴蝶效应——细节决定成败28．登门槛效应——步步扎实，逐级而上29．冷热水效应——了解人性，巧妙做事30．特里法则——勇于承认自己的错误31．权威暗示效应——不迷信权威32．威克效应——随机应变促成长33．蓝斯登原则——审时度势知进退34．竞争优势效应——合作才能共赢35．华盛顿合作定律——如何有效合作36．囚徒困境博弈——相互信任是合作的基础37．尼伦伯格法则——成功的谈判，双方都是胜利者38．奥卡姆剃刀定律一一简单点，做减法有时更好39．苛希纳定律——不要多多益善，只要最佳数量40．鲶鱼效应——动静相宜，互相促进41．雷尼尔效应——知道员工的真正需求42．韦尔奇原则——选择合适的人做合适的事43．热炉规则——纪律绝对不可触犯44．避雷针效应——善于疏导，攻心为上45．标杆管理法则——向对手学习46．马蝇法则——感谢对手47．菲米尼论断——以退为进48．达维多夫定律——创新才有生命力49．瓦伦达心态——专心致志，不患得患失50．王安论断——犹豫不决误时机51．卡瑞尔公式——做最坏的打算，置之死地而后生52．破窗效应——亡羊补牢的必要53．蘑菇定律——不断努力，为自己增值54．大拇指定律——当大拇哥，成为行业里的No．155．卢皮扬定理——在不断积累中走向成功56．比伦定律——从失败的经历中寻找转机57．快鱼法则——速度决定成败58．杠杆原理——给我一个支点，我可以撬动地球59．首因效应——第一印象的重要性60．比林定律——学会拒绝，生活才会更轻松61．南风法则——柔能克刚62．刺猬法则——保持一定的距离63．投射效应——不以己心度他人之腹64．留面子效应——讲究说话策略65．皮格马利翁效应——不吝啬激励赞美别人66．马斯洛效应——尊重别人才能得到尊重67．罗密欧与朱丽叶效应——理解与支持比强迫更重要68．刻板效应——不僵化固定地看人69．跷跷板互惠原则——互利互惠，皆大欢喜70．贝尔效应——甘当人梯71．从众效应——有主见，有决断，不跟风72．250定律——善待每一个人73．牢骚效应——给别人开口机会74．格利定理——小信成则大信立75．费斯诺定理——多听少说，含而不露76．晕轮效应——正确认识他人77．参与定律——每个人都支持他参与的事物78．旁观者效应——不做冷漠的旁观者79．负性效应——看到积极的一面80．史提尔定律——团结周围，和谐共进81．表率效应——正人先正己82．亲和效应——提高亲和力83．情绪效应——避免情绪化84．安慰剂效应——不吝啬你的安慰85．异性效应——异性相吸，事半功倍86．跨栏定律——迎战人生的缺陷和困难87．幸福递减定律——不要失去对幸福的敏感88．蔡戈尼效应——善始终，认真生活

章节摘录

在企业管理中，不仅制度层面的建设重要，而且企业文化层面的建设也不可忽视，因为它虽然是软性的，但因为涉及企业内在的价值核心的东西而显得更为重要。
在企业管理实践中，对企业的规章制度和企业文化都不能偏废，最好的办法是软硬结合，而且有错必究，严格执行，如此才能收到实效。
有这样一家美国公司，规模和名气虽然不大，但却以很少辞退员工而著称。
有一天，资深的车工杰瑞在切割台上干了一会儿，觉得有点慢，于是，他把切割刀前的防护挡板卸下放在一旁。
没有防护挡板，在安全上是不允许的，但杰瑞干活时收取零件会更方便快捷，这样可提高工效，杰瑞就可以在中午之前完成三分之二的零件了。
他认为自己是老车工了，在技术上已经过硬，操作上也已经十分熟练，所以，他觉得这么做也没什么不安全的。
然而，杰瑞没有料到，他的这个举动不巧被走进车间巡视的主管撞上了。
主管雷霆大怒，以严厉的口气命令他：“杰瑞，请你立即将防护板装上！
”，随后又站在那里大声训斥了他半天，并声称“你违反操作规程，我要扣除你这一天的工资！
”杰瑞心上有些不以为然，认为主管小题大做了。
于是，等主管一走，他又把防护板卸下了。

编辑推荐

最富哲理的成功法则最具有价值的人生智慧，洞察事物背后的规律巧用心理策略成大事。
自我选择效应——选择决定人生　——大鹏展翅，志在千里　塞里格曼效应——抓住梦想，永远都不要放弃　——站得高，才能看得远　毛毛虫效应——不走寻常路　——居安思危，防患于未然　杜根定律——信心是成功的基础　——心态决定一个人的命运　德尼摩定律——到你最合适的位置　——坚持自己，不轻易为人所动　蜕皮效应——不断刷新，不断突破，超越自我　——摆脱思维定式的束缚　不值得定律——别把生命浪费在无意义的小事上　——人生最不能放弃的是希望　卡贝定律一一适时放弃才会得到更多　——不要失去热情　帕金森定律——惜时如金，珍惜时间　——三思而后行　临界点效应——跨越人生中的临界点　——优胜劣汰，适者生存

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com