第一图书网, tushu007.com

<<原来心计可以这样玩>>

图书基本信息

书名：<<原来心计可以这样玩>>

13位ISBN编号：9787507425314

10位ISBN编号：7507425312

出版时间：2012-2

出版时间：中国城市

作者：郭学瑞

页数：244

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

《原来心计可以这样玩》由郭学瑞编著。

有心计的人总能把人际关系处理得左右逢源，无论身处什么位置都能如鱼得水。
有心计的人总是能自如地掌控自我，掌控周围的一切。
正所谓：人情冷暖，世态炎凉。
生活在现实社会中，为人处世有点心计，同时也是保护自己免受伤害的需要。
希望读者能通过阅读《原来心计可以这样玩》，领悟到“心计做人”的真谛。

第一图书网, tushu007.com

<<原来心计可以这样玩>>

书籍目录

第一章 要想“利用”人，先要做别人眼中的绩优股
1.自抬身价，让别人另眼相看
2.包装自己，塑造一个能为自己增值的形象
3.要想“利用”人，自己先做有利用价值的人
4.互惠互利是人际交往的基本原则
5.技高一筹，让自己不可取代
6.不放过任何一个“露脸”的机会
7.必要的时候，端点架子
8.如何持续提升自己
第二章 心直不必口快，看破点破不说破
1.避免直接向对方说“不对”
2.舌头会拐弯，曲径能通幽
3.避免过于直白的拒绝
4.批评的话点到为止
5.求神要看佛，说话要看人
6.有些话打死也不说
7.话不说满，别给他人留话柄
8.传达不幸的消息，话要委婉地说
第三章 话多不如话少，话少不如话好
1.搞不清是非曲直不如沉默
2.多听少说常点头
3.说话抓关键，一语中的
4.好话也得找准时机说
5.做不到的事就别乱说
6.伤人的话不能说
7.送礼就送“高帽子”
8.把话说到对方心坎里
第四章 求人贵在攻心，用你的嘴说动别人的腿
1.求人办事姿态要低方法要巧
2.站在对方的立场说话办事
3.从对方说“是”的地方开始
4.及时恰当地先赞美别人
5.激将法求人，妙不可言
6.用小礼物打动对方
7.疲劳轰炸，办不成事不退兵
8.求人办事脸皮厚点也无妨
第五章 圈子决定发展，要交就交有分量的朋友
1.和成功的人在一起，你也会成功
2.要知道哪些人不可深交
3.结交社会名流获得切实帮助
4.锁定能助你升迁的上司
5.慧眼识珠，找出能帮你赚钱的朋友
6.挖掘老同学中的“大能人”
7.积极营造良性循环的关系网
第六章 拿捏交往的尺度和分寸，赢得对方好感

1.与人交往保持适度的弹性
2.对别人“过好”对自己不利
3.自我表露不可全抛一片心
4.与人交往，动机感不可太强
5.办事切忌强人所难
6.对别人的请求量力而为，而不是有求必应
7.上司面前，永远记住自己下属的身份
8.完美的人不如有缺点的人可爱
第七章 晋升“抄近路”，靠实力还要靠“关系”
1.通过自己的努力让老板觉得你值得提拔
2.切勿只有“苦劳”没有。
“功劳”
3.干实事还要巧干事
4.别跟上司较劲，时刻给他赢的感觉
5.永远不要同领导身边的“红人”争道
6.稳固职场地位，不做筐里的白菜
7.与女上司相处需花点心思
8.搞定“洋老板”
第八章 小成功需要朋友，大成功需要对手
1.笨人才认为“一切靠自己”
2.在单打独斗的道路上累死
3.让别人有赚头，自己才会有赚头
4.帮助别人往上爬的人，会爬得最高
5.要想成气候就去团结更多的力量
6.成功，不能没有对手
7.同行不妒，与对手合作互惠互利
8.学习对手，以其之长补己之短
第九章 舍卒是为保车，适当的吃亏是为获得更多
1.放弃银子，是为了换回钻石
2.吃亏可以，但要吃在明处
3.欲取先予，以小投资换取大利益
4.舍不得蝇头小利，必将失去更多
5.吃别人不愿意吃的亏，得别人等不着的利
6.主动妥协让步是因为看得更远
7.小事小恩惠，大事有奇效
第十章 眼明心亮，“读心术”帮你在交往中占据主动
1.要想钓到鱼，就要像鱼那样思考
2.雾里看花时，从身体语言中找到交流的突破口
3.学会倾听，从语言密码中破译对方
4.为人处世要会看眼色
5.猜到别人心思不要到处宣扬
6.读到他人“痛处”别去触碰
7.就坡下驴，满足对方虚荣心
第十一章 婚姻是风险投资，理智选择好过听天由命
1.别拿你的婚姻赌明天
2.婚姻是一道选择题？

3.妻子对丈夫的影响是显而易见的
4.追美女不如娶贤妻
5.娶女强人对自己帮助大
6.女怕嫁错郎，对待婚姻要谨慎
7.不找最好的只找最合适的
第十二章 存储人情，平时多烧香急时有人帮
1.感情是每个人的软肋
2.人情积累不是“包袱”
3.肯吃亏，付出是没有存折的人情储蓄
4.随时随地留人情，办事得心应手
5.帮忙帮到一半，还不如不帮
6.人情投资要从长计议
7.人情要送对时候
第十三章 走在变化前面，推翻经验以变应变
1.不要总是直线思考
2.不能因为害怕失败就不敢行动
3.此路不通彼路通
4.因循守旧只有死路一条
5.需求也可以创造
6.没有危机意识才是最大的危机
7.不断创新，以变应变
第十四章 要有点“城府”，别让人一眼把你看透
1.藏好底牌，别让它成为刺伤自己的利剑
2.不要让对方一眼看清你的缺点
3.强者也会有弱点
4.最危险的敌人往往是你身边的人
5.得意时，心张扬而神不张扬
6.善于隐藏自己也是一种本事
7.含而不露，把“愚憨”作为一种潜智慧
第十五章 躲箭绕阱，人性中的“恶”不可不防
1.并不是所有人都如你想的是“好人”
2.不要忽视“小人物”，更不要得罪“小人物”
3.不要表现得过于优秀，小心遭人忌妒
4.办公室里不可随便交心
5.不要轻易替人背黑锅
6.“好心肠”的建议未必是为你好
7.提防朋友“杀熟”
8.不要跟有利益冲突的人吐露心声
9.小心突如其来的热情
10.不要省略与陌生人之间的距离

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com