

<<中国人成事最常用的办法>>

图书基本信息

书名：<<中国人成事最常用的办法>>

13位ISBN编号：9787507427240

10位ISBN编号：7507427242

出版时间：2013-1

出版时间：中国城市出版社

作者：志恒

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;中国人成事最常用的办法&gt;&gt;

## 前言

曾有位外国评论家这样评价我们中国人，他说道：“在这个世界上，只有你想不到的事，没有中国人办不到的事；你能想到，中国人就能做到！”

这句褒奖充分体现了中国人的智慧，更体现了智慧的中国人会做事。

的确如此，中国有着悠久的历史 and 灿烂的文明，这些历史和文明不仅赋予了中国人深厚的文化底蕴，而且丰富了中国人的聪明才智。

因此，在五千年的历史长河洗礼中，浪淘出一批又一批的做事能人；在华夏文明的滋润下，培育出一位又一位成事高手。

公元208年，曹操率领八十三万大军自北向南，准备渡过长江，占据南方，并找来精通水战的降将蔡瑁、张允来训练水军。

曹操为笼络周瑜，派蒋干前去劝降，于是，周瑜将计就计，伪造蔡瑁、张允通敌东吴的信件，离间曹操将帅关系，致使曹操盛怒之下杀了精通水战的蔡瑁、张允，最后吞下了兵败赤壁的苦果。

聪明的周瑜巧妙地利用了反问计，取得赤壁之战的胜利。

他告诉我们：要成事，就要学会巧妙地利用别人的资源为我所用。

袁绍和韩馥当年曾是共同讨伐董卓的一对盟友。

后来，袁绍屯兵河内，缺少粮草，在被动的局面下决定夺取粮仓冀州。

而当时的冀州牧正是老友韩馥，于是，袁绍准备实施他的锦囊妙计。

他首先给公孙瓒写了一封信，建议与他一起攻打冀州。

又暗地派人去见韩馥，说：公孙瓒和袁绍联合攻打冀州，冀州难以自保。

你和袁绍是好友，何不邀请袁绍前来客居冀州，共同对付公孙瓒，来保冀州呢？

”于是，韩馥只得邀请袁绍带兵进入冀州，最后被袁绍反客为主，取而代之。

袁绍成功地运用“反客为主”之计，他告诉我们：要懂得抓住时机，同时果断行动，变被动为主动。

。

秦朝末年，各路豪杰纷纷举起了反秦的大旗。

项羽在巨鹿之战中取得了胜利，与刘邦展开了“楚汉战争”。

公元前206年，已逐步强大起来的刘邦，派大将军韩信出兵东征，出征之前，韩信派了许多士兵去修复之前已被烧毁的栈道，摆出要从原路杀回的架势。

但是，暗地里却从小道陈仓出兵，攻了项羽一个措手不及。

韩信“明修栈道，暗度陈仓”，成功地帮助了刘邦统一天下。

从中我们可以看出：做事可以不走老路，要善于另辟蹊径。

由此可见，中国人做事总是会想办法，运用点子，筹划计谋，把自己的聪明才智融入到各种妙招妙法里去战胜自己的对手，从而达到自己的目的，成就自己的事业。

中国人善于利用天时、地利与人和，精明做人，圆滑处事，取舍得当，方圆合理，懂谋略，会变通...总之，他们运用各式各样的招儿来达到成事目的。

古往今来，这些成事的招儿不仅彰显出中国人成事的智慧，同时也被更多的中国人拿来反复运用，并且屡试不爽。

因此，在竞争日益激烈的今天，要想更好地活在当下，撑起一片属于自己的天空，我们就一定要掌握中国人成事的这些招儿。

它们不仅是过去中国人成事的智慧典范，同时也是现代中国人成事的一把利器。

学会它们，会让人变得更聪明；掌握它们，会让人更加睿智；运用它们，我们成起事来会轻而易举，不费吹灰之力。

这样一来，我们在做事的时候，会少走许多的弯路，少耗太多的精力，少浪费很多的时间。

因而，我们可以在最短的时间里，用最简单有效的方式，以最高的效率来实现自己宏伟远大的目标，从而创造出属于自己幸福和快乐的人生！

编者



## <<中国人成事最常用的办法>>

### 内容概要

《中国人成事最常用的办法》是成功做事的兵法立足社会的宝典。教你如何在最短的时间里，用最简单有效的方式，以最高的效率来实现自己宏伟远大的目标，从而创造出属于自己幸福和快乐的人生！

## <<中国人成事最常用的办法>>

### 书籍目录

第01法 先义后利——先立德，后得利 第02法 及时行动——快人一步才能赢 第03法 心理施压——轻松驾驭他人 第04法 口才赢人——用最小的成本成事 第05法 示弱退让——等待最佳的机会出手 第06法 取舍有道——把眼光放在远处 第07法 利用强项——做擅长的事最能有胜算 第08法 粘连缠磨——和对手打一场消耗战 第09法 变通巧借——柳暗花明又一村 第10法 明暗两手——有心计就能成为大赢家 第11法 糖衣炮弹——最能赢得对方的信赖 第12法 包装形象——扩大自己的影响力 第13法 巧用攻心——最有效的成事方法 第14法 酒宴之道——在餐桌上搞定事情 第15法 方圆相济——做事不要死脑筋 第16法 屡败屡战——不达目的不罢休 第17法 攀龙附凤——找到自己的靠山 第18法 因势利导——顺其自然就能赢 第19法 险中求胜——有胆识你就能成功 第20法 独辟蹊径——从意想不到的角度出手 第21法 主动攻击——让自己把握主动权 第22法 孤注一掷——激发出最大的人生潜能 第23法 合作共赢——让自己变得更强大 第24法 隐藏才智——迷惑对手的最佳方法 第25法 巧卖人情——求人帮忙不再难 第26法 走曲线——轻松办成难办的事儿 第27法 找个借口——做事顺水又顺风 第28法 旁敲侧击——做事四两拨千斤 第29法 多用激将——让别人做他不想做的事 第30法 抬高自我——在人场中抬高自己的身价 第31法 专打气门——牵着对方的鼻子走 第32法 及时更改——避免陷入他人的圈套 第33法 难得糊涂——糊涂做人聪明做事 第34法 方案明晰——凡事豫则立不豫则废 第35法 察言观色——知彼知己，百战不殆 第36法 凡事讲“礼”——“有礼”走遍天下 第37法 长线投资——放长线钓大鱼 第38法 将计就计——不声不响地击败对手 第39法 化敌为友——消灭敌人的最佳方式 第40法 提升自己——靠能力改变命运

## <<中国人成事最常用的办法>>

### 章节摘录

版权页：在顺势上，我们要灵活运用“声东击西”的计策。

如果你想除掉异己，而他的实力恰恰又比自己强大时，我们就可以采用“声东击西”的计策，使他无法推知自己的意图，被假象迷惑。

这就需要我们忽东忽西、即打即离，本不打算进攻甲地，却佯装进攻；本来决定进攻乙地，却不显出任何进攻的迹象。

巧妙地制造假象，促使对方被假象迷惑，作出错误判断。

那么，在日常做事中，我们如何做到声东击西呢？

有几点措施如下：学会虚张声势。

要想做到声东击西，首先就要在你不做攻击的一面虚张声势，搞出的动静越大，别人越认为这一方是你攻击的目标和重点。

学会欲盖弥彰。

故意想掩盖坏事的真相，结果反而更明显地暴露出来，让别人吃不准你的真实目的，从而达到声东击西的效果。

故意显山露水。

故意把你想做的事情，想要进行的意图显露出一点来，故意露出一一点你的狐狸尾巴，让别人以为抓住了你的真实想法，从而掉进你的陷阱里。

## <<中国人成事最常用的办法>>

### 编辑推荐

《中国人成事最常用的办法》由志恒编写，囊括了许多人际交往间的许多成功方法。只要掌握了这些方法，你也就找到了打开他人心灵交流的金钥匙。有了它，你就可以在这个世界游刃有余，最终达到你人生的巅峰！

<<中国人成事最常用的办法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>