

<<做人哲学全知道>>

图书基本信息

书名：<<做人哲学全知道>>

13位ISBN编号：9787507528046

10位ISBN编号：7507528049

出版时间：2009-12

出版时间：华文出版社

作者：问道，梁素娟 著

页数：427

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做人哲学全知道>>

前言

人生是一张单程车票，绝对不会回到生命的原点。

在等等的几十年中，有的人能干出一番惊天动地的事业，有的人却一辈子默默无闻、一事无成，究其原因有很多，但很重要的一点就是前一种人能够悟透做人的哲学，这些哲学道理便是他们实现成功人生的重要保障。

我们常听到有人感慨说：“做人难、人难做、难做人。

”的确，如何做人是我们每一个人生中所必须面对的难题。

现实生活中，很多的人就因为会做人，善于做人，处理好了做人的问题，而赢得了他人的尊重和社会的认可，同时也促进了自己事业的发展。

因此，做人是一门决定人生成败的大学问，一个人不管有多聪明，多能干，背景条件有多好，如果不懂得如何去做人，那么他最终的结局肯定是失败。

很多人之所以一辈子都碌碌无为，那是因为他活了一辈子都没有弄明白该怎样去做人。

相反，通晓做人哲学的人，能够使难成之事心想事成，让自己在人生的旅途中处处顺心；能够在紧要关头化险为夷，让自己在社交中事事如意，在商战中左右逢源；能够迅速说服他人，从而赢得与他人宝贵的合作机会；能够受到上司的重视，得到同事的尊重，赢得下级的拥戴，从而让自己的事业锦上添花，一帆风顺……说到底，做人的问题就是要处理好自己和他人、自己和社会的关系。

就是因为每一个关系都涉及到了自己，所以学会做人就要从自身开始。

本书通过大量古今中外有关做人成功与失败的生动事例，对人们行走社会必须具备的做人智慧进行了全面的归纳和总结，从中得出做事先做人、低调做人、做人的方与圆、糊涂之道、中庸、诚信、厚黑、忍让等具有普遍意义的做人方法和规律，让人们在如何做人上有章可循，而不至于迷惘无绪。

书中的论述深入浅出，贴近生活，通俗易懂，让你一册在手，做人无忧。

做事先做人。

做任何事情，都是从做人开始的。

古往今来，对人的要求，无不以做人为本。

《大学》里说：“自天子以至庶人，壹是皆以修身为本。

”儒家后继者以“修身、齐家、治国、平天下”为培养人才的基本规格。

司马光在《资治通鉴》里说：“才者，德之资也，德者，才之帅也。

”做人要低调，做事要高标。

一个人不管名有多显、位有多高、钱有多丰，面对纷繁复杂的社会，也应该保持做人的低调。

有道是：地低成海，人低成王。

低调做人不仅是一种境界、一种风范，更是一种思想、一种哲学。

能方能圆，方圆合一。

方是为人之本，是做人的脊梁。

圆是成功之道，是处世的锦囊。

为人没有方，则会软弱可欺。

做事不懂圆，则会处处树敌。

而为人处世太方正或太圆滑则是两个极端，会寸步难行。

只有方圆合一，才能在社会生活中进退自如，营造良好的人脉和生存环境，成就功名和大业。

糊涂之道。

查理·德斐尔说：“要比别人聪明，但不要告诉人家你比他更聪明。

”纵观古今中外，那些真正能够享受人生、获得成功的人，都是精通并且能够自觉恪守和运用糊涂之道的人。

学会选择，懂得放弃。

选择是人生路上的航标，学会选择是审时度势、扬长避短；放弃是人生的隧道，懂得放弃是顾全大局，超然洒脱。

只有学会选择，懂得放弃，才能避免走很多弯路，避开很多荆棘，从而走向更加海阔天空的人生旅途

<<做人哲学全知道>>

！

做人是一门博大精深的学问，从来没有人能达到大彻大悟的境界。

你对人生有几分感悟，人生便赋予你几分收获，很多人梦中的理想境界是受万人景仰、万人敬重，要想达到这个地步，那么人还必须要做到相应的高度。

人往高处走，水往低处流。

没有人愿意碌碌无为地虚度一生。

学会做人的哲学，会让你在为人处世的过程中，讲究方法，讲究策略，讲究变通之道，从而建立良好的人际关系，灵活机智地应对人情世故，在波诡云谲的社会环境中，把握做人的准则，衡量处世的分寸，在人生舞台上走好每一步，扮好每一个角色，演绎精彩和辉煌，游刃有余地到达成功的彼岸。

他山之石，可以攻玉，借鉴他人的经验，成就自己的成功。

这是本书的初衷，也是我们希望达到的目的。

希望广大读者能够通过阅读本书掌握做人的精髓，进而创下一番事业，成就更完美的人生。

<<做人哲学全知道>>

内容概要

做人是一门精深的学问，人生的成与败归根到底就在于做人的得与失。

懂得做人的智慧，把人做到位，往往就会有事业的发达、家庭的美满、生活的顺畅；反之，不懂得做人的智慧，就会从根本上注定人生的败局，任何事情都会以失败告终。

本书对人们行走社会必须具备的做人智慧进行了全面的归纳和总结，从中得出做事先做人、低调做人、做人的方与圆、糊涂之道、中庸、诚信、厚黑、忍让等具有普遍意义的做人方法和规律，让人们在如何做人上有章可循，而不至于迷惘无绪。

通晓做人的哲学，会让你在为人处世的过程中，讲究方法，讲究策略，讲究变通之道，从而建立良好的人际关系，灵活机智地应对人情世故，在复杂变幻的社会环境中，把握做人的准则，衡量处世的分寸，在人生舞台上走好每一步，扮好每一个角色，演绎精彩和辉煌，游刃有余地到达成功彼岸。

<<做人哲学全知道>>

书籍目录

第一篇 做事先做人 第一章 做事先做人 做事必先做人 做人失败是永远的失败 做人是道，做事是术 做人与做事的统一 第二章 诚信是做人的根本 擦亮做人的“牌子” 诚信是做人的灵魂 诚信助你远行 第三章 自制、自助、自信 高度的自制是成功的基本要素 天助自助者 自信带来事业的飞扬 第四章 做人的心态 心态成就一切 打破心中的瓶颈 操纵好情绪的转换器 放飞自由的心灵 用积极心态拥抱成功 第五章 成也性格，败也性格 性格承载命运 小心性格毁了你 良好的性格成就辉煌人生 第六章 尊重自己的对手 欣赏对手长于你的地方 竞争让你快速成长 为双赢而合作 最大的对手是自己 第七章 扩大自己的影响力 影响力决定你的一切 做一个有魅力的人 成为一个受欢迎的角色 挥洒影响力的平台 第八章 懂得选择，学会放弃 选择是人生推动力 放弃是一种跨越 适合的才是最好的 关键时刻，做出准确选择 第九章 为卓越建立良好的习惯 命运随习惯而转动 别让习惯牵着走 警惕你的老习惯 挖掘你的新习惯 发扬你的好习惯 抛弃你的坏习惯 注意你的小习惯 第二篇 做人与做事 第一章 做事精明，做人糊涂 大事精明，小事糊涂 专注于垂钓，鱼才会上钩 细节往往是关键 不按规则出牌 不要忽视绕道而行 反过来想想 逢人只说三分话 第二章 做人淡泊，做事积极 积极心态是成功的真正本钱 努力去超越自己 保持心灵的宁静 快乐全在你的心 每天进步一点点 作出“再坚持一下”的努力 不要随便给自己借口 第三章 做人重义，做事重利 宽容是力量强大的美德 平时多“烧香”，困时有佛助 小事上体现出大品质 吃亏还是占便宜 把责任看得像生命一样重要 和一切可能的人结盟 第四章 做人有水性，做事有狼性 见招不拆方显涵养 和为贵，别意气用事 想做大事先做好小事 把比自己强的人收入麾下 坚信收获与风险成正比 命运是弹簧，你弱它就强 要有破釜沉舟的勇气 第五章 做人出世，做事入世 弄清你想要的是什么 你的心亮了，世界也就亮了 喜怒不露于外 给你的朋友分个类 世上本无愁，庸人自扰之 功高者不可震主 第六章 做人自尊，做事自信 自信的人才敢为 要相信事在人为 “相信自己，我就是主宰” 信念支撑灵魂 自尊的人别人才尊敬 是千里马你就放开了跑 第七章 做人要真，做事脸须厚 “脸皮厚能长寿” 聚才何妨低三下四 自降身价偷学艺 善良是支“绩优股” 笑容，记得保持笑容 保持一点孩子般的真诚 第八章 做人常自省，做事当自律 行事之前须三思 不要以牺牲友谊为代价 勤奋是成功的秘诀 修身，而后齐家治国平天下 人生最难的是战胜自己 第三篇 低调做人的哲学 第一章 地低成海，人低成王 低调做人是以低就高的强者攻略 低调做人是立足社会的必然要求 低调做人是发展事业的基本姿态 第二章 低俯一生，尊荣一世 低调做人是安身立命的天然屏障 低调做人是化解人际风波的最佳策略 低调做人才能在顺逆境中安然进退 第三章 韬光养晦，深藏若虚 韬晦是一门深谋远虑的斗争艺术 谋晦之人要懂得隐匿锋芒 寓机变于糊涂之中 第四章 忍小谋大，以忍图强 低调做人者必须锤炼忍耐精神 低调者要磨练自制自律的习惯 以退为进，善忍之人才能图谋大业 人生在忍耐中不断前行 第五章 低处修心，高处成事 于低调中修炼成功心法 修身立德，道路将越走越宽 积水成渊，潜心钻研者终成大器大才 大化无形，达观之人遨游人生 第六章 低调对人，高标对己 言辞上温婉的同时要修炼口才 姿态上谦和的同时要保持独立的人格 行为上宽容的同时要坚持原则 第七章 低调做人，高标做事 稳扎稳打：走出自立自强的道路 行胜于言：行动比口号更有说服力 严谨务实：脚踏实地便能步步为营 精益求精：努力将事情做到尽善尽美 第四篇 做人处世的方与圆 第一章 讲求方正，乃为人之本 恪守信誉，方能立足 做自由的自己 慎独自省 执著走自己的路 无欲则刚 人贵自制 只有尊重自己，才能被人尊重 第二章 应世之道，圆融为人 方外有圆，圆内有方 悄悄为他人做点好事 送人情有讲究 巧获热情与好感 让对方做主角 求大同存小异 结个好人缘 给人好处莫张扬 善于“储存”人情 第三章 方圆通融，做人要变通 机智的能量 舍小利为大谋 以退为进 善于趋福避祸 让一步，收获更大 小帮助，大改变 以和为贵 吃小亏，占大便宜 变通为人，善自责 借机成就非凡 第四章 圆润为人，通晓人情世故 做一个有人情味的人 凡事不要太较真 自我解嘲保面子 常来常往，常聚常新 得意不可忘形 送礼送到人心坎 在前在后有分寸 捧人要合宜 第五章 方圆处世，亦刚亦柔 该刚则刚，当柔则柔 记得给别人留面子 应对自如，才能立于不败之地 无为而治 妥协不是软弱 大丈夫能屈能伸 成全别人的好胜心 顺应形势发展，保护自己利益 施恩于人的技巧 第六章 方法圆融，沟通无碍 融洽从学会倾听开始 开诚布公打动人心 把握好说话的时机 到什么山唱什么歌 争论永远没有赢家 学会语言的“软化”艺术 学会说“不” 第七章 交

<<做人哲学全知道>>

友方圆有度 不以喜厌交朋友 人心迷离, 择友须慎 关键时刻拉人一把 玩笑话慎重说 交友有礼
捕获可供利用的“贵人” 朋友不可透支 第八章 职场应对方圆有术 做上司肚子里的“蛔虫” 实干
敬业是闪光的金子 不在其位, 不谋其职 藏起你的锋芒 与同事相处有道 知己知彼才能升职加薪
成功求职方略 与女职员相处“四不要” 守护好你的隐私

<<做人哲学全知道>>

章节摘录

做事必先做人做大事必先做人只有先做人才能成大事，这是一个古训，先人早已强调了“做人为先”的重要性。

中国儒家学说代表人物孔子告诉我们“子欲为事，先为人圣”，“德才兼备，以德为首”，“德若水之源，才若水之波”。

中华民族历来讲究做人的道理。

关于如何做人，其重要内容之一就是讲究信用。

在这一方面，晚清胡雪岩是典型的代表。

胡雪岩在人们心目中，最大的特点就是“官商”，就是所谓的“红顶商人”。

这“红顶”是朝廷赏发的，戴上它意味着受到了皇帝的恩宠。

胡雪岩做生意极为讲信用，而且不用封建势力的干预。

照胡雪岩的看法，就是商人对客户讲信用，官府对朝廷讲良心。

商人只管自己是否说了话算数，是对自己的服务对象——客户——来讲的；官府只管自己做事是否对得起朝廷。

两者对象不同，原则不同，假如各行其是，各司其职，整个社会便井然有序。

否则就只会增加混乱，而于事无补。

重要的是，胡雪岩意识到，如果钱只集存在富人手中，市面就活不起来；况且，过富必遭人妒。

在两极分化严重、饥民四起的情况下，富人谈何有安宁日子。

胡雪岩认为自己有义务关心社会问题，一方面表明了他“富好行其德”的良好品质；另一方面，表明了依靠商人如滴水般渗漏财富而支撑的是一个健康稳固的社会。

这就需要商人行善举，以感化社会。

胡雪岩当初创办庆余堂，并没有打算赚钱，后来因为药材地道、成药灵验、营业鼎盛，大为赚钱。

但盈余除了转为资本、扩大规模以外，全都用于平时对贫民的施药施衣，以及历次水旱灾荒、时疫流行时捐出的大批成药。

胡雪岩本人却从来没有用过庆余堂的一文钱。

精明的商人致富后，多“富好行其德”，其中之一便是富后周济贫民。

陶朱公弃政从商“十九年之中三致千金，再分散与贫交疏昆弟”；西汉商人卜式曾捐款20万，赈济灾民。

胡雪岩历年在帮朝廷平靖天下和为社会赈济灾荒方面，做出了大量贡献。

胡雪岩正是因为有这种利人济世的天性，加上他的超凡的悟性，从而使他在官商两道如鱼得水。

胡雪岩这些过人的素质，使他成为一个传统文化意义上的哲商，并在经商的过程中不断感悟、不断升华，他的智慧和商业活动也就不断通向一个炉火纯青的境界。

而这一切正是他对人性深刻认识、善于做人的结果。

胡雪岩的做人成功，使自己成为最大的赢家。

无论从事任何职业，最重要的是做人，做人成功了，财富、荣誉也就源源不断且不再那么重要了。

人品比才华重要人品不能直接当饭吃，但毫无疑问的是人品是立身之本，对人生成败、事业兴衰影响颇大。

一个人品欠佳的人，很难想象他会是一个名垂史册、高风亮节的人物。

美国当代著名投资家索罗斯极为重视人品的高下，认为一个人仅仅才华出众是不够的，还要有上等的人品。

他喜欢诚实的人，对那些做事自私、不够诚实的人，尽管他们十分聪明，也会请他走人。

正如他的朋友沙卡洛夫说：“他是我所见过的最诚实的人，他根本不能忍受说谎。

”这是对索罗斯的客观评价。

索罗斯始终认为，许多投机商，包括一些很成功的投机商，并没有很严肃地对待自己的事业，他们只是在投机，一味地投机。

索罗斯说：“对那些才气纵横的赚钱高手，如果我不信任他们，觉得这些人的人品不可靠，我就绝不

<<做人哲学全知道>>

希望他们当我的合伙人。

”一次，垃圾债券大王麦克·米尔被起诉后，垃圾债券业务出现真空，索罗斯很想进入这一黄金领域。

为此他约谈了好多位曾在米尔手下做过事的人，想请他们做合伙人。

但是，索罗斯发现这些人有某种忽视道德的态度，最后放弃了这些人。

他觉得他的团队有这些人参与他会很不舒服，尽管他们积极进取又聪明能干，也很有投资天分。

索罗斯的团队里曾经有一个人私自在一处债券上投资了100万美元，结果投资虽然赢了利，但索罗斯认为，这个人对自己的行为不负责任。

索罗斯后来解雇了这个人品欠佳的合伙人。

他认为，投资作风完全不同的人在他的团队里都可发挥作用，但人品一定要可靠。

索罗斯之所以如此看重合伙人的人品，是因为他认为，金融投资需要冒很大的风险，而不道德的人不愿意承担风险。

这样的人不适宜从事负责、高风险的投资事业。

他说：“冒险是很辛苦的事，不是你自己愿意承担风险，就是你设法把风险转嫁到别人身上。

任何从事冒险业务却不能面对后果的人，都不是好手。

”品行不佳，不仅害人，也会使人在世界上丧失很多机会。

管理学上有一种“中庸”理论，意思是任何一个想要稳步发展的企业，用人要划分出3个档次，首先是德才兼备，其次是德高才中，最后才是德才中等，唯一不可用的是有才无德的人，因为这样的人极其危险。

正如《三国演义》中的吕布，能征善战，英雄无敌，但品格低下，先认丁原做义父然后杀丁原，后认董卓做义父然后杀董卓，最后被曹操抓起来，再也不敢用他，只得把他杀掉。

人生道路，不管你是用人还是为人做事，都要牢记“最重要的是人品”这句箴言，这有助于你走上成功之道。

做人从良心开始做事必先做人，做人从良心开始，这不是空话、套话，而是被很多成功人士证明了的。

。保文高考落榜后就随表哥去沿海的一个港口城市打工。

保文和表哥在码头的仓库给别人缝补篷布。

保文很能干，做的活儿精细，看到丢弃的线头碎布也拾起来，留做备用。

那夜突起暴风雨，保文从床上爬起来，冲到雨中。

表哥劝不住他，骂他是个憨蛋。

在露天仓库里，保文察看了一垛又一垛的货物，加固了被掀动的篷布。

待老板驾车过来，他已成了个水人儿。

老板见所储物资丝毫未损，当场要给他加薪，他谢绝了，说他只是看看自己修补的篷布牢不牢。

老板见他如此诚实，就想把另一个公司交给他，让他当经理。

保文说，他不行，让文化水平高的人干吧。

老板却说相信他一定行。

保文就这样当上了经理。

公司刚开张，需要招聘几个大专以上文化程度的年轻人当业务员，就在报纸上做了广告。

表哥闻讯跑来，要谋个美差，被保文拒绝了。

为此，表哥骂保文没良心。

公司进了几个有文凭的年轻人，业务红红火火地开展起来。

过了些日子，那几个受过高等教育的年轻人知道了他的底细，心里不平衡，于是便说：“就凭我们的学历，怎能窝在他手下？”

”保文知道了并不恼火，说：“我们既然在一块儿共事，就把事办好吧。

我这个经理的帽儿谁都可以戴，可有价值的并不在这顶帽上。

”那几个大学生听后面面相觑，不吭声了。

好运总是不期而至，外商听说这个公司很有发展前途，想洽谈一项合作项目。

<<做人哲学全知道>>

外商是位外籍华人，随行还有翻译、秘书。

谈判完毕，外商应保文的邀请共进晚餐。

晚餐很简单，但很有特色。

所有的饭菜都吃完了，只剩下两个南瓜饼。

博文很自然地打了包。

虽说这很自然，但他的助手却紧张起来，不住地看那外商。

那外商站起，抓住博文的手紧紧握着，说：“OK，明天我们就签合同！”

事成之后，老板设宴款待外商，博文和他的助手都去了。

席间，外商轻声问博文：“你受过什么教育？”

为什么能做得这么好？

博文说：“我家很穷，父母不识字。

他们对我的教育是从一粒米、一根线开始的。

后来我父亲去世，母亲辛辛苦苦地供我上学。

她说不指望你高人一等，你能做好你自个儿的事就行。

在一旁的老板眼里含着泪。

他端起一杯酒说：“我提议敬她老人家一杯——你受过人生最好的教育——请把母亲接来吧！”

”

<<做人哲学全知道>>

编辑推荐

《做人哲学全知道(超值白金版)》：俗话说：“三分做事，七分做人。”

”人的一生活非在用自己的实际行动回答两个问题：一是如何做事；二是如何做人。

人做好了，往往事半功倍，事事顺畅；人没做好，就会事倍功半，甚至一事无成。

真正的成功者无不深谙做人的奥妙真谛，因此才达到无往而不胜的高超境界。

通过阅读《做人哲学全知道(超值白金版)》，你将学会做人的最高智慧。

老实而有分寸，那是真诚，受人尊重，广结人缘；厚黑而有尺度，那是智慧，能成就大事。

做人，要把握好厚黑的尺度与老实的分寸。

为人没有方，则会软弱可欺；做事不懂圆，则会处处树敌。

只有方圆合一，才能在社会生活中进退自如，营造良好的人脉和生存环境，成就功名和大业。

我们常听到有人感慨说：“做人难、人难做、难做人。”

”的确，如何做人是我们每一个人生活中所必须面对的难题。

现实生活中，很多人能力并不非常突出，但因为善于做人，处理好了各种做人的问题，从而赢得了他人的尊重和社会的认可，同时也促进了自己事业的发展。

也有一些人，他们非常聪明、能干，背景条件也很优越，却不懂得如何做人，最终只能碌碌无为，一事无成。

《做人哲学全知道(超值白金版)》对人们行走社会必须具备的做人智慧进行了全面的归纳和总结，从中得出做事先做人、低调做人、做人的方与圆、糊涂之道、中庸、诚信、厚黑、忍让等具有普遍意义的做人方法和规律，让人们在如何做人上有章可循，而不至于迷惘无绪。

通晓做人的哲学，会让你在为人处世的过程中，讲究方法。

讲究策略，讲究变通之道，从而建立良好的人际关系，灵活机智地应对人情世故，在复杂变幻的社会环境中，把握做人的准则，衡量处世的分寸，在人生舞台上走好每一步，扮好每一个角色，演绎精彩和辉煌，游刃有余地到达成功的彼岸。

为人处世大得大赢的指南，行走社会畅通无阻的宝典，囊括古今中外最高做人的智慧，让你一册在手，做人无忧。

成大事才的枕边书。

低调是立身的良方，厚黑是成事的法宝，糊涂是聪明人的大智慧，坚忍是成大事者的必修课，方是为人之本，是做人的脊梁；圆是成功之道，是处世的锦囊。

做人哲学，最高智慧，一册在手，做人无忧。

<<做人哲学全知道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>