

<<狼者为王>>

图书基本信息

书名：<<狼者为王>>

13位ISBN编号：9787507529517

10位ISBN编号：7507529517

出版时间：2010-1

出版时间：华文出版社

作者：刘利生

页数：246

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<狼者为王>>

内容概要

达尔文说过：“物竞天择，适者生存。

”这是自然界发展的永恒规律。

因此有人认为，人生在世一定要能够适应环境，这是生死攸关的头等大事。

在冷酷无情的自然法则支配下，许多生物都因无法适应环境而纷纷从这个地球上消失。

越来越多的物种濒临灭绝，越来越多的动物被列入“国家级保护”的行列，而狼却没有弱小到要靠人类的保护才能继续生存下去的地步。

人类由于对狼存在着偏见，曾对其进行大规模的屠杀。

尽管如此，狼却凭着自身特有的坚韧与顽强精神，在这个地球上存活了几百万年。

这不得不说是个惊人的奇迹。

如今，狼群的数量虽然一直在减少，但在辽阔的草原上、潮湿的热带雨林中、干燥的沙漠里、寒冷的北极，以及世界上的每一个地方都有狼群的存在。

这是其他任何动物都无法与之相比的！

可见，在适应生存环境方面，狼是我们人类的老师。

《狼者为王》正是一本从狼性，狼族生存竞争的自然法则中总结出的为人处世、商场投资、职场交际、竞争合作、团队管理等一整套狼性智慧和狼道法则。

主要包括：1.坚韧顽强，生存第一的狼道法则；2.绝对自信，士气强盛的狼道法则；3.居安思危，保持警惕的狼道法则；4.坚持到底，绝不认输的狼道法则；5.敢于竞争，胜者为王的狼道法则；6.狼王为先，统领全局的狼道法则；7.谨慎观察，稳操胜券的狼道法则；8.尊重对手，出其不意的狼道法则；9.执行命令，没有借口的狼道法则；10.智胜强敌，暗用诡计的狼道法则；11.维持大局，牺牲奉献的狼道法则；12.恪守纪律，绝对忠诚的狼道法则；13.团队作战，重视合作的狼道法则。

这些狼道法则，既是狼族生存、竞争，战胜各种自然界的困难，顽强延续狼族命运的狼性法则，也是现代社会中人们敢于竞争，应对各种挑战，杀出重围走向成功的狼道智慧。

狼道，是追求卓越的野心；是舍我其谁的自信，是合作双赢的胸怀；是披肝沥胆的忠诚；是蓄势待发的韬略；也是貌似凶残的博爱；更是不言失败的执著，狼道即是追求成功的人道。

<<狼者为王>>

作者简介

刘利生，北京撰稿人。

曾经出版《李嘉诚商道细节》《2000个你应该知道的健康常识》《诺贝尔获奖人物传》《影响世界的中国元素》《远征军血战滇缅印》等作品、

<<狼者为王>>

书籍目录

第一章 坚韧顽强，生存第一 狼性生存的基本需要 解读狼性生存之道 保持强者心态 要尽快适应陌生的环境 适应陌生环境的方法 适应不能以牺牲真我为代价 善于排解挫折情绪 善于挑战逆境 积极主动地迎接和挑战困难 时刻保持强烈的求生欲望 处世要保持达观、冷静 决不能为恐惧而生 认清生存环境 竞争中必须具备捕食者的心态 抓住人生机会 练就独立生存能力第二章 绝对自信，士气强盛 坚持追求，绝不随波逐流 乐观豁达，摆脱烦恼 绝不轻易放弃希望 走自己的路，不理会议论 忘记自己的不幸 每天给自己打气 将贫穷转换为另一种财富 知识改变你的命运 珍惜你的每分钟时间 用正确的心态营造快乐 没有自信，就不可能有真正的乐观 乐观是生活的一种力量 相信一切，学会向前看 乐观自信是一种财富 笑对天下难事 每天都面带微笑第三章 居安思危，保持警惕 有近忧也要有远虑 做好预测风险决策 用战略眼光去决策 环环相接去决策 职场中须警惕七种危险同事 知人知面要知心 领导对待心腹也该留一手 如何应付身边的小人 防止“桃色事件”缠身 坚守你的道德准则 把握立场，不要给人利用 不要被流言蜚语所中伤第四章 坚持到底，绝不认输 捕捉机遇，决不让机遇从眼前溜走 抓到手里才是机遇 如何发现并抓住机遇 为迎接机遇，准备必须充分 机遇可遇也可求 关键时刻就要奋勇出击 机会光顾有准备的人 关键时刻，帮老板一把 从小事中寻找机会 捕捉时机，该出手时再出手 办事要选择有利时机 永远朝着目标奋进 创造并捕捉良机 关键时刻，捉住灵感 决策者要有获取信息的能力 审时度势 做决策 相信你的直觉判断力 努力减少办事的干扰 学会变不利为有利 应做好失败的准备第五章 敢于竞争，胜者为王 锁定目标后就持之以恒 了解人生，战胜自我 胜者为王，适者生存 战斗的力量 勇敢坚持下去 敢于承担生活的重量 向乐观积极的人学习 保持奉献与回报的平衡第六章 狼王为先，统领全局 优秀经理人需创造一流绩效 领导需能忍耐 有威信才能服人 敢于向困难挑战 绝不向压力低头 领导要学会掌控肢体语言 把握言语时机和内容 不想当元帅也是好士兵 领导人的核心工作就是对话 领导者要以善打动下属 懂得爱护下属 学会管人、管心 行动是无声的教诲 收服下属的领导法则 敢于承担责任 危难之际显身手 有勇气替别人担责第七章 谨慎观察，抢操胜券 不打无准备之仗 不打无准备之仗 诸葛亮巧妙观察取胜曹军 敏锐的市场嗅觉不可少 当他人指责你时 学会暂时的退让 到什么山上唱什么歌第八章 尊重对手，出其不意 感谢竞争对手 重视对手，绝不掉以轻心 视强者为敌手 与优秀人士搭档和竞争 光明正大地战胜对手 学会“爱”你的敌人 以诚挚打动别人为自己效力 对人少些仇视，多些赞赏 狼可以同狮子双赢 真诚地赞赏你的对手 欣赏对手，多为他鼓掌 多给对手些宽容和豁达 尊重每一个人第九章 执行命令，没有借口 有效执行的核心 优秀人士必须具备敬业精神 坚定的理念是有效执行的基石 错了，就虚心接受批评 克服拖延的毛病 吸取教训，走向成熟第十章 智胜强敌，暗用诡计 多用头脑看问题、办事情 办难事时，学会先找到突破口 发现问题后要想办法解决 用智慧解决问题 执行时，多用创造性思维 以退为进，伺机再起 吃一堑，长一智 调虎离山，攻其不备 进攻对手的薄弱环节 绕开对手的强项，另辟蹊径 大胆进行釜底抽薪第十一章 维持大局，牺牲奉献 真诚地奉献，无怨无悔 生死与共，福祸同享 用奉献精神处理工作事项 主动承担分外的工作 积极面对工作和同事 做到知恩图报第十二章 恪守纪律，绝对忠诚 恪守铁的纪律 忠诚处世，赢得尊敬 做一名忠诚的员工 摸透上司才能找准定位 巧妙吸引上司的目光 懂得以大局为重 想办法来展现你的才能 晋升一定有方法 慎重使用手中的权限 学会与各种上司融洽相处第十三章 团队作战，重视合作 像狼群一样团队作战 把团队利益放在首位 设定团队的承诺和目标 共同协作才能办大事 要了解别人的想法 如何组织创业团队 优秀的团队能留住人心 合作才能双赢 在竞争中积极的合作

<<狼者为王>>

章节摘录

第一章 坚韧顽强，生存第一在一个寒冷的冬天，有个名叫罗拉的猎人，在山中打猎时遇到了一匹孤狼。

这匹狼有将近两米长，看上去非常健壮。

罗拉果断地开枪射击，可惜他的猎枪没有瞄准，只打到了狼的右后腿，狼还是瘸着这条腿逃跑了。

于是，罗拉骑上马去追赶这只受伤的狼。

跑了一段时间，受伤的腿成了狼逃命的阻碍，伤狼忽然拼命地向前跃了几下，和罗拉的距离拉大了些。

狼利用了这个瞬间的机会，回过头去撕咬自己受伤的右后腿，几下就把那条腿咬断了。

罗拉利用这段时间缩短了和狼之间的距离，他十分清楚地看见了刚才所发生的一切。

他当时完全被吓住了，他的马也一动不动，静静地看着那匹伤狼，眼睁睁地看着缺了腿的狼拖着血迹逃走了……狼性生存的基本需要在冷酷无情的自然法则支配下，许多动物都因无法适应环境而纷纷从这个地球上消失。

人类由于对狼存在着偏见，曾对其进行大规模的屠杀。

尽管如此，狼却凭着自身特有的坚韧与顽强精神，在这个地球上存活了几百万年。

这不得不说是个惊人的奇迹。

如今，越来越多的物种濒临灭绝，越来越多的动物被列入“国家级保护”的行列，而狼却没有弱小到要靠人类的保护才能继续生存下去的地步。

狼群的数量虽然一直在减少，但在辽阔的草原上、潮湿的热带雨林中、干燥的沙漠里、寒冷的北极，以及世界上的每一个地方都有狼群的存在。

这是其他任何动物都无法与之相比的！

可见，狼是一种多么顽强坚韧的动物啊！

从身体状况上看，狼在食肉动物中没有丝毫优于其他动物的地方。

它没有猎豹闪电般的速度，也没有老虎和狮子那样庞大的身躯，即使是它唯一的武器——锋利的牙齿，也是绝大部分食肉动物都具有的。

狼是不冬眠的动物，不会像其他动物那样在巢穴中贮藏足够的食物。

因此，在漫长而寒冷的冬季到来时，它们就必须四处寻找食物。

这是对狼群的最大考验。

它们的捕食对象，有很多都躲在温暖的洞穴中沉睡；即使是不冬眠的动物，也在洞穴里储存了足够的食物，轻易不到洞外出没。

因此，狼在捕食猎物时就很难发现目标。

<<狼者为王>>

编辑推荐

《狼者为王》：狼者为王，以狼道武装自己的人，必定能成就大事。

狼道，是追求卓越的野心，是舍我其谁的自信，是合作双赢的胸怀，是披肝沥胆的忠诚，是蓄势待发的韬略，也是貌似凶残的博爱，更是不言失败的执著。

狼道——即是追求成功的人道。

狼道法则即是自然界狼族生存竞争战胜各种自然界的困难顽强延续狼族命运的狼性法则它是现代社会人们敢于竞争应对各种挑战杀出重围走向成功的狼道智慧

<<狼者为王>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>