

<<我不是教你玩阴的>>

图书基本信息

书名：<<我不是教你玩阴的>>

13位ISBN编号：9787507533842

10位ISBN编号：7507533840

出版时间：2011-1

出版时间：华文

作者：章岩

页数：220

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<我不是教你玩阴的>>

前言

出来混的人都要读 生猛的达尔文进化论告诉我们——物竞天择，适者生存！人类在地球上玩了几万年，说白了就是一部由贪欲主宰的残酷无情的竞争史、淘汰史！作为史上最牛的心理学的鼻祖，鬼谷子深刻洞悉人类的劣根性。他认为，只要是人，就会充满强烈欲望，吃穿住行、钱色名利，这些欲望催生竞争力，让人去疯狂抢夺，但同时也暴露了致命的弱点，就像孔雀开屏的时候绚丽夺目，但难看的屁股却暴露在众人面前！

一个人若被死死掐住七寸，任他多么强壮，还能怎么蹦跶？所以出来混，一定要懂鬼谷子，给自己的脑袋装点“大智慧”。一个人只要悟透了鬼谷，就能轻易看透人心，为自己穿一件刀枪不入的“黄金甲”。为人处世，不指望阴别人，可至少不能被人阴。学了鬼谷，就如同士兵有了把盾牌，还有了把匕首。不懂鬼谷，等同蒙着眼睛、赤身裸体上战场，死都不知道怎么死的，死了都没人收尸。历史上这种情况屡见不鲜。

而我们一定不能让自己成为后继者！

《鬼谷子》既是盾牌，又是匕首，既可护身，又能进攻。

出来混，如果不懂这一秘密的核心武器，岂不可惜？

世界上的很多人，他们直到人老珠黄、白发苍苍，被人斗得遍体鳞伤，到晚年才拿起这本书一窥究竟，这时一定会后悔得直拍大腿，发出应该早读五十年的感叹。

没错，鬼谷子就是这么牛！

鬼谷子到底是谁？

为什么这么牛？

事实上，鬼谷子是中国史上最牛的老师！

问大家一下，谁是培养奇才最多的老师呢？

是孔子吗？

不是！

孔子虽有弟子三千，但姓名可考者只七十二位，而且除了子贡有点出息外，大部分只是贤德文士，知识渊博而已，在历史上并无大的作为。

史上培养奇才最多的牛人，他就是鬼谷子先生！

鬼谷子门下牛人有——苏秦、张仪、孙臆、商鞅、李斯……个个都是惊天动地！

这样的人才，一生能培养出一个来，这个老师就足以骄傲一辈子！

但这样的奇才，鬼谷子却培养了一大堆！

历史上正是由于他的出现，才有了纵横家的深谋，兵家的锐利，法家的霸道，儒家的刚柔并济，道家的待机而动。

所以，称他为中国历史上最早的心理学家毫不过分，同时他也是中国式谈判学的实际奠基人，说客的开山鼻祖。

简而言之，中国人无论说话办事、理家治国，一言一行都离不开鬼谷子的影子。

而这一切，都装在《鬼谷子》这部奇正秘诡的书中！

说它奇，因它步步用奇，奇招迭出，招招见血，防不胜防；说它正，又因它奇奇得正，紧扣事物发展规律，可用来治国安邦，匡行大道；说它秘，是由于两千多年来，它是我们最熟悉的“陌生人”，我们时常靠它解决问题，而又对它知之甚少；说它诡，则是由于它像极了一柄双刃神剑，用于正道可成一代宗师，光炳史册，用于邪道则为奸诈小人，排挤忠良，陷害同事，百发百中。

这便是鬼谷思想，充满阴谋诡计，无所不出，无处不入，全看你拿来做什么！

从他的谋略和游说原理中，我们可以学到高深莫测的诡计，也可以发现威力无穷的阳谋。

阳谋可行于大道，诡计亦可使于正端。

计谋本无正邪之分，全看诸君拿来何用。

<<我不是教你玩阴的>>

学了鬼谷，害人能成大奸大恶，救人则可造七级浮屠。

拿去做人做事更是不败的生存宝典！

正如鬼谷子在书中所言：“捭阖者，天地之道。

”“变化无穷，各有所归，或阴或阳，或柔或刚，或开或闭，或弛或张。

”他把握住了天地人三材的运行发展规律，因此招招直指人心，教你洞察他人心理，占据博弈制高点。

就像做游戏，你精通规则，便可步步抢先，有恃无恐。

用句熟透的话讲，权谋之术要符合“科学发展观”，才是攻无不克的权谋，刮起一股战无不胜的头脑风暴。

《鬼谷子》全文十四篇，第十三和第十四据已失传，在这里我们便未做收取，只为大家介绍确已留传的十二篇，即：捭阖、反应、内键、抵巇、飞钳、忤合、揣、摩、权、谋、决、符言篇，我们针对每篇的侧重点，结合一些心理学的实用知识，总结出鬼谷子的诡计十二章。

如前所述，我们从不同的方面，运用翔实的案例和分析，为读者阐述鬼谷子在做人做事方面的思想，尤其是那些让人意想不到的辩诡之策、揣摩心理之术和长赢之道，以供出来混的不同领域的人士参考。

沿着这个思路，翻开本书，让我们一起展开畅想，看看时隔两千余年之后，散发着古老气息的鬼谷思想，是如何在今天的生活中展现惊人力量的！

这是一本真正实用的权术教科书！

这是一本敢于说真话的书，一本将千年潜规则一语道破的书！

每一个出来混的人都要读！

<<我不是教你玩阴的>>

内容概要

《鬼谷子》全文十四篇，第十三和第十四据已失传，在这里我们便未做收取。只为大家介绍确已留传的十二篇，即：捭阖、反应、内键、抵蛾、飞钳、忤合、揣、摩、权、谋、决、符言篇，我们针对每篇的侧重点，结合一些心理学的实用知识，总结出鬼谷子的诡计十二章。如前所述，我们从不同的方面，运用翔实的案例和分析，为读者阐述鬼谷子在做人做事方面的思想，尤其是那些让人意想不到的辩诡之策、揣摩心理之术和长赢之道，以供出来混的不同领域的人士参考。

沿着这个思路。

翻开《我不是教你玩阴的：鬼谷子的心理学诡计》，让我们一起展开畅想，看看时隔两千余年之后，散发着古老气息的鬼谷思想，是如何在今天的生活中展现惊人力量的！这是一本真正实用的权术教科书！这是一本敢于说真话的书，一本将千年潜规则一语道破的书！每一个出来混的人都要读！

<<我不是教你玩阴的>>

作者简介

章岩，中国知名草根心理学家，现居北京，任某传媒机构CEO，其悟出的一条真谛为：劳心者治人，劳力者治于人。

出版图书有《人脉圈》《先交朋友，再做生意》《气场》《每天懂一点人情世故》《销售中的心理学诡计》，其图书版权输往海外，风靡台湾、日本、新加坡、东南亚及欧美等20多个国家和地区。

目前，章岩被奉为国内20几岁、30几岁群体的励志教主、心灵导师，其书中的生猛语录被新浪、腾讯、天涯论坛、猫扑等网站疯狂转载，并被千万读者写上QQ签名，以此作为人生的座右铭和正确的行动指南。

<<我不是教你玩阴的>>

书籍目录

序一 出来混的人都要读序二 老祖宗们用鲜血和脑浆写下来的忠告第一章 世事洞明皆学问，人情练达即文章记得前人曾经说过“世事洞明皆学问，人情练达即文章”这么一句话。

意思就是说，把世间的事弄懂了处处都有学问，把人情世故摸透了处处都是文章。

明世故，通人情，熟悉江湖，善于应对，了解社会。你就总有办法。

人心之理，变化之联——你是聪明人还是傻瓜随其嗜欲，以见其志——再牛的人也有弱点开而示之，阖而闭之——嘴巴决定你的吉凶祸福裨之贵周，阖之贵密——强者和智者才能吃香喝辣阖而取之，阖而去之——趋利避害是人的天性变动阴阳，四时开闭——识时务者为俊杰，不通时务是笨驴关之裨阖，制以出入——说话之前，应三缄其口阴阳其和，终始其义——交谈中的阴阳操纵术1阴阳之道，说人之法——交谈中的阴阳操纵术2第二章 跟对人，做对事文革中有句话，叫做“站错队伍，后果很严重”。

一旦站错了队伍，亮明了招牌，势必得罪另一方。

所向与所背，就像圆环一样：旋转而无中断，形势瞬间万变。

因此，对各方情况，我们应反复研一究，然后决定自己的态度和立场。

反复相求，因事为制——站错队伍，后果很严重世无常贵，事无常师——切记，没有谁可以永远依附大小进退，其用一也——权衡利弊得失，果断做出选择天命之钳，归之不疑——选对平台，就不要在乎别人怎么说材质不惠，不能用兵——增加自己被利用的价值第三章 5分钟看穿人心——套取别人真话的心理诡计用巧妙而不易看透的方法引诱对方，就像用网捕兽，多置些网、并密切关注，便可多捕获一些野兽。

持网与人周旋，可让对方向你推心置腹。

不管对方是愚人还是智者。你都能用这个办法诱使他说出实情。

孰安孰危，孰好孰憎——周围环境决定你的价值观情变于内，形见于外——比FBI还厉害的身体语言观察术钓语合事，持网驱之——套取别人真话的心理诡计计国事者，当审权量——事前多揣度，事后少受罪饰言文章，而后论之——善于包装是在机关混的基本功.....第四章 真人不露相，露相不真人用

之有道，其道必隐——躲在暗处的幕后操纵者饵而投之，必得鱼焉——强大而不使人惧，富有而不惹人嫉谋之于阴，成之于阳——真人不露相，露相不真人无成功者，其用之非——你的优势和资本是什么抱薪趋火，燥者先燃——操纵人心者得天下第五章 做大事不可不知的四项基本原则近而不见，不察其辞——战战兢兢，如覆薄冰通达计谋，以识细微——居安思危，防范潜在危险三王之事，抵而得之——谁敢于创新变革，谁就能占得上风能因能循，天地守神——做大事需因时而动第六章 看人下

菜单——大人物是这样炼成的 博而于智，决而于勇——说话要注意语气繁言不乱，翱翔不迷——“口”是人的“政府机关”口可以食，不可以言——说错话比做错事更可怕言其有利，从其所长——扬长避短才能趋利避害精则用之，利则行之——情绪外露是怯懦和幼稚的表现与智者言，与拙者言——说话要看人下菜单第七章 人脉决定命脉——大人物是这样炼成的 公不如私，私不如结——人脉决定成败相益则亲，相损则疏——合伙人双赢的智慧患者易蔽，贪者易诱一对不同的人采用不同的操纵方法高而动之，微而证之——掌握主动才能控制形势凡谋有道，得其所因——出奇制胜的秘诀去之纵

之，纵之乘之——如何让别人留下把柄并控制他第八章 要想钓到鱼，就要像鱼一样思考言有不合，反而求之——中国人说话听“后音”善反听者，乃变鬼神——反向思维，像鬼神一样多变同声相呼，实理同归——制造心理共鸣是最好的说服工具动作言默，与此出入——控制言行举止的节奏反以知古，复以知今——打败强手的最好办法是学习并超越他虽非其事，见微知类——不起眼的细节决定你的命运知之始己，自知知人——知人者智，自知者明如圆与方，如方与圆——为人处事中的方圆之道第九章 如何说领导最爱听，怎么做领导才提拔欲亲则亲，欲疏则疏——忠言也可以很顺耳见其谋事，知其志意——进言须随机应变，合乎领导想法圣人立事，先知而健——说话做事要有的放矢上暗不治，说而飞之——不要愚忠，良禽择木而栖莫知所为，退为大仪——退一步比进一步更需要智慧第十章

如何让人才真心为你卖命，怎么让自己投奔明主飞黄腾达度权量能，征远来近——5分钟看穿真假人才钩钳之语，其说辞也——如何让人才真心为你卖命量能立势，事用抵城——笼络人才和驾驭人才的心理操纵术用之天下，度权量能——要想飞黄腾达，就要掌握投奔之道虽覆能复，不失其度——投奔

第十章 如何说领导最爱听，怎么做领导才提拔欲亲则亲，欲疏则疏——忠言也可以很顺耳见其谋事，知其志意——进言须随机应变，合乎领导想法圣人立事，先知而健——说话做事要有的放矢上暗不治，说而飞之——不要愚忠，良禽择木而栖莫知所为，退为大仪——退一步比进一步更需要智慧第十章 如何让人才真心为你卖命，怎么让自己投奔明主飞黄腾达度权量能，征远来近——5分钟看穿真假人才钩钳之语，其说辞也——如何让人才真心为你卖命量能立势，事用抵城——笼络人才和驾驭人才的心理操纵术用之天下，度权量能——要想飞黄腾达，就要掌握投奔之道虽覆能复，不失其度——投奔

第十章 如何说领导最爱听，怎么做领导才提拔欲亲则亲，欲疏则疏——忠言也可以很顺耳见其谋事，知其志意——进言须随机应变，合乎领导想法圣人立事，先知而健——说话做事要有的放矢上暗不治，说而飞之——不要愚忠，良禽择木而栖莫知所为，退为大仪——退一步比进一步更需要智慧第十章 如何让人才真心为你卖命，怎么让自己投奔明主飞黄腾达度权量能，征远来近——5分钟看穿真假人才钩钳之语，其说辞也——如何让人才真心为你卖命量能立势，事用抵城——笼络人才和驾驭人才的心理操纵术用之天下，度权量能——要想飞黄腾达，就要掌握投奔之道虽覆能复，不失其度——投奔

<<我不是教你玩阴的>>

明主后，你该怎么做第十一章 出手不狠，江山不稳为人决物，必托于疑——前面是火坑，还是一池温泉水有利于善，隐托于恶——危害到他人利益时，需三思而行以阳德之，以阴贼之——做人要懂放长线钓大鱼危而美名，可则决之——当断不断，反受其乱决情定疑，万事之基——冷静是最简单的智慧第十二章 借用天下人的眼睛、耳朵和智慧天下之目，天下之耳——借用天下人的眼睛、耳朵和智慧高山可极，深渊可测——听取他人的批评意见用赏贵信，用刑贵正——管理者要善用赏和罚四方上下，荧惑安在——多问几个“为什么”很重要因之循理，故能长久——用正确的人，做正确的事安徐正静，善与不争——位正才能心正，心正才能行正人主不周，群臣生乱——心有千千结，脑有万丝扣名生于实，实生于理——做人做事要名实相符

<<我不是教你玩阴的>>

章节摘录

版权页：所以，鬼谷子开篇就对我们讲，你想成为圣人吗？

那就先掌握规律，再去做事；先看到全局，再考虑局部；先搞清为什么，再去想怎么做。

一言以蔽之，就是洞察人性本质，顺应时代发展潮流，这样才能掌控天下兴亡之道。

圣人之所以稀少，是因为做到这一点很不容易。

蠢人之所以成群，正因大多目光短浅，习惯于只盯一时得失。

我曾认真翻阅《二十四史》，纵观几千年人类历史，发现那些能干大事的大人物无不是识大势，知进退，分轻重。

何时该做什么事，应该遵循哪些原则，他们心中都有数，这样的人物胸有韬略、眼光高远，因此行事不慌，最终一举成功。

鬼谷子对我们强调，无论何事，顺势而为、顺从规律都最重要，因为这是“阴阳之开阖，存亡之门户”。

顺势，如同顺水行舟，以最小成本取得最大回报。

反之若逆势，就像逆水划船，顶风作案，纵然万般努力，效果也要大打折扣。

落个满身老伤不说，还可能一无所获。

中国人很讲究“势”，但到底什么是势，许多人却很模糊。

在鬼谷子看来，“势”是规律，也是趋势。

春天播种，秋天收获；男大娶妻，女大嫁人；生老病死，物极必反……这是自然的“势”，我们要遵守，违逆即遭惩罚。

天下合久必分，分久必合；世人熙熙攘攘，皆为利往；建功立业讲究一个天时地利人和...-一这又是人事的“势”，我们要利用和创造，然后事半功倍，成就功业。

把握这个“势”，一是要“达人心”，看透人心；二是要“见变化”，洞察规律。

人心，规律，这是鬼谷思想的两大要素，也是他留给中国人的两件致命兵器：中国人最会看人心，也最重视人心。

中国人最讲规律，也最喜欢总结规律。

诸葛孔明文韬武略，为刘备建立蜀汉立下了不世奇功，是中国历史上少有的牛人。

《三国演义》中，刘备三顾茅庐才请到他出山，成就一段佳话，许多文人墨客对此不吝赞美之辞。

但我要问：他的选择是最正确的吗？

恐怕未必！

孔明隐居南阳那么多年，当然不是因为热爱田园生活。

天下大乱，诸侯并起，作为一个胸有万策之人，他怎甘心隐居田园？

找个地方躲起来，无非是观察天下大势，为自己挑选一位好东家。

最后他选择了刘备而不是曹操或孙权，道德立场上或许是对的，从时势上看却非常错误。

他虽然顺了道义之名，却违逆了天下大势。

因为汉室气数已尽，正统也不过是顶腐烂的帽子。

恢复汉室？

听起来很美，可行性却几乎没有。

所以孔明找的这位东家，充其量只能占块地盘，做个割据皇帝。

谁是当时“时势”的拥有者呢？

答案只有一个：曹魏。

地理上，曹操雄踞北方，拥有最广阔的土地和最丰富的资源；人才上，拥有最多的人口和军队，最多的谋士和将领；从军事角度，他还占据有利地形，以北望南，攻守自如。

历史的结果我们都看到了，诸葛亮出于“仁义道德”，投靠刘备倾尽一生才华，鞠躬尽瘁，把自己活活累死，也只是帮蜀汉维持了几十年光景。

所以，出来混的人一定要明白这个道理——逆势而为，即便你是千年一遇的天才，又能怎样？

诸葛孔明就是例子。

<<我不是教你玩阴的>>

相比之下，司马懿家族就很聪明，他不但顺势投靠曹魏，还玩了一招借壳生蛋。利用曹魏政权的强势，慢慢积攒自己的实力，最后取而代之，登上了皇帝宝座。而最后统一全国终结三国混战，又顺应了老百姓厌恶战争、渴望和平的普遍愿望，这个便宜真是赚大了！

鬼谷子通篇都展现了一种“纵横捭阖”的权谋之道，而它的思想基础就是我们开篇所讲的顺天应人，认清形势。

利用大势所产生的巨大力量，推动着我们去做事，就会省力省心，名利双收。

这里所体现的，既有对形势的判断，还有对人心的揣摩，对各种事物之间关系的分析，以及得出正确判断的选择能力。

<<我不是教你玩阴的>>

编辑推荐

《我不是教你玩阴的:鬼谷子的心理学诡计》：不可不知的做人做事智慧史上最牛心理学鼻祖重出江湖
每一个出来混的人都要读！

春秋战国最强悍的牛人鬼谷子=佛洛伊德+卡耐基！

为什么有的人飞黄腾达、吃香喝辣？

为什么有的人穷困潦倒、一事无成？

史上最生猛的权术教科书！

鬼谷子门下牛人有：苏秦、张仪、孙臆、商鞅、李斯……个个都是惊天动地！

这样的人才，一生能培养出一个来，这个老师就足以骄傲一辈子！

一本敢于说真话的书，一本将千年潜规则一语道破的书！每一个出来混的人都要读！不是每个在你身上拉屎的都是你的敌人！

不是每个把你从屎堆中拉出来的都是你的朋友！

一只小鸟正在飞往南方过冬的途中。

天气太冷，小鸟冻僵了，从天上掉下来，跌在一大片农田里。

恰好这时，一只母牛走了过来，而且拉了一泡屎在它身上。

冻僵的小鸟躺在牛屎堆里，真是太温暖了。

牛粪让它慢慢缓过劲儿来。

它躺在牛粪里，又暖和又开心，不久就高兴地唱起歌来了。

这时，一只路过的猫听到了小鸟的歌声，走过来探个究竟。

顺着声音，猫发现了躲在牛粪中的小鸟，非常敏捷地将它刨了出来，把它吃掉了！

所以，出来混一定要记住：不是每个在你身上拉屎的都是你的敌人，不是每个把你从屎堆中拉出来的都是你的朋友！

鬼谷子诡计，本无正邪之分，全看诸君拿来何用！

学了鬼谷子，行大道可定国安邦，救人则可造七级浮屠！

学了鬼谷子，看穿人性弱点，拿去做人做事更是不败的生存宝典！

每个人都有可以利用的弱点，就像孔雀开屏的时候绚丽耀眼，但难看的屁股就暴露在众人面前了！

三别人想阴你，首要一步就是对你“料其情”。

不知你的底细和目的，就没人敢轻易对你下手。

你把魔鬼当成天使，将敌人当成朋友，自己把门打开了，就别怪对方心狠手辣，莫怪自己点太背。

如果想让对方做一件事，就可以对他大讲这件事的利处；如果想让对方终止一件事，可以对他大讲这件事的坏处。

官场是一场借力游戏。

你借我力，我借你力，互惠互利。

但是切记的是，不会有100%的朋友。

依附可以，但不可攀附；做盟友可以，却不要做死党。

火坑，往往伪装成一池温泉水。

一个梦想洗个温水澡的人，可能不经思考就会跳进去。

有些陷阱，你只要告诉自己再冷静十秒，它一定会现出原形！

<<我不是教你玩阴的>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>