

<<淘宝真高兴>>

图书基本信息

书名：<<淘宝真高兴>>

13位ISBN编号：9787508057354

10位ISBN编号：750805735X

出版时间：2010-7

出版时间：华夏出版社

作者：麦灵

页数：320

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;淘宝真高兴&gt;&gt;

## 前言

轻松淘宝·快乐创业 我看麦灵写的《淘宝真高兴》，在第1章就读到《自由万岁！与其在外企当文员，不如上淘宝当小老板》，不禁莞尔。果然，当下的年轻人大多有着“向自由进军”的理想，不过，这种理想与现实还是有很大差距的。

《淘宝真高兴》里提到《蜗居》，正巧，我也知道这部电视剧。

蚁族、蜗居族已成为庞大的群体，随之而来的“逃离北、上、广”也成为很多年轻人的口号。

我有一次看一篇报道，算了一笔很详细的账，得出的结论是如今在大城市买一套100平米左右的房子，就等同于消灭了一个中产家庭。

实在是惊心动魄！

如今的年轻人付出无数努力好不容易靠近“中产”了，却转眼“中产只是一个传说”，实在是苦不堪言，为了还贷、还信用卡、养孩子、养父母、养小轿车，生怕没了工作，更得夹着尾巴做人。

淘宝网3月底在央视投放了公益广告，主题就是说年轻人有很多就业途径，未必一定要待在大城市，还有很多路可以走，比如自主创业、回乡创业。

因此，当我看完这本《淘宝真高兴》之后，很想由衷地对年轻人说一句：活着有许多种方式，尽量选择你喜欢的那一种吧！

小时候我有三个梦想，第一个是当飞行员，可惜没能实现，但我发现每一个遗憾背后都蕴藏着无数的机会。

今天，我们已经看到了这个机会，这是每一个在淘宝上的人都能感受到的机会，这个机会能让我们这一代人感到兴奋。

我们每天在公司上班，在每一台电脑前面，有数百万的卖家跟我们在一起工作。

其实每次我上旺旺都有无数卖家给我留言，我感觉到淘宝所承担的社会责任很沉重。

在互联网日益发达的今天，电子商务也在中国高速发展，我们很欣喜地看到很多卖家已经从一个人单干做到两个人甚至几百人团队作战。

但同时我们也注意到，还有很多新手卖家刚刚起步，需要我们更努力、更全心全意地去帮助他们。

在网上创业是非常孤单和艰难的，要懂网络、懂营销，还要懂打包、会沟通，要关注时尚，还要进货、跟快递磨费用··网络开店需要复合型人才，想开好店，离不开学习，离不开朋友，更离不开帮助！

因为互联网最强大的力量不是技术，而是分享。

过去的6年里，很多淘宝卖家给我们做出了很好的榜样，通过淘宝平台，他们把生意做得风生水起。

植物语、芳草集、阿卡、麦包包成了能与众多耳熟能详的线下品牌分庭抗礼的网货热门词。

这些商品意味着信誉好、价格低、有特色、够领先，而这些品质也正是网上开店的核心竞争力所在。

2010年是淘宝的消费者年，今年，我们将投入巨大的人力物力，创造10亿“新网民”。

淘宝网有句话叫“开心工作 认真生活”，在常人看来，网上开店是条很艰难的创业路，是在自找苦吃，但创业是生活的一部分，创业的根本是为了更好地生活。

只有紧贴生活，紧贴自己的内心，创业才不会迷失方向，才能享受到源自内心的快乐。

我们希望在网上开店的人们能够开开心心地创业，以一种轻松、快乐、兴趣至上的心态，在“苦中作乐”，一边坚守着“苦”，一边从中享受着创业的乐趣。

快乐是一种感觉，每个人都有自己的理解，但在创业中快乐着，究竟是在快乐地创业，相信每个淘宝店主都有不同的体会。

我还要送给《淘宝真高兴》的读者们另外几句话，希望能对你们的淘宝事业有所助益：

“会做比会说好。

“路对了，就不怕远。

<<淘宝真高兴>>

&rdquo; &ldquo;把事情做到极致。

&rdquo; &ldquo;诚信！

诚信！

还是诚信！

&rdquo; 淘宝网CEO 陆兆禧（铁木真） 2010年5月

## <<淘宝真高兴>>

### 内容概要

《淘宝真高兴》立意新颖，作者以白领阿真的事业发展轨迹为线索，配之以寓意深刻的种种小故事、小情节、最流行的时尚插图，生动地讲述了阿真由一个外企打工职员一步步成为淘宝成功卖家的故事，在故事中渗透了“淘宝”应该具备的理念、指导思想、行为准则、经营模式、发展导向、潮流动态、行业前瞻等诸方面的道理。

寓教于乐，寓理于教，不空洞，不泛谈，手把手地教会卖家如何入门，如何提升。

<<淘宝真高兴>>

作者简介

麦灵：嗜好满世界游走的蟹居动物、媒体研究者、淘宝爱好者。

出版有纯爱长篇小说《我爱陌生人》、动漫长篇小说《中国娃娃》、解谜长篇小说《瞑城》。

写作于麦灵，乃遇见平行宇宙边缘的另一个“我”；淘宝于麦灵，乃当下宇宙内“我”的另一种活法。

## &lt;&lt;淘宝真高兴&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章：自由万岁！

与其在外企当文员，不如上淘宝当小老板第二章：卖什么好？

寻找你的进货突破点阿真来看样板戏DIY搞笑口罩，一个月卖掉17000个四钻&ldquo;简约时尚510&rdquo;的样板总结第三章：进货！

全国批发市场大比较阿真来看样板戏俏货混批，23个月做到1500种热销品&ldquo;俏货批发&rdquo;朱志芹的样板总结第四章：9分钟！

我的淘宝店成立啦阿真来看样板戏每天卖出8000个miu的抱抱设计师Simon的样板总结：第五章：亢龙有悔！

发布宝贝，装修也得漂亮阿真来看样板戏每周帮两百家淘宝店做装修的&ldquo;粉刷匠&rdquo;格格坞的样板总结第六章：角度第一！

轻松拍出热卖单品阿真来看样板戏500元起步开网店，开进全球网商百强&ldquo;百强网商&rdquo;袁月明的样板总结第七章：真人秀！

找邻家女孩当你的衣架吧阿真来看样板戏美女店主做模特，单月营业额冲上6万美女店主恩雅的样板总结第八章：王道！

用低定价砍出一条血路阿真来看样板戏丢掉14万美元年薪，一年做上四皇冠四皇冠王婷的样板总结第九章：情报员行动！

管好宝贝，也要管好留言阿真来看样板戏辞掉万元月薪，上淘宝卖镜子皇冠阿宝的样板总结第十章：旺旺！

用好阿里旺旺，生意不旺都不行阿真来看样板戏半年升至四钻，设计品牌成就淘宝新贵四钻&ldquo;本裁&rdquo;的样板总结第十一章：支付宝！

玩转淘宝人自家的银行阿真来看样板戏27个月摘金冠，把开店当成练级双金冠罗一的样板总结第十二章：攻心计！

打造金牌服务体系阿真来看样板戏做男装生意，不能太&ldquo;花心&rdquo;三皇冠惠利丰的样板总结第十三章：不怕侃价！

认熟不认亲是不二法宝阿真来看样板戏摆地摊男孩一年冲上2皇冠&mdash;&mdash;&ldquo;一低到底&rdquo;就是王道双皇冠小姜的样板总结第十四章：送货啦！

挑选一家最合适的快递公司阿真来看样板戏上帝死了，灯王来了双皇冠灯王的样板总结第十五章：流量就是王道！

拍卖&amp;玩转社区阿真来看样板戏做淘宝一年，&ldquo;名包天下&rdquo;在上海万科买了套别墅&ldquo;名包天下&rdquo;的样板总结第十六章：独孤九剑！

更多招数令人气爆棚阿真来看样板戏一只香熏炉，卖出双皇冠双皇冠李楚昱的样板总结第十七章：独孤九剑第九式，直通车！

搜到就是王道（上）阿真来看样板戏100元起步的狮子座男孩一年半做到月销售额过百万汉草&ldquo;校长&rdquo;的样板总结第十八章：独孤九剑第九式，直通车！

搜到就是王道（下）阿真来看样板戏五钻卖家&ldquo;小宁宁最棒&rdquo;分享月入30万的&ldquo;直通车&rdquo;心得五钻&ldquo;小宁宁最棒&rdquo;的样板总结第十九章：秒杀！

做促销，为关注度加分阿真来看样板戏&ldquo;秒杀客&rdquo;是怎样炼成的&ldquo;秒杀客&rdquo;蛋蛋达人的样板总结阿真来看样板戏只花1.1元，65万的房子秒到手超级&ldquo;秒杀客&rdquo;杨江明的样板总结第二十章：关键！

怎样打造信用评价体系阿真来看样板戏名人开店，当向韩寒学习明星开店的样板总结第二十一章：绝招！

获得百分百好评的办法阿真来看样板戏晶晶姑娘、韩国老公和他们的皇冠店皇冠晶晶姑娘的样板总结第二十二章：只需一键！

轻松升级到旺铺阿真来看样板戏3个月点击270万，最火帮派背后的那个神秘女人金冠阿卡的样板总结第二十三章：只需两招！

<<淘宝真高兴>>

玩转旺铺升皇冠阿真来看样板戏从半夜成交第一单做到双皇冠双皇冠陈信的样板总结第二十四章：警惕！

网上有骗子喔！

阿真来看样板戏不花一分钱，赚到50%佣金的淘宝客&ldquo;淘宝客&rdquo;郁程的样板总结第二十五章：不怕麻烦！

各种纠纷靠边站阿真来看样板戏40岁MBA妈妈，辞掉副总赚皇冠双皇冠庞颖的样板总结第二十六章：捉虫行动！

为什么我的店还是这么冷清？

阿真来看样板戏一件打底衫，3年狂卖1万件双皇冠宝宝星的样板总结第二十七章：单干过时了！

我需要一支团队阿真来看样板戏画室里的美院校花级掌柜四心梦璐的样板总结第二十八章：网店版！

强大的电子管家来了阿真来看样板戏个性化定制内衣，每天卖出10万元&ldquo;内衣大家&rdquo;张翔的样板总结第二十九章：读心术！

向&ldquo;败家子&rdquo;学习做卖家阿真来看样板戏谁是巨额钻石的神秘买家&ldquo;贵商品销售专家&rdquo;吴涛的样板总结第三十章：空明拳！

永远做个淘宝新人阿真来看样板戏24小时不在线的旅行掌柜旅行掌柜茉莉的样板总结

## &lt;&lt;淘宝真高兴&gt;&gt;

## 章节摘录

2009年12月28日，淘宝史上最牛的秒杀。

当晚8点，有人在网吧花了1块1毛钱秒到了成都的一套房子。

万科的市价当时是65万元左右。

主人公是个男人，杨江明，浙江台州人，杭州树人大学大二学生。

他在淘宝上有个小店，刚开始做生意，卖家信用不高，只有3心，平时进点服饰、围巾之类的商品来卖卖。

有一回杨江明看到淘江湖上有个广告，说可以秒一幢房子，不用像《蜗居》里的海萍当蜗牛，也不用像海藻那样当小三。

杨江明瞬间心动。

他离毕业还有两年，但前辈们的惨痛经历告诉他，要想在城市里奋斗出一套房子，这难度跟徒步走到珠峰4号营地差不多了。

秒房子的前期还是简单的，只需要用淘金币去换拼片就行了。

杨江明花了两天时间，在淘江湖上拼命玩游戏来刷金币，终于拿到了7块拼片。

只差最后一块拼片了。

12月25日圣诞夜，秒房活动的第8块拼片出现。

据说有几千万淘友参与搏杀，最终诞生了最快秒到拼片的前100名高手。

那天，杨江明找了一个网吧，因为网吧的网速要比寝室里快。

哆哆嗦嗦地开始秒杀，从拍下到付钱一共花了11秒，对“秒杀”新手杨江明来说，已经算是不错的成绩了。

结果公布出来了，第一名居然只花了8秒，杨江明以11秒排在第5位。

但凡进入前100名，可以获得900多元的淘玩偶礼包一个，他已经非常满意。

有人专门建了一个旺旺群，把这前100名种子选手拉了进来，开始聊秒房子的事情。

“大家在群里聊秒杀的经验，例如用哪个浏览器会速度快一点，怎么刷屏更有效之类。

大家都非常看好只用了8秒的那个家伙。

“杨江明有机会秒到房子，身边的同学都不敢相信这会是真的，就连杨江明的女朋友，在秒杀当晚已经在手机上编好了一条安慰短信，‘就算没房子我们也会在一起’之类的肉麻话

。

12月28日晚上，杨江明继续去网吧秒杀。

……



## &lt;&lt;淘宝真高兴&gt;&gt;

## 编辑推荐

《淘宝真高兴》是迄今为止发行量最大的淘宝教程类书籍，是新华文轩传媒出版集团2010年度重点图书，发行量高达30万册。

《淘宝真高兴》是一本“有精神”的读物，自始至终贯彻着“自由万岁”的宗旨。

它不仅教读者在淘宝上开店、购物，同时通过“自由精神”和“淘宝主义”积极协助广大80后、90后解决困境。

它是一本极其实用、与时俱进、易理解易掌握、知识点齐全的淘宝开店全指南，且加入了大量从未被任何淘宝教程类书籍涉足的知识点。

跟随《淘宝真高兴》的章节步伐，在淘宝上成功开店的可能性将大大提高。

无论初入江湖，或是早有实战经验，均能在《淘宝真高兴》上得到自己想要的知识点，甚至获得醍醐灌顶般的顿悟。

《淘宝真高兴》精心选取了30个经典成功案例，作为每一章节末尾的淘宝样板戏。

这些案例的类型极其丰富，各自拥有不同的知识点，是一部完善的“淘宝MBA教程”。

《淘宝真高兴》是一本“有故事”的读物。

阿真、高兴这两个主人公的故事贯穿始终，她与他的爱情命运，与阿真的淘宝店铺的成长合为一体。

中途历经磨难和冲突，最终阿真的淘宝店铺成功了，但他俩的爱情是否能成功？

不到最后一刻，悬念无法解除。

《淘宝真高兴》吸收了如今出版市场上的淘宝书籍的优点——操作性强，摒弃了它们的共同弱点——写得如讨厌的“软件教程”，加入了日本畅销读物的王道法宝——卡通插画（60组四格漫画，共计240幅）。

活泼易读，版面趣致，时而风趣搞笑，时而温婉细腻，文风爽口，文采斐然。

《淘宝真高兴》2010年中国亿万淘宝大军人手一本，可能改变命运困局的书籍。

阿里巴巴董事长马云权威推荐、淘宝网CEO陆兆禧倾情作序、淘宝网官方正式授权、淘宝网八大权威卖家联袂热荐。

新华文轩出版传媒集团年度重点图书 购书即送 价值40元淘宝网指定店铺化妆品礼券，人人有份！

中国第一部淘宝开店生活手册 开店&rarr;升级&rarr;冲冠 全攻略 马云强力推荐  
：“淘物！”

淘人！  
淘幸福！

！  
！

“淘宝网CEO陆兆禧（铁木真）倾情作序 30条妙招详解淘宝开店全流程！”

30个经典案例教你依样画葫芦！

240幅卡通插画带你轻松玩转淘宝世界！

迄今最实用、知识点最齐全、最与时俱进、最容易掌握的淘宝开店全指南

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>