

<<20几岁先潜伏 30几岁再创业>>

图书基本信息

书名：<<20几岁先潜伏 30几岁再创业>>

13位ISBN编号：9787508060491

10位ISBN编号：7508060490

出版时间：2012-2

出版时间：华夏

作者：陈小立

页数：288

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<20几岁先潜伏 30几岁再创业>>

### 前言

前言 厚积薄发，为成功蓄势 每一个不甘平凡的人都渴望成功，但成功不是说出来就能得到的，它需要人们经历一个漫长而艰难的“潜伏期”。

“潜伏”；原意是隐藏、埋伏。

本书所说的潜伏，是对这个动词的生发，指一个人在职场或商场未取得成功之前的生存状态，犹如《易经》乾卦所说的“潜龙”。

在这个潜伏期里，潜伏者需要积累成功所需具备的各种素质，而这个积累的过程就是厚积薄发的过程。

潜伏者不管是在职场上建功立业，还是在商场上叱咤风云，都需要不断提升自己、修炼自己，李开复、马云等人就是在漫长的潜伏期里不断提升和完善自己，才最终取得了今天的成功。

潜伏者要潜伏好，就要认真学习一下李开复，像他一样去潜伏。

从李开复的经历中我们不难看出，潜伏者要成功，最先需要训练的就是开阔的思维、独立的思考能力等独特的思维方式。

与此同时，我们还要花一些心思去寻找值得我们去潜伏的地方，只有找对了地方，才能提升自己、积蓄能量，为以后的腾飞打下基础。

在潜伏的过程中，潜伏者还需要具备一些性格和特质，比如坚毅、勇敢、果断等等，这些性格和特质也是我们需要在潜伏期里不断打磨的。

在这方面，李开复做得相当出色，如果我们能像他一样去打磨自己的性格、锻炼自己的毅力，那么，我们也就具备了一个成功者的基本素质。

潜伏者最终的目的是在事业上取得成功，或自己创业，或在职场上建功立业。

而要达到这个目的，就要学会办事技巧、讲究办事能力、积蓄人脉、平衡心态，等等。

当我们具备了成功者的基本素质和条件，我们就可以去创业了。

学创业，当然要学马云。

马云是创业者中的佼佼者，他的成功能给我们很多启示。

创业本身就是一场充满诱惑的战争，它需要我们给自己一个比较远大的梦想，需要我们去别人没有胆量做的事情，也需要我们不急不躁，脚踏实地地去奋斗。

创业也是一个不断选择的过程，大到公司的方向，小到一个项目的执行，都需要选择，一旦选择错误，就会给创业带来危害。

所以，创业者需要谨慎作出选择。

创业更要重视团队的力量，这方面马云做得十分到位。

马云的团队战斗力很强，这是因为，马云知道唯才是用，知道怎样建设一个具有执行力的团队。

如果我们能像马云一样建设自己的团队，那么，我们也会得到一个具有超强战斗力的团队。

创业最直接面对的是市场、是客户，是形形色色的人，创业者要谨慎运用各种战略、战术，妥善处理各种人际关系，积累自己的人脉。

只有这样，创业者才能走上成功之路。

不管是职场，还是商场，想要事业有成，就不妨像李开复一样去潜伏，像马云一样去创业。

## <<20几岁先潜伏 30几岁再创业>>

### 内容概要

本书是一本关于职场成功励志的通俗读物，分“潜伏”和“创业”两篇，“潜伏”篇里以李开复为例，“创业”篇里以马云为例，对潜伏和创业过程中所涉及到的心态、工作方法、人际关系处理、人脉的搭建、提升自身的能力、创建自己的团队等各方面问题进行详细阐述，而且配有多个成功的案例，有很强的借鉴性。

每个小节讲完一个内容都配有相关的“潜伏秘招”和“创业秘招”，从理论方面给读者支招，以指导读者的职场实践和创业过程。

## <<20几岁先潜伏 30几岁再创业>>

### 书籍目录

- 上篇 厚积薄发的职场潜伏期
- 第一章 潜伏要潜出“达人”的思维方式
    - 打破职场思维之墙
    - 从思维开阔到道路宽阔
    - 独立思考是潜伏者必备的本领
    - 让梦想照进现实
  - 第二章 “动心”找战场，“心动”去潜伏
    - 寻找自己所热爱的事情去做
    - 到顶尖的地方去学习
    - 用火热的激情去潜伏
  - 第三章 勇敢是潜伏者的通行证
    - 敢于挑战自己，才会敢于挑战未来
    - 一颗勇敢的心是迈向成功的第一步
    - 想法不能烂在肚子里
  - 第四章 设法引起上司的注意
    - 说别人想说但不敢说出的话
    - 敢于向上面要权力
    - 让上面听到你的声音
    - 目标明确，潜伏无错
  - 第五章 办事能力是潜伏的命门
    - 点子要出在点上
    - 作出让人看得见的成绩
    - 小细节帮你撑起大门面
    - 报酬有限，信用无价
  - 第六章 沟通搭建人脉，人脉垒砌未来
    - 准备充分使沟通更有效
    - 与人交流要找到一把好工具
    - 让别人喜欢与你共事
    - 要让别人接受，先让别人了解
  - 第七章 潜伏是为了出水
    - 领导力不是吹出来的，而是练出来的
    - 扩大自己的影响力
    - 把自己打造成品牌
  - 第八章 呛水会让我们更好地学会游泳
    - 每一段经历都有收获
    - 任何事都有它的价值
    - 成长是需要付出代价的
  - 第九章 跳槽是创业的初试水
    - 寻找尊重自己的公司
    - 空间没有了，就要想办法逃生
    - 像抓兔子一样抓住机会
- 下篇 勇往直前的职场创业期
- 第十章 创业是一场充满诱惑的战争
    - 心有多大，舞台就有多大
    - 干别人不敢干的事情

<<20几岁先潜伏 30几岁再创业>>

没有退路才有前路

一辈子很长，创业不可急于求成

第十一章 选择对了，才是真的对了

选一群可以干事业的伙伴

适合自己的项目才赚钱

小生意里也有大商机

第十二章 永远重视团队的力量

团队是改变一切的力量

适用即是人才，人才也需再培训

多给年轻人机会

执行力高于一切

第十三章 收入重在收心

没有笑脸的公司是痛苦的

不创造首富，去创造群富

内行做门道，外行不看热闹

第十四章 战略、战术，一样都不能少

超前决策以便乘势而起

只抓一只兔子

先走一步，让别人跟着

善假于物最取巧

第十五章 要对客户充满敬畏

为客户着想，客户才买你的账

客户的利益是第一位的

客户有钱赚，我们才有钱赚

第十六章 人情也是商情

朋友就是门路

与大老板交朋友

跟不喜欢的人打交道

第十七章 心若在，梦就在

困难时，用左手温暖右手

错误不是一件可耻的事

最大的失败是放弃

名来利往，遮不住明人眼

<<20几岁先潜伏 30几岁再创业>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>