

<<王雪红传>>

图书基本信息

书名：<<王雪红传>>

13位ISBN编号：9787508071893

10位ISBN编号：7508071891

出版时间：2013-1

出版时间：四川科学技术出版社 华夏出版社

作者：张甄薇

页数：296

字数：261000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<王雪红传>>

前言

献给每位努力创造自我价值的人本书的缘起，来自两个故事和一个心愿。

2003年12月，王雪红与夫婿陈文琦，因卷入一场与友讯公司的商业间谍案，成为新闻的焦点。

当时我在TVBS主跑财经，之前就曾向威盛转达过希望能专访王董事长却苦于没有机会，这回她终于出面，一口气接受数家电视媒体的采访。

现场听她描述整个商业间谍案的原委，以及计划采取的因应策略，思绪极为清晰，待人谦卑和气，我好奇地问了这位当时的“台湾女首富”：“董事长的表达很清晰也很有说服力，为什么一直不接受电视媒体的采访呢？”

王雪红立刻就说：“看到你们在镜头前都很光鲜亮丽，像我这样不在意打扮，要怎么出现在电视机前！”

这句话，让我不禁看了一下她——额头上剪了像初中生般短平的刘海，只匆匆上了一圈口红、淡妆到接近“素颜”，又因为卷入这起商业机密的官司、眉宇间带着忧愁——王雪红忍不住和我相视大笑了起来！

“公司里大家都叫我Cher，我想这次是个误会，最好赶快解释清楚！”

这是我第一次认识的王雪红，真诚坦率、平易近人，完全看不出她就是台湾首富王永庆的千金，或是外界所说的神秘“台湾女首富”。

这场官司终于在四年后获得平反，从此，不管在威盛圣诞派对、宏达电尾牙，还是成为“APEC企业咨询委员会”代表参加各种国际会议，我看到的是充满活力、热情、工作很拼命、潜力无穷，外形越来越充满魅力的王雪红。

另一个故事，则是关于她的父亲——台湾“经营之神”王永庆。

和王创办人认识更早。

十多年前，台湾只要有任何产业财经政策出现在报端，一群财经记者就会群聚台塑二楼，等候王老董事长评论给意见。

他的台语口音，辨识起来真有点难度，许多菜鸟记者因为听不懂老先生的话，闹出许多笑话，让表情严肃的王董事长有时也忍不住当场笑出来。

当时的台湾“经营之神”，已像是一群媒体的财经教授。

2008年3月，当时流言盛传王永庆健康堪忧；基于媒体任务，我到台塑表明希望求见，数个小时后，在他办公室的会客厅，终于再度见到久违的王董事长。

他已经九十二岁了，自行推门走路坐上沙发，直挺挺的瘦削身形更显修长，精神奕奕，双眼炯炯有神；招呼我喝咖啡，他又出现了打开奶油球[2]、倒入咖啡再来回涮三下才丢弃的动作。

聊的话题，从国际油价波动剧烈，到日常健康饮食话家常，老先生的健康状况好得很！

他坚持先送访客离开，我也满意地完成专访任务，没料到，这是他人生最后一次的电视专访。

七个月后，他远赴美国却突然逝世，巧合的是，就在他于美国辞世的时间，当天我外出用晚餐，被宫保鸡丁饭辣到连喝九杯水；隔天一早台北就传回他老人家辞世的不幸消息。

当遗体运回台湾，更令我感到不可思议的是，当晚我居然在梦中再度专访王老董事长！

在追思会上，我将实情向王雪红说明，并提出想专访创办人的子女们，作为对他这一生的纪念。

她很干脆，事后邀请姐姐贵云、雪龄和弟弟文祥，一同接受我近四个小时的电视专访；在“白米传奇”纪念专辑，这群王永庆子女的真情感白，感动了许多人。

不久之后，我接到联经出版公司发行人林载爵先生的电话，也成了这本书成形的缘起。

近年来，一位如超级明星的台湾女企业家在国际上经常出现，屡屡缔造企业的传奇。

她不仅曾一手打造两家“台股股王”，当上“台湾首富”，自创的台湾品牌hTC也登上全球百大品牌，她的企业打造的信息科技（IT）航空母舰，早已巡航世界，通过终端智能手机、云端的通信和集成电路（IC）芯片，投入电视、电影、音乐等数字汇流，悄悄进入你我的生活。

她，是王雪红，一位将所有财富成就、感念看作上帝的赐予，时时刻刻以父亲王永庆当作标杆来要求自己，挑战世界一流企业苹果、英特尔的台湾传奇女企业家。

她所缔造的两家“股王”——威盛及宏达电，都是五百万起家的中小企业。

<<王雪红传>>

2011年，宏达电总市值更是一举超过全球手机龙头诺基亚。

许多台湾企业界视为“不可能”的任务，如宏达电开发出全球第一支智能手机、自创进入全球百大的台湾品牌等，在王雪红企业团队的共同努力下，一步步达成。

华人社会新一波“王雪红现象”和“王雪红热”，正在形成。

本书尝试解读，严格的“台湾龙爸”王永庆和秉持“基督之爱”的母亲王杨娇，到底教导了王雪红什么？

这位台湾女首富，究竟传承了什么样的精神，能够接下王永庆的棒子，甚至在2011年也荣登台湾首富？

“追根究底、勤劳朴实”，“一勤天下无难事”，这些传承自王永庆的精神，王永庆所有子女，乃至全台塑，人人朗朗上口，但王雪红究竟又是如何学习、执行，才走出自己的路，自成一套“仆人领导学”，更成为当今全球的“智能手机女王”？

普利策奖得主、《世界是平的》作者弗里德曼（Thomas Friedman）在《纽约时报》专栏撰文高喊“爱台湾”，因为台湾资源贫瘠，但台湾人却能致力于发展、技术，外汇储备排名世界第四。

这样的“文化”即是台湾人拥有的最大资产。

在王永庆与王雪红这对“台湾首富”父女身上，我看到了弗里德曼最赞赏的“文化”——追求社会整体向上的“台湾人精神”。

从这对父女身上，我们看到的不仅是惊人的财富，而是通过家教、身教，实践“台湾人精神”，通过企业竞争力，在国际上争取台湾未来的发展空间，证明台湾企业家也能为全世界创造价值。

中国古典文学界有所谓的“红学”热，专门研究《红楼梦》的学派影响；现在，华人世界或企业界，另一股“红学”热正在形成，研究“王雪红究竟是怎么成功的”。

解读“王雪红现象”，“研究王雪红创业成功的原因”，有为者也如此。

王雪红从父亲身上学到的“台湾人精神”及“台湾人的管理智慧”，是家庭教育的明镜，也是台湾人追求“向上的力量”、追求个人与企业竞争力最原始的驱动力。

这本书，是个人多年来因缘际会，长期近身观察王永庆与王雪红两位董事长经营管理哲学的点滴；唯一心愿是，希望这本书不负使命，有王永庆当年想说而未有机会说的话，有王雪红诚挚分享的人生经验，有帮助你我达成心中愿望的超级能量。

把握自己手中成功的机会，或许研究新“红学”正是创造自我价值的开始。

甄薇于台北

<<王雪红传>>

内容概要

全球首部王雪红官方传记，HTC女掌门的创富传奇。

第一本深入探讨王雪红的人生及成功故事的书。

她从“经营之神”王永庆身上遗传哪些“创业DNA”、汲取哪些管理智慧？
她从信仰和母亲王杨娇那里传承怎样的勇气和力量，怎样的创业理念？

……
本书以“成长篇”、“经营篇”及“策略篇”为主轴，辅以“管理智慧总结”，深入探讨王雪红如何成功打造企业。

关于王雪红，你想知道的，都在这里。

“成长篇”谈父母亲给予王雪红的家教身教，看王雪红如何长成“王雪红”；“经营篇”谈她独立创业，造就威盛股王，在事业巅峰时面临最难危机考验，她如何闯关突围；“策略篇”谈王雪红带领的宏达电开发出全球第一台智能手机，并自创品牌hTC，角逐全球IT产业，虽有起伏跌荡，但9月重回新高，11月更待惊喜。

<<王雪红传>>

作者简介

张甄薇，著名财经记者，中天电视台财经主播，TVBS电视台制作人、外景主持，台湾电视公司记者，《联合报》记者。

台湾清华大学中文系毕业，台大EMBA商学组、政大EMBA硕士。

她曾专访台湾上市公司负责人及CEO五十多位，包括台塑创办人王永庆、威盛及宏达电董事长王雪红、台积电的创始人张忠谋、鸿海精密集团董事长郭台铭、宏碁集团创始人施振荣、“统一”集团创始人高清愿等。

<<王雪红传>>

书籍目录

成长篇

王永庆与王杨娇给王雪红的家教

第1章 王雪红的成长历程

当王永庆遇上王杨娇

听话乖巧v.s.叛逆豪爽：两个不同的王雪红

美国求学：窝在图书馆苦读的少女时代

入行首堂课：追债七十万美元

认真拼命，为大众电脑创佳绩

创立威盛，打造股王传奇

第2章 母亲王杨娇教导王雪红的五堂课

创造价值：对人、社会、家庭有价值

眼光长远：忍耐坚持，得到的会比想要的多

勇敢走自己的路，任何时候都可以重新出发

认识神，信仰产生的力量

以人为本，谦卑为怀

父为“脑”，母如“心”，塑造王雪红的IQ和EQ

第3章 父亲王永庆教导王雪红的八堂课

懂得“给”

懂得“爱”

懂得运用财富

懂得“追根究底”、“止于至善”

懂得“创业”

懂得“实践”

懂得“时间成本”

懂得“教育下一代”

经营篇

威盛的重生与挑战

第4章 商业间谍案教王雪红的事

面对危机，化解危机

痛定思痛，提升内部管理绩效

“台塑管理模式”引进威盛？

“台塑管理模式”与“威盛管理模式”

第5章 英特尔教王雪红的事

格鲁夫的警告！

向英特尔下战书，陈文琦杠上格鲁夫

策略出击，小虾米对抗大鲸鱼

第6章 小股东教王雪红的事

父亲追根究底难招架

迦南计划，威盛的挑战与重生

策略篇

智能手机女王和她的IT王国

第7章 hTC的崛起

稻田里孕育出的“奇机”

<<王雪红传>>

宏达电铁三角：王雪红、卓火土、周永明
遇见第一位贵人：微软的比尔·盖茨
加码投资，王雪红的“世纪豪赌”
第一张漂亮成绩单，史上最强PDA：iPAQ
第8章 hTC的布局策略
开发全球第一台智能手机
全球第一支智能手机问市
跨越蓝海，宏达电创造智能手机产业史
宏达电的命门：iOS、iTunes & App Store
智能手机战国时代来临
第9章 hTC的品牌策略
跻身全球百大品牌，hTC创造一连串的惊奇
敢向苹果说“ No！
”的女人：王雪红
反告侵权，寻找专利权保护伞
智能手机女王与她的IT王国
发展用户接口，hTC很有感觉！

总结 解构王雪红的管理智慧
新“红学”精神：创新、创业、创造价值
王雪红的管理圣经：仆人领导学
言必称神，最谦卑的台湾首富
远见、胆识、勇气和毅力
大事纪
参考书目
后记

<<王雪红传>>

章节摘录

版权页：插图：王杨娇整场追思礼拜，前后进行四个多钟头，五名二房子女及十四名孙子女，一一上台感性致词，将这位隐身在王永庆和一群社会精英子女背后、默默无私奉献的“台湾阿信”，刻画得细腻真挚。

在台湾，没有人不知道王永庆和王雪红这对成功创业的父女，但如果问起父女俩背后对台塑创立也贡献良多的贤内助王杨娇，除了至亲好友，外界几乎无从知晓。

五名子女在追悼母亲的致词中，直接或间接都描述到，当王杨娇面对自己和心爱丈夫的家庭生活被人介入，究竟要在婆婆勉励下积极争取应有权益，挽回功成名就的丈夫的心，还是离开宝岛，远赴美国，从亿万富婆变成照料留学子女起居的平凡母亲时，王杨娇的人生陷入万般挣扎和煎熬。

追思影片中放着王杨娇生前与儿女们的互动谈话，穿插着卡通动画与配乐。

谈到自己从只会讲台语，一句英文都不会说的家庭主妇，决定带着小儿子文祥到美国，住在全讲英文的旧金山，“那个时候，实在是就惊（吓倒了），每天晚上拢在（都在）哭，哭得……”。

就像一位“很台湾”的传统妈妈，说的每句台语，质朴纯真，不加修饰。

通过这段影片，外界认识第一次这位神秘、向来没有声音的二房夫人王杨娇，看到一个充满生命力的故事。

从四岁的小养女，成为台湾企业第一家庭的“亿万富婆”，日后却又因婚姻饱受煎熬，选择放弃一切，走出自己的人生。

而由她一手栽培的五名子女，一位是福音传道人，四名是企业集团董事长，其中一位还是没有从父亲手中拿一毛钱、白手创业登上台湾首富宝座的王雪红。

数千政商名流、社会精英，在影片里看到了一位不向命运低头的“台湾阿信”，更看到一位原本以婚姻和丈夫为一切的传统台湾妇女，如何通过信仰的力量，转变生命重心，发愿一定要将所有子女培养成“和他们的父亲王永庆一样”，对国家社会都有贡献的“有用的人”。

家境穷困，连小学学业都无法完成的她，没有因为婚姻遭逢挫折就否定自我，或自怨自艾；相反的，她选择坚持忍耐，守护成长中的子女，直到他们个个成家、创业，事业全面开展。

一生坚持忍耐，以面对人生种种磨难作为身教，王杨娇最常教导子女们的一句话就是“要忍耐”，“事情要看长远，不要只看短暂，对人要温和、要大度，不要有嫉妒心”。

2008年王永庆辞世，台塑集团突然陷入“由谁接班”的纷争局面，长期处在“台塑七人行政小组”接班体系外的二房子女们，也面临是否“重返台塑”的关键抉择。

“当时我曾问妈妈：‘需要我做什么吗？’

妈妈给我的回答是：‘你爸爸创办台塑不容易，祝福那些接班的人。’

”王雪红说。

曾在复杂的大家庭承受委屈、泪水不尽，身为二房精神堡垒的王杨娇，当她面临丈夫猝逝，台塑权力全面大洗牌时，不仅没有鼓励子女重返台塑，为竞逐核心权力而角力，反倒要他们“祝福那些接班的人”，原因是她体认到台塑是王永庆点点滴滴的心血结晶，祝福接班的人等于祝福十万名台塑员工和背后的每一个家庭。

“我母亲是一位会原谅人、祝福人的女英雄。

”王雪红的弟弟王文祥感慨地说。

不争台塑接班权力，不代表二房成员一无所有。

事实上，除了大女儿王贵云留在台塑集团南亚塑料工作，其余四名子女分别创立了宏仁集团、大众集团、威盛和宏达电集团，以及美国JM塑料公司。

而五名子女开枝散叶，又培育出十四名孙子女，也都各有成就。

<<王雪红传>>

后记

能够为一个触动我人生、又正在推动全世界进行一场智能科技大革命的特殊人物写下这本书，我真心感谢神！

在过去的这一年，甚至是进入2012年以来，全球智能手机进入快速成长的阶段，除了坐看美国人、韩国人跨国隔海叫阵，其中还有华人女性脸孔，格外引人注目。

王雪红，这个名字，这个华人脸孔，不论日后智能手机市场拼战如何剧烈变化，不变的是，未来全球IT及通信产业史，注定要为威盛及宏达电董事长王雪红写下精彩的一页。

2011年初，当我正埋首密集书写过去近十年所采访的王雪红和她的企业团队，同时见证了宏达电市值首度超越前全球手机龙头诺基亚、她和夫婿陈文琦登上台湾首富、她毕生最挚爱的母亲王杨娇女士辞世、宏达电股价二度冲破千元大关，攻上1300元；但也在2011年8月欧债危机爆发后，目睹宏达电股价一路跌至今年的240元左右的价位，在苹果、三星夹击下，全球市占率从前一年的10%，降到今年的5.7%。

当外界对她和她的团队曾缔造的成绩掌声不断，她低调谦卑；当事业面临强敌夹击，股价遭外资空袭，她对外依旧面不改色，对她的经营团队、员工充满无比的信心。

在我曾专访过的数十位台湾企业家之中，能泰山崩于前而面不改色的企业家，为数不多，何况是像王雪红这般天生流着创业家血液的女性，几乎是唯一仅见。

我在书中曾深刻写到她心中有两个老板——神和她已辞世的父亲、台塑创办人王永庆先生。当写完这本书，这样的感受更深。

我发现，在每个克服艰难的过程中，支撑她的，正是这两个力量。

在几年前专访王雪红的过程中，她引用父亲王永庆告诉她话：“人生事业永远没有高峰或低谷，当你觉得已是高峰，后面有更高的山峰等你攀爬；当你认为已是谷底，后面还有深渊等着你！”

”她认为，眼前的荣耀或挫败，全都是过程，心情不必随之起伏，最重要的还是有没有朝目标持续前进。

一般的台湾企业家，最忌讳的就是谈到死亡。

王雪红却能极坦然开朗地说：“我听家人说，我爸爸过世前，还和他所有在美国的老部属一起喝了两杯威士忌、三杯喜力才过世，哦，我以后也要这样过世！”

”说话时，王雪红爽朗豪迈的笑声，还回绕在我的脑海里。

我看到的，是一位相信神、相信永生的企业家，在面对所有的惊涛骇浪时，人生早有笃定的目标方向，不因一时的艰难处境就退缩或调整方向。

我看到的，是一位期许一生“创造自我价值”的王雪红，她身上散发着无比的力量。

这是属于王雪红的力量。

这个力量，让她能够在30岁时以母亲的房子抵押贷款五百万新台币创业，缔造威盛和宏达电的传奇。

而我相信，这个力量，未来也不会因为品牌的成败而折损。

能够完成这本书，首先要感谢王雪红董事长和所有协助我完成采访写作的人，包括一直鼓励我完成此书的妈妈林淑静女士，张真荣先生，他们都是我一生中最重要的的人。

此外，更要感谢台湾《联合报》社长项国宁和联经发行人林载爵的团队，以及华夏盛轩出版公司的领导、编辑及郭森女士，没有你们，就没有这本书和大陆读者见面的机会。

期待这本书，将成为我和所有读者第一次面对面的重要机缘。

张甄薇 2012年10月

<<王雪红传>>

媒体关注与评论

王雪红在科技界的地位，决不逊于其父王永庆在石化界的成就。

——美国《商业周刊》 你们真是最伟大的硬件公司。

HTC是我们合作过的最好的厂商。

——微软公司董事长比尔·盖茨 王总白手起家非常了不起，她是王永庆的女儿，按道理她可以继承大量的财富……她能做到今天，所有人都必须尊敬她。

——著名企业家 柳传志 王雪红未来有可能超过她父亲的成就。

她是中国富二代学习的楷模。

——创新工场董事长 李开复 柳传志和王雪红的出发点不同，方式也完全不一样，但是他们都在我们眼中成为接近财富的英雄。

——央视著名财经主持人 陈伟鸿

<<王雪红传>>

编辑推荐

《王雪红传》编辑推荐：当年王永庆家身着白纱裙的千金，如今成为一身黑西装的商界奇女子。她是2005年亚洲之星、全球最值得关注的50位商界女性，2009年度华人经济领袖，2010年企业家最佩服的企业家、APEC企业女性、全球百大最具影响力女性第20名、全球50大女强人第20名，2011年台湾首富、中国经济年度人物……柳传志说，她白手起家非常了不起，她是王永庆的女儿，按道理她可以继承大量的财富……她能做到今天，所有人都必须尊敬她。

经历了和苹果、英特尔缠绵的官司，hTC市值也超越诺基亚，宏达电真正升华为“股王”，王雪红也真正成为了台湾首富。

当央视主持人陈伟鸿评价王雪红的成功是“明知山有虎，偏向虎山行”时，她则笑回：“不知山有虎

。”一句轻描淡写的话，激起现场长久掌声。

幽默而无畏向前，正是她的写照。

如何成就王雪红？

一切秘密都在《王雪红传》中。

<<王雪红传>>

名人推荐

你们真是最伟大的硬件公司。

HTC是我们合作过的最好的厂商。

——微软公司董事长比尔·盖茨 王总白手起家非常了不起，她是王永庆的女儿，按道理她可以继承大量的财富……她能做到今天，所有人都必须尊敬她。

——著名企业家柳传志 王雪红未来有可能超过她父亲的成就。

她是中国富二代学习的楷模。

——创新工场董事长李开复

<<王雪红传>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>