

<<懂心理学的男人最优秀>>

图书基本信息

书名：<<懂心理学的男人最优秀>>

13位ISBN编号：9787508517308

10位ISBN编号：750851730X

出版时间：2009-12

出版时间：五洲传播出版社

作者：李汉东

页数：287

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<懂心理学的男人最优秀>>

### 内容概要

一个成熟的男人一定是一个懂得心理学的人，他们深谙为人处世的学理、求人办事的心理学，创业经商心理学等，所以他们才能得以在社会上游刃有余地做人做事，赢得属于自己的成功与荣耀。

面对苍茫宇宙，每个人只不过是一个小小的“尘埃”。

然而就在这短暂的数十载中，有的男人成为无数美女的仰慕对象，有的男人创造了令世人瞩目的辉煌，有的男人改变了这个世界，而有的男人却默默无闻，怎么来就怎么去。

之所以会造成这种局面，其根源还是在于一个男人的心态。

在这里，我们从创业心理学、管理心理学、交际心理学、处世心理学、求人心理学、职场心理学、恋爱心理学等多个方面，总结出了决定男人成功的法则与智慧，以供男性朋友在实际生活当中比照参考。

本书立意新颖，角度独特，是男人走向成功的必读法典，当你面对一些琐事烦躁不安时，当你的人际关系出现危机时，当你的感情遭受打击时，请打开这本书，它会让你摆脱烦恼，重新找到事业成功的突破口，从而走向你人生的辉煌。

## &lt;&lt;懂心理学的男人最优秀&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 男人成功创业心理学 资金是创业的重要一环，没有钱谁能做得了大事 好名字就是好招牌：给你的商店或公司取一个好名字 选择正确的投资方法是你创业成功的关键 创业与其碰运气，不如做好创业计划 创业必有风险，关键是如何把风险降至最低 目标是创业的灵魂，制定创业目标不妨注意以下几点 任人唯贤，聪明的老板“慧眼识才” 时间就是金钱，惜时如金创业才能成功 经营要根据市场走向前进 暗示是把双刃剑，若想创业成功不妨按照以下方法去做 为创业储备良好的社会关系 抓住机遇也就握住了成功，放弃机遇也就放弃了赚钱的机会 创业目标要易于操作，不要搞得复杂无章法

第二章 男人卓越管理的心理学 管理好自己，写简历推销自己时不要轻率行事 与下级相处要懂技巧，不要以为自己是老大就了不起 要用科学的选人方法选人，不要用自己的眼光去想当然 成功而有效的用人准则是了解员工的长处 有效授权是一个优秀管理者必备的要素 使管理者更有说服力的几项要领 说服固执的员工不能跟他斗牛 与下属要合作愉快：领导不要把架子摆得很高，否则会摔得很重 不要欺骗员工，只有关心他才能赢得他的心 让你的员工快乐地工作 训诫下属不要直接指责，要懂得用巧妙暗示 处罚不称职的下属要采用渐进式罚则

第三章 男人成大事必知的心理学 处理人事关系，要用谦虚而不用蛮横的态度 花大钱聘能人，没有钱是找不到高手帮你发展公司的 重用优秀的“怪才”，有了“怪才”才会有“怪财” 伤害了别人就等于伤害自己，控制自我情绪对管理者十分重要 管理者做事要分清主次，不能胡子眉毛一把抓 对嫉妒你的员工不要扼杀而是要激发 批评下属要懂得委婉用词，不要刺伤对方的心 要让员工甘心情愿为你卖命，就要施行有效的激励

第四章 男人待人交友心理学 人际关系是成功的决定因素，想吃得开就要编织好关系网 从小事下手以获得别人的信赖，这样可以让你脱颖而出 朋友之间难得是信任，有误会了不要让误会成为鸿沟 当你感到为难时，要量力而行，不要硬撑勉强自己 做成功男人就要懂得养成良好的工作习惯 犯了错误，处理得当也是一门学问 虚心接受批评的人会受到上司和前辈的喜欢 与不同性格类型的人相处要用不同的方法

第五章 男人灵活处世心理学 善于表现自己，做领导欣赏的人 同事是朋友关系不是敌对关系 和领导搞不好关系，就会失去了许多机会 与人相处一定要戒除不受欢迎的坏习惯 既指出对方的错误，又保留对方的面子 不要忽略握手的力量，有时它会影响到你的的人际关系 访客是一门学问，必要的礼节不能省 学会理解别人，给别人多一点空间自己才有空间

第六章 男人高效做事心理学 办事前先整理你的表情 热情地对待自己的工作，工作办好了成功也就不远了 谈判中原则问题莫让步，如果给对方可乘之机就是给自己断路 害人之心不可有，防人之心不可无 不嫌弃落魄的朋友，是朋友就要重视其间的友情 做客须知 利用亲情办事是办事成功的一条捷径 良好的交流可拉近人与人之间的关系，这是办事成功的基础 适当赞美是办事成功的捷径 办事时，不能让人生气 办事千万要注意说话的方式，不要出口就伤到别人的心

第七章 男人求人办事心理学 送礼办事有门道：“礼”到“理”也到 求人办事难免受冷遇，千万不要拂袖而去 办事要有胆量，没有气魄的人是办不了事的 软磨硬泡是办事学问 “碰钉子”不要放弃，放弃就意味着失败 求人办事要懂得用口才，不要闭着眼睛还不说话 办事绝不能拖拉，拖拉会使办事的机会溜走 求人办事情感法：一句人情话比大道理更有说服力

第八章 男人职场晋升心理学 认识自我，选择适合自己的职业 自信是求职成功的一半：自己都不相信自己，别人如何相信你 下岗可以换岗单干，不要一条蛇吊死在一颗树上 职场上要瞧得起自己，敢于重新为自己估价 工资是敏感的话题，谈论薪资时不要急于求成 跳槽要三思：该跳时不要错过，不该跳时不要乱蹦 很多时候老板没有重用你是因为你职场恶习 办公室里是能力的竞争，有能力才会有发展 要想上司注意你，除了努力工作外还要努力寻找机会 想升职务必小心行事，粗心大意会累死不讨好 初涉工作岗位的人要调整好心态，不要以为自己什么都能干 也许你不喜欢你的第一份工作，但你一定要认真去做

第九章 男人自我保护的心理学 好上司与坏上司没有标准，关键是上司的发展潜力 面对上司的不公平待遇，不要轻易得表现出来 与不同上司相处的不同方式 受批评时千万不可义气用事 应对“打小报告”的同事要懂得适当反击 把辞职做得与应聘一样完美 与老板发生争执时，做到心平气和不要争取一定胜利

第十章 男人婚恋必知的心理学 约会时巧找话题，主动出击 聪明的男士有一把打开女人心扉的钥匙 要想打动女人的芳心就要了解女人 遇见心仪的女孩时，不仅要大胆去追还要懂得技巧 女友与旧男友藕断丝连，怎么办 女友的父母看不上自己时要相信自己 热恋中要懂得克制自己 分手了也还是朋友，不要成不了恋人 做仇人 遇上了自己心仪的姑娘时，不可莽撞，不可草率 快做高雅的男人，那是女人的至爱 做魅力男人，像

<<懂心理学的男人最优秀>>

磁铁一样吸引人 谈情说爱，记得相约黄昏后 制造你与心中的“她”之间的亲近感 把情敌所给的压力  
转化成动力

## <<懂心理学的男人最优秀>>

### 章节摘录

从上可见。

暗示对创业成功是多么重要.积极的具有建设性的暗示是创业人的必备。

可是，暗示从何而来呢？

从前边所列举的事例中我们不难发现.暗示可以从两方面去获得，其一是从社会这条路径上获得；其二是我们可以给自己以暗示，这两种路径自然是第二个路径来得更为方便。

第一个路径还得去求人，很麻烦，但是如果能获得当然也是好事。

因此，相对而言，第二个路径就简单得多了，只要我们愿意，我们随时随地都可以给自己提供足够丰富的成功暗示。

所以求人还不如求己。

以下是送给你的一份非常珍贵的礼物，你在给自己成功暗示的时候可以按照以下的方法去做。

1.给心灵减负在创业时，你一定会遇到一些难题，有些问题你可能已努力去解决了，但是仍然没有解决。

这时，你可以告诉自己，这个问题并非不能解决。

只不过是暂时还没有找到有效解决问题的方法罢了.只要找到方法，问题就会迎刃而解，我没有必要为此而烦恼。

或者干脆就不要再去想它。

你要告诉自己这个问题只不过是一个小问题。

它并不重要.你要专心致志地去处理和解决其他问题。

2.把成功的目标视觉化比如你可以把你的奋斗目标用很漂亮很大的字写下来，并把它摆放在最显眼的地方，以便保证每天都可以看到数次。

或者你还可以动手制作一些图表，把这些图表挂在你办公室的墙上，图表上把你的工作计划、成功目标、工作进程列进去，每完成一个计划，工作每进展一步你都可以在图表上插一些小红旗把你的成绩标识出来。

<<懂心理学的男人最优秀>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>