第一图书网, tushu007.com

<<第一印象>>

图书基本信息

第一图书网, tushu007.com

内容概要

你正坐在加利福尼亚飞往芝加歌的飞机上。
邻座的女士很健谈。
你们谈到各自的出差、前夫及最喜欢的餐馆，都坦白自己现在单身，最不喜欢约会。
取行李时，你们交换了电话号码。
可是几天之后，你给这位方旅伴打电话时，她却没有回电话。
　这种尴尬时常发生。
我们结识了自己喜欢、希望与之共事或是愿意与之交往的人，而对方却对我们的热情反应冷淡。
与朋友告别后，我们就在猜测，别人究竟是如何看待自己的。
虽然这种见面机会不多，我们留给别人印象也很短暂，但它经常会给我们的生活带来深远的影响。
第一印象其实非常重要，因为他会让人结某人或某事留下“ 持久的记忆 ”。
第一印象是我们第一次，有时是惟一一次在别人面前表现自己的机会，这个印象很可能是永久性的。
所以说， 第一印象非常关键，它决定着别人对你的看法，以及别人是否原意加深与你的交往。
　本书将帮助你回答下列类似的问题：“ 别人是怎样看待我的？
”“ 除了我的外貌，别人还看到了我的哪一面？
”“ 怎样才能给别人留下更好的印象？
”我们会指出你的言行与别人对你的看法之间的关系，从而为你提供上述问题的答案。

第一图书网, tushu007.com

作者简介

安·德马雷，瓦莱丽·怀特，美国纽约第一印象公司创始人，多年来一直为《财富》１００强公司的领导者和经理人进行评估和培训，积累了丰富的经验。
她们采用角色扮演或特定商业情境的手法与这些忖业人士进行互动，如会见新客户，观察他们的表现以及对谈话的驾驭能力，然

书籍目录

导言第一部分　第一印象的心理学知识 第１章　第一印象是怎么样形的 第２章　别人结你的感觉如何 第３章　四大通用社交礼物第二部分　第一印象的７个基本要素 第１章　交流的前奏——新和力 第２章　多关注别人 第３章　交接话题：第一次谈话的主题 第４章　亮出你的王牌：自我表现 第５章　把握谈话的节奏 第６章　你如何看这个世界：你的世界观 第７章　表现自我：微妙的性别魅力 第三部分　调整你的第一印像表现风格 第１章　注意：我这样做了吗？
 第２章　清除差距 第３章　有时会发生：如何克服不好的第一印象 第４章　给别人机会结论

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com