第一图书网, tushu007.com

<<老实人的操控艺术>>

图书基本信息

书名：<<老实人的操控艺术>>

13位ISBN编号：9787508604879

10位ISBN编号：7508604873

出版时间：2006-4

出版时间：中国纺织出版社

作者：（法）朱尔

页数：187

字数：146000

译者：刘恒永

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<老实人的操控艺术>>

内容概要

两位才华横溢的心理学家在书里揭示了我们在日常生活中，是如何深受商家或广告的“操控”之苦的。
该书从不同角度对“操控”进行了科学的论证，进而对其在实践中的运用与表现进行了剖析：诱发、诱饵、潜移默化法、迂回前进法、口头问候、恐吓一抚慰技巧、“贴标签”技巧……凡此种种，不一而足。
　如今，这本以事实为基础，凝聚50年科学研究之心血的书，总算可以让那些试图向别人施加影响之人最大限度地获得成功，并让那些深受操控之苦的人明白自己究竟是怎样在不知不觉之中落入他人“陷阱”的。

作者简介

罗伯特-万森·朱尔让-雷翁·博沃瓦，两位均为法国大学教师和社会心理学专家。
他们的研究成果经常发表于著名的科学杂志之上。
除本书外，出自二人名下的著作甚丰，其中较为知名的有《服从和意识形态》、《自愿屈从》等。
如今，二人已成为法国社会心理学领域最为活跃的人物。

<<老实人的操控艺术>>

书籍目录

前言再版序引言第一章 决策陷阱 抓小偷 “ 锁定效应 ” 荒谬的企业经营 从自我操控到操控第二章 诱发 一笔好生意 要学会及时回头 早起的鸟飞儿食吃 乡村周日 诱饵第三章 一点理论 参与理论 关于自由感觉 参与效应 从行动到立场第四章 潜移默化法 O夫人做好事 不要掉进陷阱 传统潜移默化法 潜移默化暗示法第五章 迂回前进法 和蔼的陪同 高超的迂回前进法 一种难以理解的理象 两种方法孰优塾劣第六章 由口入心：其他操控术 城里的一个上午 请求的具体环境 身体接触的行为反应 如何提出请求 “ 记在心中 ”技巧第七章 由简至繁：进阶操控术 大餐中的小菜：充分发挥操控术的作用 大餐中的大餐：复杂技巧的组合 新类型的介入第八章 日常生活中的操控（I.朋友和商人） 大大小小的理由 操控术屡见不鲜第九章 日常生活中操控（II.领导与教育工作者） 群体决策和参与 爱之深，责之切结论（代）

<<老实人的操控艺术>>

章节摘录

书摘一般情况下，O夫人会独自度过周四这一天。
如果天气好，她会利用空闲时间去圣·瓦郎蒂诺海滩休闲一番。
在海水中泡过一段时间后，她喜欢去一家海边小餐馆的露天座位品尝海鲜。
这是一个6月的周四，像往常一样，O夫人又来到海边。
这天天气宜人，游人不多。
她的身边有位年轻女士，耳朵贴着半导体正在收听音乐。
O夫人现在很想休息一下。
她游了一阵泳，回到沙滩在浴巾上躺了下来，没想到却亲眼目睹了一场在多尔摩斯海滩不太常见的事。
她旁边的女士大概也在休息，只见她把收音机随手一丢，正在这时，旁边来了个陌生人，抓起收音机就听，似乎是在选台。
这人有三十来岁，表现得若无其事。
他向周围瞥了一眼，把收音机向腋下一夹，步伐缓慢但很坚决地向远处走去。
0夫人把这一切全看在眼里。
海滩上游泳的其他人也都看得很清楚，但没有一个人肯管闲事。
她没有，别人也没有。
0夫人耸耸肩膀，哆哆嗦嗦地点燃了一支香烟，心中想道：“真是的，想游泳都不得安生！”
19点，0夫人为了占据最好的一张桌子，可以边进餐边看海景，早早地来到餐馆。
然而餐馆露天座位已经开始上座了。
“可以吗？”一位年轻女士操着浓厚的外地口音向0夫人打招呼。
“我要去打个电话，能不能照看一下我的箱子？”0夫人自然不好意思拒绝。
“当然可以，您请便。”0夫人正吃着牡蛎，连头也没抬。
刚过了5分钟，0夫人发现有个陌生人坐到了箱子旁边，他的行动引起了O夫人的怀疑。
她的怀疑不是没道理。
别看陌生人装出一副若无其事的样子，但箱子已经提在他的手中了。
“抓小偷！”0夫人忍不住尖叫一声追了出去。
见此光景，人们不由得大惑不解，同样一个人，所遇到的事情性质差不多，都是亲眼目睹偷窃行为，并且相隔时间不长，其表现却迥然不同：在第一种情况下她冷眼旁观，而在第二种情况下却拍案而起。
为什么会这样？
不是0夫人性格不稳定，就是我们刚讲的故事不可信。
然而，尽管发生了以上情况，我们继而观察人们的行为仍表现得很稳定。
这一发现耐人寻味。
为了论证这一点，只要看一看心理学家是如何定义性格就行了：给性格定义就是要搞懂为什么在相同环境中每个人的行为不同(比如，参与还是不参与抓小偷)，另外还要搞懂人们为什么会在不同的环境中行为方式却完全一样。
因此，不要以为0夫人在海滩上对偷窃行为冷眼旁观，而在餐馆里也会对偷窃行为无动于衷。
反之如是，O夫人在餐馆里拍案而起，同一个人，几小时之前在沙滩上看到有人盗窃半导体无动于衷。
当你明白其中的道理，再看到这种现象就不会大惊小怪了。
确实，这种“行为稳定”概念会大大简化我们的生活。

了解了一个人过去的行为方式，我们通常会预见其以后的行为。
比如住在同一层楼的邻居上周曾悉心照料过你的狗，当遇到困难时你会毫不犹豫地向这位邻居求助，而二层的住户曾借口腰疼拒绝帮你把洗衣机搬进地下室，以后你不论遇到什么困难也不会再去找他。
另外，实践中很多事情的决定都是出于对这种“行为稳定”概念的考虑，比如招聘。
如果用人单位向应聘人员原单位打听他过去的工作表现绝不是多余之举。
了解其过去，便知其未来。
同样，在招聘办公室，心理学家观察应聘人员在谈话过程中的坐姿或者回答问题的方式也是为了预测他在具体工作中的表现。
　以上例子中所包含的社会惯性泛及所有人，它们非常清楚地说明，借助于“行为稳定”原则去预测、了解人类行为是一种行之有效的方法。
0夫人竟然如此轻易地违反了这一稳定原则，我们可能很不理解。
但是她的一反常态并不能说明她是一个例外，也不能说明她是一个行为与众不同的人。
P2-P4

媒体关注与评论

书评法国畅销书排行榜冠军，人际交往制胜宝典智慧高超生活艺术，人际操控学，社会心理学家惊人发现在欧美社会引发“强烈地震”。
领悟操控，悠游人生！
“潜移默化暗示法是颇有功效的技巧，即使有关行为价值很小，这项技巧也很有效，比如帮助一位不慎把书报散落在地上的人，对丢了东西的人示警，主动提醒别人不要做浪费时间的傻事等等，这些行为都是日常所见，做过之后，也许就忘在脑后了。
然而，让他人去做这些事情的操控技巧却非常情细。
”——《第四章 潜移默化法》 “如果我们向别人提出一项难以完成的、肯定会遭到拒绝的要求，然后，我们再提出一项容易完成的要求，很可能给对方以压迫感，导致他对我们的让步做出相应的让步。
这样，通过我们在原来立场上的假装让步，可能导致对方接受我们本来就想让他接受的请求。
而这就是迂回前进法的高明之处。
”——《第五章 迂回前进法》 如何既不为他人所愚弄，又在合理的范围内驾驭事态的发展，答案尽在这本令人心动的好书之中！

编辑推荐

人际操控学，是社会心理学家的惊人发现，在欧美社会曾引起“强烈地震”。
本书就是这么一部描述人际交往的制胜宝典，为你解读智慧高超的生活艺术。
该书曾位列法国畅销书排行榜冠军。
　　这是一部真实的、讲述日常行为的科学著作。
“如何按自己的意愿引导别人行事？
”这是本书的主题，它几乎与每个人有关。
书中由“我”来讲述自己在街上、家中、朋友中间可能遇到的事情，然后他们把其中关键性的东西加以提炼。
既有鲜活的亲身经历，又有缜密的科学分析……　如果你不想为他人所愚弄，又想在合理的范围内驾驭事态的发展，那么赶快来读一读这本令人心动的好书吧！
它能让你领悟操控，悠游人生！

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com