

<<福布斯经典商务信函>>

图书基本信息

书名：<<福布斯经典商务信函>>

13位ISBN编号：9787508606071

10位ISBN编号：7508606078

出版时间：2006-4

出版时间：中信出版社

作者：艾里克·布鲁恩

页数：308

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<福布斯经典商务信函>>

### 内容概要

本套丛书《福布斯》杂志精选的商务信函之汇编，撰写者囊括亨利·福特、比尔·盖茨等商业巨擘，内容涉及金融、营销、商业与政府、求职等多个层面，如实、生动地再现了不同时期的人们对商务生活的真知灼见。

信中讨论的主题包罗万象，反映的历史事件与我们今日的生活依然息息相关。

丛书以中英文双语的形编排，文字优美，历史趣味浓厚、主旨鲜明，具有极强的可读性和参考价值。

## &lt;&lt;福布斯经典商务信函&gt;&gt;

## 书籍目录

竞争篇乔治·梅致信约瑟夫·柯蒂斯关于竞争策略写给J.D.洛克菲勒的信P.D.阿穆尔致信儿子奥格登和菲尔·阿穆尔英波石油公司为波斯湾石油展开竞争小艾尔弗雷德·P·斯隆致信通用汽车公司总裁威廉·伦道夫·赫斯特写给编辑的信小托马斯·小沃森致信IBM科研部霄·克罗克致信麦当劳员工大卫·奥格威致信奥美集团公司董事会罗杰·恩里科致信百事可乐员工理查德·布兰森和洛德·金之间的通信赫伯·凯莱赫致信西南航空公司员工杰克·韦尔奇致信股东、顾客和雇员汤姆·帕奎因致信网景工程师商业与政府篇科尔伯特致信路易十四乔·肯尼迪致信J·F·肯尼迪W·哈里森致信撒迪厄斯·史蒂文斯高平致信依莱休·鲁特约翰·梅纳德·凯恩斯致信富兰克林·D·罗斯福大卫·萨尔诺夫致信富兰克林·D·罗斯福乔治·托马斯上校致信阿道夫·希特勒约翰·肯尼迪·加尔布雷斯致信J.F.肯尼迪小J.B.李致信国会议员埃德·福尔曼李·艾科卡致信全国制造商协会苦役篇P.T.巴纳姆致信摩西·S·比奇詹姆斯·吉本斯主教致信西姆奥尼大主教尤金·V·德布斯致信弗兰克·X·霍尔乔治·F·贝尔致信威廉·F·克拉克读者致信《犹太人海日进步报》编辑赞扬与抱怨篇赞扬马克·吐温致信纽约西部联合公司总裁大卫·休漠致信亚当·斯密帕斯科-基瓦尼斯俱乐部致信杜邦公司大卫·奥格威论天才可口可乐顾客致信可口可乐公司西南航空公司乘客致信赫伯·凯莱赫抱怨乔恩·舒伯特致信西南航空公司员工查尔斯·狄更斯致信钟表匠马克·吐温致信哈特福德煤气公司“拉兹洛·托特”致信金海豹公司新边疆篇克里斯托弗·哥伦布致信费迪南德和伊莎贝拉亨利七世致信约翰·卡伯特富格尔银行联络员致信阿德尔盖斯先生乾隆致信英王乔治三世托马斯·杰斐逊致信梅里韦瑟·刘易斯关于加利福尼亚淘金热的通信杰夫·拉斯金致信史蒂夫·乔布斯新思想篇威廉·费希特论古登堡的印刷机马丁·范布伦致信安德鲁·杰克逊路易·巴斯德写给孩子们的信托托马斯·阿尔瓦·爱迪生致信J·伍德·怀特奥维尔·怀特写给爸爸的信大卫·萨尔诺夫论无线电和电视的未来迈克尔·J·卡伦致信克罗格公司总裁比尔·盖茨和杰夫·霄克斯致信约翰·斯卡利和琼·路易斯加斯eBay公司写给客户的信

<<福布斯经典商务信函>>

章节摘录

英波石油公司为波斯湾石油展开竞争 &ldquo;科威特下面的石油有没有开采价值,很成问题&rdquo;在波斯湾成为世界主要油源之前,石油公司都想争夺开采权,这些公司并不知那里到底有什么。

直到20世纪30年代,不少专家依然认为在科威特发现石油&ldquo;胜算不大&rdquo;。

但是谁也不愿错过可能发财的机会。

处在竞争前沿和中心的是英波石油公司。

这家公司与英国政府联手,英国政府不久才把燃煤的海军舰队改成燃油的。

这封信是英波石油公司高级雇员写给英国在科威特的一位官员。

从信中内容来看,为控制石油,各利益集团之间存在强烈竞争,而且阿拉伯地下有没有石油也不确定。

。

20多年之后英国人得到科威特石油的转让权。

后来证明,科威特是世界上最大的储油国之一。

致P.Z.考克斯中校 布什尔 我亲爱的考克斯: 据我所知,我们以前的雇员雷诺兹先生正极力说服壳牌公司购人科威特的转让权,目前壳牌公司只是皇家荷兰公司下属一家规模不大的持股公司。

我不清楚雷诺兹先生出于什么原因设想科威特藏有大量石油,但是,在他为公司履行职责的过程中,如果在那里发现了任何藏有石油的迹象,他应该通知我们才是,并且建议我们申请转让权,因为他十分清楚,波斯湾又来了一家强有力的外国公司与我们竞争,那会侵害我们公司的利益。

无论怎样,允许壳牌公司在这里获得石油转让权,自然不符合我们的利益,我认为也不符合英国政府的政策,因为壳牌公司和皇家荷兰公司与德意志银行关系密切。

如果他们想在这里得到转让权,他们知道可能在英国政府那里吃到闭门羹,所以很可能转而通过德意志银行或其他德国渠道从土耳其那里弄到转让权。

不经过土耳其政府,从苏丹那里获得在科威特开采石油的有效转让权,请你告诉我这么做是否可行。

如果你能在这方面为我们提供帮助,我会不胜感激。

如果可行的话,希望你代表英波石油公司,申请勘探许可。

如果你认为有机会得到转让权的话,我再将草案条款送给你。

科威特地下的石油有没有开采价值,当然也很成问题,所以我们要做的是,应该先有所准备,然后再争取获得勘探许可。

考虑到在这里勘探困难重重,许可期限要相当长一些,比如8个月。

你真诚的 C.格林韦 &hellip;&hellip;

## <<福布斯经典商务信函>>

### 编辑推荐

每天都有数不清的商务信函。

这些信函是商业的生命，但只有务实的、合理的、简明的商务信函，才算得上佳作。

《福布斯经典商务信函3（中英双语版）》收录了马克·吐温、杰克·韦尔奇、大卫·奥格威、约翰·洛克菲勒、乾隆、乔·肯尼迪、路易·巴斯德等200余位商业巨擘亲手撰写的商务信函，内容涉及竞争、商业与政府、苦役、赞扬与抱怨信、边疆开拓等多个层面，如实、生动地再现了不同时期的人们对商务生活的真知灼见。

本书为中英双语版，文字优美。

阅读本书，能让你汲取商业巨擘的智慧精华，亲历企业高管的成功历程，品评历久弥新的原作况味，感受成功人士的超凡理念。

本书适合广大商务人士、英语学习者、历史爱好者及相关人士阅读。

<<福布斯经典商务信函>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>