

<<为你自己工作>>

图书基本信息

书名：<<为你自己工作>>

13位ISBN编号：9787508606781

10位ISBN编号：7508606787

出版时间：2006-9

出版时间：中信出版社

作者：史蒂夫·戈特里

页数：233

字数：187000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<为你自己工作>>

### 内容概要

市场上有无数创业、致富的图书，满大街者是大有名头的投资顾问，但是真正的能借助他们的帮助而变成富翁的，几乎为零。

为什么会这样呢？

因为他们根本就不知道商业常识是什么，以及它的本质。

我们不应该甘心做金融世界的傻瓜，否则迟早会被自己的财富所抛弃。

本书告诉你何谓商业常识，帮你打造一把通向商业世界的锁匙，真正拥有自己的财富。  
想要实现自己的人生价值，就从本书开始。

## <<为你自己工作>>

### 作者简介

史蒂夫·戈特里，领先多媒体集团的创建人，这是一家专门制作影片、录像、书籍和营销材料的内容创作企业。

曾经创办戈特里通讯集团，主营业务是广告设计和视频制作，公司年收益曾达到数百万美元。

史蒂夫和他的公司曾赢得多个全美奖项，包括三届“广播银话筒”奖、纽约国际广告

<<为你自己工作>>

书籍目录

致谢序——肯·布兰查德博士前言引言第一篇 小企业的生命周期 第一章 放飞梦想 第二章 聪明的计划至关重要 第三章 开始采取行动 第四章 成长策略 第五章 稳中求变 第六章 退出的七种方式 寻找新的方向 第七章 缩减规模 第八章 宣告破产 第九章 二次创业第二篇 运用你的财富 第十章 发挥你的优势 第十一章 培养卓越的员工 第十二章 让你的客户满意 第十三章 和供应商站在一起 第十四章 管理好你的资金 第十五章 关心你的社区第三篇 战胜你的天敌 第十六章 小心时间杀手 第十七章 无事忙 第十八章 马虎大意 第十九章 债务 第二十章 与政府的冲突 第二十一章 上瘾成癖 第二十二章 恐惧 第二十三章 希望永存！

## &lt;&lt;为你自己工作&gt;&gt;

## 章节摘录

书摘1.你准备什么时候创建你的企业? 容易想到的答案是,“在合适的时候,在理念和资金的无穷力量结合在一起的时候”。

这已经八九不离十了。

我的答案是,“如果存在一种可以满足的有效需求,满足这种需求有利可图,而且你拥有满足这种需求的最佳条件(凭借兴趣、专业技术和融资能力),那么创建企业的时机就来到了。

”最理想的情况是,你能比其他所有人更早地满足这种需求。

迟来者通常会遇到更多的困难,除非他或她能提出一种新理念,采用更好的定价策略,或用特殊手段避开竞争。

因此,成功创业以存在有效需求为前提条件。

要想在内华达的那片不毛之地开一家渔具店,必须有足够多的居民需要而且想要这样一家渔具店,即使方圆几百里内没有可以钓鱼的地方;要想在那个400人的密苏里小镇开一家寿司店,最好每个镇民每星期都会吃三四次寿司。

你的计划必须开始干FANAFI原理:发现一种需求,然后满足它。

怎么强调这一点都不过分。

如果你打算放弃目前的工作,不管这是一份多么好的工作,也不管你的薪水有多高,那么你必须做好这样的心理准备:在你独立创业之后的头几个星期、几个月甚至几年内,你的收入可能远远低于从前。

如果你不能接受这一点,你就无法回答“什么时候?”这个问题,最好把这本书交给一个更有勇气的朋友。

事实上,你会经历艰苦时期,收入很可能下滑,至少是暂时的下滑。

如果你在创业之前已经攒下了些许“家底”,那么苦日子也许不会从第一天开始,但很快就会来到。

回想1970年的时候,我们大都市区的唯一一家电话公司(受到严格管制)向我提供了一份稳定的全职工作。

他们邀请我加入广告部门,开出T9800美元的年薪。

这在今天看来只是穷人的收入水平,但在那个时候算是相当诱人的条件,对一个兼职工资只有每小时1.90美元的大学生来说更是如此。

P13

## <<为你自己工作>>

### 媒体关注与评论

书评如果你拥有一个小企业或计划在未来创建一个小企业，你能在这本书里看到小企业的一切!事实上，我到目前为止还从未在同一本书里看到这么多的商业至理。

——肯·布兰查德，畅销书《一分钟经理人》作者 这本生动、乐观而又不失现实性的著作探讨了成功创业的原因和方法。

它简明、精辟、通俗易懂，而且被积极的伦理精髓赋予了实用偷值。

不容错过! ——金克拉，全球顶级励志大师、营销专家 如果你想拥有、管理或加入一个兴旺成长的企业，请读读这本书。

如果你想失败，那就把这本书送给你的竞争对手。

在今天的全球化浪潮中，这堪称一本切中要害的杰作。

——丹尼斯·魏特利博士，畅销书《做个五星级人物》作者 这对任何一个梦想创业的人来说都是必读书。

读者会立刻沉醉其中，而且不会有半点迷惑，因为史蒂夫·戈特里与你分享了自己的真实体验，为你解析了拥有和统领任何小企业的全过程。

——凯西·普莱耶，教育学博士、肯·布兰查德商学院院长

## <<为你自己工作>>

### 编辑推荐

如何拥有一双识破财富密码的慧眼，看穿商业丛林中永不会输的游戏规则！

你会有什么样的收获?如果你正在计划创建自己的企业，从白手起步到经营、发展甚至关闭，第一篇“小企业的生命周期”将指引你熟悉创业征程的各个阶段。

如果你已经拥有了一个企业，你可以从最符合你的现状的阶段读起，但也不要忘了对早期阶段稍做回顾，确保你没有忽视某些至关重要的概念，比如FANAFI原理或预设标准原理。

第二篇“运用你的财富”将帮助你认清你自己以及你的雇员、顾客和供应商的角色，领会所有这些要素如何凝结为一个成功的企业。

你将得到一些宝贵理念的启示，学会激发员工的积极性，也学会巩固与顾客和供应商的良好关系。

第三篇“战胜你的天敌”将帮助你摆脱那些与生俱来的威胁，避免它们侵蚀你的资源和平和的心境。  
你将学到克服瞎忙、无事忙、马虎大意、债务和其他弊病的诀窍。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>