

<<为什么那个傻瓜赚钱比我多？>>

图书基本信息

书名：<<为什么那个傻瓜赚钱比我多？>>

13位ISBN编号：9787508615189

10位ISBN编号：7508615182

出版时间：2009-5

出版时间：中信

作者：(美) 罗伯特-谢明

页数：236

译者：苏鸿雁

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<为什么那个傻瓜赚钱比我多？>>

前言

看到了吗？

世上无顶峰，只要肯登攀。

恭喜你！

你已向梦想已久的顶峰迈出了第一步，踏上了第一级台阶。

我想你很清楚我所说的“向顶峰攀登”指的是什么。

踏上第一级台阶时，你身穿破破烂烂的牛仔裤、T恤衫，独自一人在黑暗中孤单上路；而当你到达顶峰时，等待你的是：量身定做的名牌服饰，魅力四射的女伴，乐队在为你演奏，香槟的泡沫四处飞溅，钞票从上方纷纷落下，美丽的烟火照亮夜空。

这可不是电影场景，而是现实中的真实一幕。

购买本书，你也就真真正正做了一件最明智的事。

可能你并不这么想，而是担心这不会又是骗人的把戏吧，之前已经买了好多这一类的书了，看了也没什么用，早就扔了。

我很理解你的顾虑，但我相信，拿到这本书后，你肯定会一口气读下去的。

我希望看到你恍然大悟的表情，即你突然领悟到，正是某件你一直在做的小事情阻挡了你的财富之路。

我希望成为墙上的一只苍蝇，看着你慢慢呼气，感叹地叫了声“哇”。

在这一刻你会发现，在你的内心，你已经很“富有”了，你的体内一直有一种激情，而现在，你所要做的就是将它释放出来。

我希望自己是你餐桌旁边或是公司茶水间的隐身人，能看到你开始与朋友、同事一起分享这些秘诀——其实你早已深谙这些秘诀，只是在维持生计的日子中逐渐淡忘了。

我希望我可以亲眼看到你朝着财富顶峰开始攀登的那一刻。

先简要了解一下本书的内容，你准备好了吗？

我将本书简单地分为三部分：1.第一部分旨在快速将你带入“傻瓜有钱人”国度。

2.第二部分有点像“财富地图大搜索”，一旦踏上财富探寻之路，你将直通财富目的地。

3.第三部分将助你向目标全力冲刺！

接下来我将详细阐述每个部分。

看完第一部分你会清楚，到底是什么让你一直一文不名，你要学着如何冲破束缚。

时不待我，不要再犹豫不决了。

你也将会发现成为一个“傻瓜有钱人”有多容易。

当你意识到你体内一直埋藏着“傻瓜有钱人”的种子（其实我们每人都有），原本数年前就应该成为“傻瓜有钱人”时，你就会开始自责了。

但是，想实现真正的自我，永远都不会太迟。

我会向你展示，这粒象征着财富潜力的种子所遭遇的一切——为什么它从未；中出土壤，向着财富的光照茁壮成长。

此外，我也会向你展示，如何简便、快速地培育这粒种子，让它；中破束缚，实现潜能。

<<为什么那个傻瓜赚钱比我多? >>

内容概要

《为什么那个傻瓜比我赚钱多?》无论你一直在努力致富却尚未成功，还是仅仅需要信心去追求大的梦想，《为什么那个傻瓜比我赚钱多?》都是你的绝佳选择，从《为什么那个傻瓜比我赚钱多?》中你将学到，如何：只设立一个强有力而又远大的成功目标；玩乐而让你的金钱为你工作；不再为别人打工；像百万富翁一样思考和生活；加入“傻瓜有钱人”俱乐部；以更少的投入赚取更多的财富。罗伯特·谢明，从小被视为“傻瓜”，如今却成长为一位活跃的投资者及赚钱高手，不但是个百万富翁，也是优秀的推销员和畅销书作家。
为什么在“聪明人”看起来遥不可及

<<为什么那个傻瓜赚钱比我多？>>

作者简介

作者：(美国)罗伯特·谢明 译者：苏鸿雁 罗伯特·谢明，曾被认为是“最不可能成功的人”，现在是一位坐拥数百万身家的富翁，他每年为成千上万人做演讲，定期与唐纳德·川普、罗伯特·清崎、大卫·巴赫和苏茜·欧曼等金融巨头共同出席会议并发言。

谢明曾为高盛公司工作过，协助创建了四家公司，并参与了1000多笔房地产交易。

他在教授富人如何更加富有方面经验丰富，与此同时，他真正热爱的事则是帮助那些遭遇财务危机的人成为百万富翁。

<<为什么那个傻瓜赚钱比我多？>>

书籍目录

前言是什么让你一文不名？

秘诀1 彻底颠覆传统思维模式
秘诀2 挖掘你的精神财富通往财富之路
秘诀3 一次只锁定一个目标
秘诀4 按照有钱人的方式生活
秘诀5 善用他人的力量做个“傻瓜”有钱人
秘诀6 让资产为你赚钱
秘诀7 不惧“好债”拒绝“坏债”
秘诀8 密切关注记地产
秘诀9 现在就投资股票
秘诀10 创立自己的企业
秘诀11 立刻行动你已经是有钱人了！

致谢

<<为什么那个傻瓜赚钱比我多？>>

章节摘录

财富精神法则的“总结陈词”你必须相信这些法则，就这么简单。

虽然你无法真正了解整个画面，比如，地球为什么是圆的，因为我们的视线无法超越地平线，但你要相信，你的财富就在地平线的另一端。

我的故事我最后再讲一个故事，展示一下给予的力量。

那是几年以前，当时我刚开始作演讲，一家大公司聘请我去做一场为期三天的研讨会。

“罗伯特，到会人数至少会有300人。

”他们承诺说，此外，他们亦承诺每有一名与会者，我就会获得500美元的报酬。

我算了一下，三天下来得有15万美元，这可不是个小数，所以我欣然签约。

我预订了300多本书、本子、CD、DVD，并全部运了出去，然后自己买了张机票就动身了。

等我到后，参加研讨会的仅有一人！

你可以想象我当时有多么震惊，光是准备材料和机票我就已经用了几千美元了。

公司总裁不断道歉，并提议取消研讨会。

“罗伯特，”他说，“如果你决定立刻离开这儿，以后再也不与我们公司合作的话，我完全可以理解。

”他不断地道歉，大骂一通，然后又再道歉。

但是我说：“你看，有三个人牺牲了宝贵的时间大老远过来，他们理应参加我的研讨会。

”我们几个人，我，三个与会者和公司总裁围着一张咖啡桌坐了三天，就这样，我完成了这场研讨会，会后，我跟每个人道了别，收拾行李打道回府了。

两年后，世界开始回报我了。

一天，我突然接了个电话，是以前一位参加研讨会的人打来的。

“罗伯特，”他说，“你肯定已经不记得我了，我曾参加过你的研讨会，并且大开眼界，你太棒了。

即使只有三个人参加，你还是留下来了，而且毫无保留地教了我们，我永远都不会忘记那次研讨会。

”接着，他告诉我他刚办了一家营销公司，想看看他的公司能不能在网络上帮我什么忙。

他帮我在网上做了宣传与展示，大概一年时间，他让我赚了将近50万美元！

你永远不知道世界的“获得”与“给予”法则何时奏效，但你必须时刻坚信，这一天一定会来的。

黄金博客我知道，刚刚我说只再讲一个故事，但下面这个故事太精彩了，我非常想与你们分享。

大多数时候我都会匿名帮助或捐助慈善事业，但这一次，我的捐赠非常公开，后来，亦以一种公开的方式回报于我。

事情是这样的：某一场研讨会期间，有个人从房间后门走进来，站在大家面前说：“罗伯特，我真的很想好好干，成为有钱人，但我最近日子过得真的很难。

我所在的公司破产了，所以我丢了工作。

我没有朋友也没有家人，现在我来到这儿，想重新打造一片天地，而今天，我甚至连房租都付不起，被赶出了公寓，我现在无家可归了。

我从没想过会落到这般田地，罗伯特，我不想让自己或者你感到难堪，但我现在真的走投无路，我连住的地方都没有。

我知道我不该这样跟你说，但我需要一些建议。

现在，我该怎么做？

”他没有要钱，而是寻求建议，这也让我们得到了双赢的结果。

“我可以帮助你，”我说，“我经常出差，所以得到了很多酒店积分。

这些积分我以后也用不到，放着也是会过期的，我想把这些积分送给你，这样你能在酒店里先住一两天。

”我当时没有告诉他的是，我已经把他的房间升级为套房，而且不是仅住一两天，而是10天。

此后我们就没有联系过。

之后几个月，我一直在全国各地举办研讨会，参与的人也越来越多。

我想不出原因，这些研讨会也没有什么变化啊。

<<为什么那个傻瓜赚钱比我多？>>

但之后，参加研讨会的人纷纷告诉我说：“罗伯特，我之所以报名参加你的研讨会，就是因为我在网上看到了一封很棒的信。

我会把你的这些东西全买下来，并向我的朋友们推荐你的。

”这种情况不断出现，当时我一直全国跑，没多少时间上网，所以我一直搞不清楚他们说的是什么信。

之后，一天晚上，我决定亲自查明真相。

原来如此，是那个当时无家可归、我让他在酒店套房里住了10天的家伙。

他登录每一个金融网站、每一个博客，把我如何帮他的事写了下来，并在结尾处写道：“罗伯特真是了不起的人。

”我给这家伙的一点积分竟为我带来了几万美元的新生意，这点可真是让我始料不及。

为什么我会关注这两大精神财富法则呢？

主要就是为了获取一种平衡。

世界上有一种杠杆，一边是源源不断流向你的财富，即，你是财富的接收者；而另一边则是源源不断从你这儿流向别人的财富，即，你是财富的给予者。

这两边都很重要，都需要保持完美的平衡状态。

事实上，我的一个朋友总是戴着两个银手镯，左手腕上的手镯是提醒她伸出手去给予，右手腕上的手镯则是提醒她伸出手去获得。

每个手镯上都刻着一个财富精神法则。

<<为什么那个傻瓜赚钱比我多？>>

媒体关注与评论

“只知道努力工作的人，失去了赚钱的时间。”
——约翰·洛克菲勒

<<为什么那个傻瓜赚钱比我多? >>

编辑推荐

《为什么那个傻瓜比我赚钱多?》“傻瓜有钱人”的另类致富秘诀、颠覆常规的简易理财手册、敢于当傻瓜，是走向聪明的第一步。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>