

<<我的人生“狠”字当头>>

图书基本信息

书名：<<我的人生“狠”字当头>>

13位ISBN编号：9787508617411

10位ISBN编号：750861741X

出版时间：2010-1

出版时间：中信出版社

作者：T·布恩·皮肯斯

页数：217

译者：柏静静

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<我的人生“狠”字当头>>

前言

我是一匹愈挫愈勇的“黑马”当失败者其实最好了，因为我就是个越挫越勇的人。我不喜欢太早亮出底牌，这样做有两大好处：第一，对手总是失算；第二，我把自己逼得更狠。有时看似不得不放弃的时候，你硬着头皮坚持下去，会意外地发现有很多人支持你。谁都同情失败者，看看《奔腾年代》就知道了。

回顾我走过的一生，我始终是匹不被看好但是却频频胜出的“黑马”。

正因为如此，我有了一大批忠实的支持者，其中既有支持股东权益的活动家，也有欣赏我的普通人。除此之外，这还激励我勇于超越——无论是石油行业、田径场还是在与华尔街的对抗中，我的表现都超越所有人的想象。

然而在1996年，当我遭遇人生最大挑战的时候，我却丢掉了帮我屡屡渡过难关的那份自信，就像俗话说的那些——“掉链子”了。

我离开了梅沙石油，那个由我一手创办并工作了40年的地方。

我的婚姻生活也走到了尽头。

<<我的人生“狠”字当头>>

内容概要

他是能源世纪最具影响力的人。

毫无疑问，他将改写未来的全球能源版图，甚至，全球政治版图。

每逢石油价格动荡，他是全球媒体第一个要找的人。

每一次石油价格震荡，他都被无数媒体指为“搅动石油产业血雨腥风的幕后黑手”。

但他在能源领域半个世纪的关注和近乎神；佳的原油及石油股票价格预测，使他收获了“油神”、“黑金巨子”的称号。

他的人生堪称对“屡败屡战”、“东山再起”的经典诠释。

艰难出生，成长环境严苛，26岁白手起家，40岁时掀起全美企业并购风潮，以“袭购手”之名令华尔街闻风丧胆。

68岁骤跌人生低谷——遭友人陷害，被自己创办的公司驱逐，深陷离婚官司与抑郁症的煎熬。

直至77岁以“油神”之称重登人生高点，成功运作期货基金并成为全美年薪第二的基金经理。

在本书精彩跌宕的讲述中，皮肯斯用其特有的“牛仔式倔强口吻”还原了自己81载充满起伏的人生。

这个始终懂得应对失败并且享受失败的老者毫无保留地将毕生思索献给那些“无论因为什么原因身处困境的人”。

强者的人生是最好的励志教材。

透过30则生存法则，81载智慧沉积，你将找到重新上路的勇气。

<<我的人生“狠”字当头>>

作者简介

T·布恩·皮肯斯，他的人生堪称一本“东山再起”的教科书。

26岁以2500美元大胆创业；

40岁不到，并购规模比自己大30倍的雨果顿石油公司，掀起20世纪80年代企业并购狂潮，造就全美最大独立石油公司，深刻影响公司治理法则；

68岁濒临破产，遭好友陷害，被自己创建42年的公司扫地出门，同期与发妻因离婚案走上法庭，并罹患抑郁症；

三次投考，最终获得期货操盘手资格证书，人生开始转向投资并购领域；

77岁东山再起，成为全美年薪第二的基金经理人；由于对油价及起落趋势预测神准，被eNBC等媒体封为“油冲”，并重回《福布斯》排行榜单，名列世界富豪排行榜369位，美国富豪排行榜117位；

81岁，上书美国总统奥巴马，提出“皮肯斯新能源计划”，计划投资100亿美元打造全球清洁能源未来，改写世界能源版图，捐赠将近7亿美元善款，投入医疗研究、教育、环境及野生动物保护领域；

他的第一本自传写于76岁时，他称自己为“世界上最幸运的人”。

<<我的人生“狠”字当头>>

书籍目录

自序 我是一匹愈挫愈勇的“黑马” 第1章 我的出生就是生死抉择 【泉雄智慧1】 耐心一点，游戏才会更精彩。

我的出生是个奇迹 我最大的感谢：成长于石油之家 以2500美元白手起家 人生第一次大胃口：并购对手雨果顿 【泉雄智慧2】 在手里没有公司股份的首执行官眼里，股东和非洲的狒狒没有区别。

永远从股东的角度出发 【泉雄智慧3】 管理层只在乎4p——工资(pay)、奖金(perks)、权力(power)、威望(prestige)——一而不是为股东谋利。

第2章 我掀起美国公司并购狂潮 【泉雄智慧4】 父亲曾经说过“一件事办不成主要有三个原因。第一。

没钱，第二，另外两个行不通。

” 从全美第19大石油公司开始练手 他们说“恶意收购”，我只是行动更快 【泉雄智慧5】 猴子往树上爬得越离，看到它屁股的人就越多。

一手引爆史上金额最大并购案 并购风潮蔓延全美，我成“绿票讹诈者” 优尼科一案深刻影响公司法 创立美国股东协会，为股东要利益 【泉雄智慧6】 朋友间做生意，不能太狠。

徒弟大战师父，我被逼至人生谷底 创立42年梅沙石油易手，怪我引狼入室 【泉雄智慧7】 你往我耳朵里撒尿，却骗我说外面下雨。

身体病痛、离婚、离开梅沙，一切接踵而 以期贸易和天然气另辟新天地第3章 68岁，我的人生从头再来 【泉雄智慧8】 我一直认为，时不时换个活法很重要。

“那个老家伙又回来了。

” 靠养牛进军期货市场 【泉雄智慧9】 母亲曾经对我说：“儿子，你总是说得太多，听得太少，这样你连自己的敌人都不知道是谁。

” 连考三次，终于考下期货基金经理执照 直面离婚大战第4章 诸事不顺，人生再次跌入谷底 【泉雄智慧10】 输也要输得漂亮，不然就真的输了。

以信息为本，不打无准备的仗 【泉雄智慧11】 我对一个朋友说，“这是一个能够塑造人格的地方。

”他看着我说：“如果情况不好，那么你就会比林肯的人格更伟大。

” 天然气石油市场多层作战 放弃客观分析，遭遇惨败 【泉雄智慧12】 吹掉泡沫才能看到真相。

身患抑郁症，我要战胜自我 【泉雄智慧13】 年轻的时候运动是游戏，年老的时候运动是必须 以锻炼重获强大自信第5章 第一个10亿最难赚 【泉雄智慧14】 当你还在想的时候，我已经开始行动了。

开创“史上最牛单个交易” 欲筹10亿美元创立第二只股票基金 出手快、狠、准，不放过稳赚的交易 【泉雄智慧15】 勇于决断，不要让自己患上“瞄准综合征”，一定要学会开枪。

占尽天机，沟通及时更添助益 天然气持续升温，靠豪赌我东山再起第6章 打造一支常胜团队 【泉雄智慧16】 成功依靠的是团队，我只是擅长打造常胜团队的人。

带团队如同带球队 不要管理，要沟通 将注意力放在实现目标上，而不是盲目扩张上 找到比你强的人，放手放他干 慷慨相助，不当绊脚石，帮你的员工迈向成功 很多时候，最佳人选就在你眼皮底下 【泉雄智慧17】 按规矩来，耍诈就没意思了。

扩大员工持股量 建立双向无障碍沟通第7章 以“石油峰值论”挖掘能源真相 【泉雄智慧18】 也许我是晚上出生的，但绝不是昨晚才出生。

不再梦游，接受油价有顶点的事实 美国在石油行业的位置只能是：奴才 接受石油产量下降、供应艰难的事实 关于石油储备的数据都是谎言 美国负担不起的石油未来 新能源无法拯救世界 拿什么来拯救全球能源的明天？

替代能源的时代已经到来第8章 放长线，钓大鱼第9章 把我的所得奉献给更多人第10章 撞南墙是最还得经验学习第11章 越来越远的水资源危机第12章 我的能源野心第13章 拯救美国的能源计划后记

<<我的人生“狠”字当头>>

继续前进致谢

<<我的人生“狠”字当头>>

章节摘录

一手引爆史上金额最大并购案最牛的公司也是最沉默的公司。海湾石油公司是美国第六大石油公司，一切条件都符合我们对“树”的要求：资产雄厚、市值较低。但是领导层的能力十分欠缺，这从过去30年的表现就能看出来。而我们有信心能大幅提高他们的管理水平。改革的时机来了。

1983年，海湾石油公司大大小小的股东有40万，员工4万，资产200亿美元，年收入300亿美元。根据我们的分析，海湾石油公司每股的价格应该在80~100美元之间。但是由于经营不善、声誉不佳，每股价格最高也就30美元。虽然对梅沙公司来说，收购海湾石油公司这样的大公司难度不小，但是至少我们能帮助海湾石油公司改善管理，把股价提得再高一些，这样才能为股东带来福利。我们向银行借了11亿美元成立了海湾投资人集团，梅沙拥有其中2/3的股份。到了8月份，一切准备工作完毕。

接下来的两个月我们总共出资6.38亿美元，以平均每股43美元的价格收购了海湾石油公司9%的股份。梅沙公司成了海湾石油公司第一大股东，持股比例甚至比海湾石油公司创始人梅隆家族还高。这宗交易被《时代》杂志称为“间谍行动”。

在我办公室里有一盆黄金仙人掌，我们就把这个名字作为海湾石油的代号。由于所有贷款都已事先办好，所以银行并没有察觉出我们的资金往来。股票买进是通过贝尔斯登进行的，我们委托了华尔街最好的经纪人之一艾斯·格林伯格负责所有相关事宜。

艾斯跟我是俄克拉何马的老相识。资金转账是通过全国各地银行的指定账户加密完成的，这么做都是为了掩人耳目，不让海湾石油公司股价过早升高。

收购命令由梅沙公司一位经理向另一位经理发出，之后第二位经理再打电话给第三位经理确认交易。整个过程我们都谨小慎微，在这场游戏中我们已经开始变得游刃有余了。宣布收购意向之前，我们在纽约一家饭店成立了指挥部，没日没夜地忙。我们在报纸上打广告，昭告海湾的股东们我们愿意出高价买他们的股份。正如预期的那样，海湾石油公司高层很愤怒，但是没有采取实际行动。首席执行官吉米·李怒斥我是“肇事逃逸的惯犯”，我和我的人“正在肢解”他的公司。首席财务官哈罗德·海默的言辞更激烈，说“我们要捋起袖子抽他”。

海湾石油公司老家的一家报社也发表社论帮腔：“梅沙公司董事长T·布恩·皮肯斯就是觊觎海湾的金蛋——那些庞大的油气资源——一旦得手他就会把鹅杀死。”

海湾石油公司的股价已经涨了13.2%。李带着他的一帮人继续抵抗，甚至还邀请有合并意向的公司去匹兹堡参观。他们宁愿倒闭也不愿意被收购，甚至还计划将公司搬到特拉华，态度越来越强硬。

1983年10月13日，我们宣布反击，战争从此全面打响。他们希望借此机会将我们击退，以下是某报的头条：海湾Vs.皮肯斯。胜利一方获得189亿美元下面是冗长的副标题：“得克萨斯州的亿万富翁能成功收购年收入达280亿美元的海湾石油公司吗？”

布恩·皮肯斯一定会放手一搏。海湾15亿美元就能买下梅沙，不过他们拒绝了。这场战争将会是华尔街最艰难的战斗之一——而且让人们注意到了一些重要问题。

海湾石油公司加大了筹码，拿出股东的资金发起全面攻击。他们跟银行联系，发动公关攻势，还找人盯着我们的资金往来。我们是海湾石油公司最大的股东，所以他们所有的动作都是由我们自己来埋单。没办法，当时情况就是这样。

<<我的人生“狠”字当头>>

他们还起诉我们，限制我们买进股票，并且游说参议员立法禁止石油公司间合并。参议院投票结果显示海湾石油公司取得了小小的胜利，但是他们也应该注意到相关规定，下轮投票是不可能通过的。

1984年3月5日，周一。

经过长达5个月的较量，海湾石油公司与雪佛龙石油公司达成合并协议。

雪佛龙石油公司的报价是每股80美元。

那个时候海湾石油公司多数高层已经以每股50美元的价格将手中股票抛出了。

到了那个地步他们还没意识到海湾石油公司真正的价值呢。

剩余的股票大涨了65亿美元。

所有这一切如果没有梅沙石油公司和海湾石油公司股东从中协助是不可能实现的。

此后不久，我在路易斯安那演讲的时候，一个身高6英尺5英寸，体重有270磅的人看到我一把将我抱住。

我问他是不是海湾石油公司的股东。

“当然，兄弟。

”他说，“我有1万股，真的很感谢你。

”我说很高兴不是10万，否则他会打断我的肋骨。

总额132亿美元，这是我最大的一笔生意，也有可能是那个时代最大规模的公司并购，其影响力已经辐射到美国商界的合并与并购。

作为海湾石油公司最大的股东，海湾石油公司投资人集团赚了7.6亿美元，梅沙公司也净赚4.04亿美元——远远高于我们翻身需要的3亿美元。

海湾石油公司最大的软肋还是管理，所以在与我们较量的几年中，海湾石油公司的股东们包括梅隆家族始终处于下风。

他们欣赏我们敢于挑战“七姐妹”——美国最大的七家石油公司的勇气。

虽然没有取得全面胜利，不过收获还是很多的。

我们的努力让海湾石油公司50个大股东进账3亿美元。

为了表示感谢，他们特意在曼哈顿设宴款待我们。

<<我的人生“狠”字当头>>

后记

我制订能源计划不是为了自己，而是为了后世子孙。

去年夏天，我去弗吉尼亚亚历山大学校参加孙子亚历山大·科迪亚2007级的毕业典礼。

我在典礼上发表了讲话，当时就是那种心情，尽管我很清楚这帮小家伙脑子里在想什么：他们肯定在想这老头要讲到什么时候？

我们还等着吃午饭呢。

不过我心里的话还是要说出来。

我说：“吃午饭之前，我想和你们做个交易。

我想让你们意识到今天你们所拥有的一切。

今天的你们可以坐在这么好的礼堂里听讲，我真的愿意用自己拥有的一切去交换。

”孩子们，仔细听好了。

“我的湾流飞机、68 000英亩的农场……我愿意把全部财产拿出来给你们当中任何一个人。

条件只有一个：换成你是79岁，而我是18岁。

”突然间午饭好像没有那么重要了，他们很好奇我除了飞机、农场外还有什么。

猜猜是谁对这笔交易感兴趣？

演讲结束之后，亚历山大的两位同学过来跟我说：“皮肯斯先生，听了您的讲话，我们真的很受启发

。

”“你们想跟我做这笔交易吗？

”

<<我的人生“狠”字当头>>

媒体关注与评论

全世界都应该好好听一听皮肯斯对能源形势的分析——马上！

——沃伦·巴菲特关于金钱、能源、生活和这个世界。

皮肯斯能教给我们的太多了！

——投资大师吉姆·罗杰斯本书精彩绝伦，令人大开眼界，皮肯斯是最伟大的能源迷局的破解者和企业家。

他从未收敛过的胆识和无人能及的敏锐的创新意识在书中展露无遗。

你很快就会发现，这位亿万富翁的所有成就只不过是他未来计划的热身。

——福布斯公司总裁兼首席执行官史蒂夫·福布斯看皮肯斯如何处理和思考大问题真是启发人心，他所提出的风力、水能以及能源概念可谓打破陈规。

从这本令人难以释卷又茅塞顿开的书中，可以看出为何皮肯斯比他的所有竞争者都更成功：更重要的是，为什么能源短缺的问题，不像很多人所认为的那样无解。

——通用电气董事长兼首席执行官杰弗里·伊梅尔特

<<我的人生“狠”字当头>>

编辑推荐

<<我的人生“狠”字当头>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>