

<<一天一点经济学>>

图书基本信息

书名：<<一天一点经济学>>

13位ISBN编号：9787508621326

10位ISBN编号：7508621328

出版时间：2010-7

出版时间：中信出版社

作者：劳伦斯·H·奥菲瑟

页数：240

译者：王远桂

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<一天一点经济学>>

内容概要

有一堆诸如“供给需求”、“宏观微观”、“边际效用”等抽象虚幻的专业术语，这是绝大多数人印象中的经济学。

可是现在却有人告诉你，买车买房、升职加薪、投资理财、子女就业也关经济学的事儿。

经济学到底是什么呢？

劳伦斯是经济学的“王牌魔术师”，可以为我们变出“好管家”式的经济学：我们每天遇见大大小小的经济困扰，统统可以轻而易举地得到解决！

为什么不能把所有的钱都存在银行？

信用卡的全额还款和最低还款额，应该选哪个？

人生苦短，是否应该及时行乐？

买新车和买二手车，哪个更划算？

本书的内容全部以Q&A的形式呈现，都是普通人最想问的真实问题，每一个问题都有完整独立的答案。

这意味着你不必按顺序阅读，不必负担读完整本书的压力。

劳伦斯呈现给我们的正是一本有问题就可以随时翻、跳着读、轻松学的经济学。

期盼过得心应手的生活吗？

就让我们在每一天的生活中运用经济学作出更好的决策吧。

<<一天一点经济学>>

作者简介

劳伦斯·H·奥菲瑟，芝加哥伊利诺伊大学经济学教授。
编著有14本书，在多本专业期刊上发表过多篇文章，也写过许多书评和网络随笔。

<<一天一点经济学>>

书籍目录

序 经济学就在你身边第1章 经济学的意义：精炼的常识 Q:经济学是什么？

Q:微观经济学与宏观经济学的区别在哪里？

Q:经济学学起来有趣吗？

Q:对靠直觉取得成功的商人来说，经济学有用吗？

Q:学习经济学对我有什么好处？

Q:经济学中的方法对我的投资决策有帮助吗？

Q:经济学的主要流派有哪些？

Q:经济学家都是“冷血动物”吗？

Q:经济学家们为何总是争论不休？

第2章 就业与薪水：职场 Q:如何引导孩子找到理想的工作？

Q:为什么运动员和明星的收入比一般人高得多？

Q:如何消除职场中存在的偏见和歧视问题？

Q:给CEO们少发点年薪和奖金，会让企业丧失竞争力吗？

Q:官方发布的失业率数据是否低估了实际状况？

这些数据是怎么来的？

Q:经济若要健康运行，失业率应该维持在什么水平？

第3章 个人理财：投资和储蓄 Q:市场猜得透吗？

Q:如何做才能拥有一个“衣食无忧”的退休生活？

Q:既然股市的总体趋势是上涨的，为什么依然有投资者会蒙受巨大损失？

“把鸡蛋放在不同的篮子里”可以降低这种损失吗？

Q:经济低迷时，购买债券是明智的投资选择吗？

Q:股市大跌，我是否应该调整自己的投资组合方案？

股市上涨，我是否应该赶紧卖出手中的股票？

Q:为什么不能把所有的钱都存到银行？

Q:如果银行破产，我的存款能拿回多少？

Q:安全的负债额度是多少？

Q:每个月的信用卡账单应该全额还清还是只还入最低还款额？

Q:如何判断我的投资顾问是否称职？

Q:我是投资门外汉，如何选择养老保险的投资方案？

Q:标准401(k)和罗斯401(k)，我入职时应该选择哪一种？

Q:房贷被迁转到另一家银行时，我应该做些什么？

第4章 个人消费：购物 Q:人生无常，我是不是应该及时行乐？

Q:尽管成份相同或相差不大，但阿司匹林我只买拜耳牌的，可乐只买可口可乐或百事可乐，这是不理性的消费行为吗？

Q:购买家电等耐用消费品，是否应该选择延长保修期的服务？

Q:我想买部新车，经济学有什么好的建议？

Q:我应该如何购买或卖掉一辆二手车？

Q:易趣网上产品的价格都是公平的吗？

是否所有的商品都应该以拍卖的方式销售？

Q:搭乘同一趟航班，乘客的机票价格却不一样，这公平吗？

Q:我们可以相信市场吗，就像信赖看得见的商品一样？

Q:有时候物价上涨反而会刺激消费，为什么呢？

Q:经济新闻中常常提及的CPI是什么？

第5章 政府与经济：税收和补贴 Q:营业税对政府来说很重要吗？

Q:政府对烟酒征收重税是因为它们是“罪恶的”吗？

<<一天一点经济学>>

- Q:房屋租金管制政策好还是不好？
- Q:政府补贴是好是坏？
- Q:政府给面临破产的企业“输血”，是利还是弊？
- Q:企业破产的方式有哪些？
- Q:哪项政策更有利于农业发展，补贴还是税收？
- Q:谁应该为环境治理和温室气体减排买单？
- Q:贫困会消失吗？
- Q:全民医保如何实现？
- Q:正面激励和负面激励，哪个更有效？
- Q:“供给学派经济学”奏效吗？
- Q:“涓滴经济学”可行吗？
- Q:“巫毒经济学”是自相矛盾的经济学吗？
- Q:财政赤字意味着政府欠了谁的钱？

第6章 金融市场：股市与银行 Q:如何预防股市大崩盘再次发生？

- Q:股价是由什么决定的，固定资产的价值还是股民对公司的预期？
- Q:股票与债券有何不同？
- Q:什么是“市场”？
- Q:纳斯达克、道琼斯和纽约证券交易所有什么不一样？
- Q:“按市值计价”更科学吗？
- Q:电子银行让我几乎能随时随地取出钱来，它安全吗？
- Q:如果银行把投广告的钱用来提高储蓄利息，你觉得怎么样？
- Q:为何会有商业银行与投资银行之分？
- Q:银行收回房贷逾期未还的房屋，有利可图吗？
- Q:我应该投资神秘的对冲基金吗？
- Q:什么是“抵押贷款证券”？
- Q:利息率的高低是什么决定的？
- Q:对银行来说，金融恐慌中的挤兑和呆坏账哪个更致命？
- Q:政府放宽金融监管，会不会导致经济衰退？

第7章 经济周期：繁荣与衰退 Q:人均实际GDP为何如此重要？

- Q:我们有办法预测或阻止经济周期的变化吗？
- Q:政府出台的财政政策和货币政策真的有效吗？
- Q:经济衰退和通货膨胀可以并存吗？
- Q:衰退与萧条有什么不同？
- Q:20世纪30年代的经济大萧条会再次发生吗？
- Q:消费者信心指数真的可以预示经济的涨跌吗？
- Q:通货膨胀是不可避免的吗？
- Q:通货膨胀的受害者是谁？

受益者又是谁？

- Q:什么是通货紧缩？
- Q:通货紧缩的受害者是谁？

受益者又是谁？

- Q:降低利率可以刺激经济增长吗？
- Q:美国经济会继续增长吗？

什么时候会停止增长？

第8章 中央银行与货币政策 Q:什么是货币？

- Q:何为资产的流动性？
- Q:货币政策是如何操作的？

<<一天一点经济学>>

Q:美联储主席与财政部长的职能有何不同？

Q:各国中央银行的权力大小一样吗？

第9章 经济制度：自由市场和宏观调控 Q:如果中产阶级消失了会怎么样？

Q:国有化对经济增长有利吗？

Q:美国与加拿大、英国、法国以及德国在经济方面有何异同？

Q:资本主义、社会主义和共产主义的最大区别在哪里？

Q:计划经济比市场经济更优越吗？

Q:一国经济可以在政府调控与市场调节的共同作用下均衡发展吗？

第10章 经济全球化：关税和汇率 Q:“自由贸易”真的自由吗？

Q:国家的进出口贸易对我的生活会会有什么影响？

Q:为什么许多美国企业将制造基地设在中国或印度？

Q:美国限制蔗糖进口的政策是否损害了消费者的利益？

Q:取消商品的进口关税，是否意味着本国相关产业会走向衰亡？

Q:固定汇率和浮动汇率，哪个对我更有利？

Q:货币的升值或贬值是由什么决定的？

Q:为什么美国政府希望美元“疲软”呢？

Q:国际货币基金组织是做什么的？

Q:国际货币基金组织与世界银行有何不同？

Q:世界经济一体化背景下，是否应该成立一个全球性的监管机构，用以防止一国的经济危机波及到其他国家？

Q:全球化会终结吗？

致谢

章节摘录

Q：经济学可以为我购买新车提供些什么建议？

A：关于买车，最重要的是将其看成一个讨价还价和谈判的过程。

买车不像是去市场买东西，一辆型号相同的车，不同的买家付的钱都是不一样的。

面对心仪的车，你当然想价格越低越好，可问题是推销员和新车经理的讨价还价水平比我们高多了，他们接受过谈判技巧方面的培训，经验也比我们丰富，而且他们经常是互相合作，因此大大增加了谈判优势。

你必须逐步培养你的谈判能力，这样才不至于吃亏，以下将提供一些重要信息。

第一，不要担心买到一辆“烂车”，因为美国以及海外的汽车制造业的质量控制水平已经有了显著提高，虽然我们时不时还能听到某些人为买到烂车而焦头烂额的可怕故事，但是你买到烂车的机率几乎为零，因此与其把精力用在这上面，还不如好好学习如何更有效率地讨价还价。

第二，了解汽车市场的运作方式将会提升你的谈判砝码。

经销商通过预付汽车款从制造商那里拿车，这个车钱有时候是现钱，也有时候是贷款，无论是哪一种，只要车停在经销商的停车场上就会带来成本，任何利润的产生都只能通过销售汽车来实现。

因此经销商希望车卖得越快越好。

如果他们认为你是一个潜在的购买者，也就是说有可能当天就取车的，你将会非常受欢迎，因此在走进展厅的时候一定要表现得非常自信。

第三，有一个关于讨价还价的矛盾论让经济学家非常着迷，你也需要尽量学会：必须隐藏你对某辆车的真实感受。

假如售车经理发现你确实很想要某辆车，那么价格也会跟着水涨船高。

在这种情况下，表达一些与你心里的想法相反的意见有时候是十分重要的。

第四，你可能听说过有个研究领域叫做“神经科学”或是“神经经济学”，这个学科主张将顾客的行为看成是一个个神经现象来研究。

对此你不用担心，根本不可能有对该领域熟悉的销售人员和销售经理，而且神经科学和神经经济学也不会控制人的意识，尽管放心采纳本书提供给你的这些谈判建议。

第五，在买车的准备阶段不要仅仅局限在一个个车型的选择上，而要学会像经济学家那样看待一辆车：“车不是车，而是一些特性的总和。

”把车看成是款式、安全系数、油耗、内部空间等等因素的结合体，你一旦开始这样做，你就可以将这些特性按照重要程度进行排序并且在这些特性之间进行取舍。

为什么要这样做呢？

为了能够在一辆车上花最少的钱，你千万不能对某辆整车“一见钟情”，要记住：车不是车，而是一些特性的总和。

那么，我建议你按照如下步骤来选车：在你能接受的价格区间里选择几种（至少三种）不同的车型，而且这些车型都应该是你比较喜欢的特性的总和。

你可以浏览一些面向消费者的网站或者打印一些宣传资料，并且暂时接受这些渠道显示的价格区间。

选择至少三种理想的车型是非常重要的，在你所列的车单里，至少要有来自不止一个制造商的车，而且不止一家车行，你应该选择至少三家不同的车行。

增加一些必要的配置以满足你的需要，切忌过度配置。

通常来说，同样的配置，原配的（即原车型里就包括的）要比单独配置划算。

但是有些时候你选择配置差一点的车型，再附加那些你需要的配置所花的钱要比买一辆价格更高的车型要划算，因为后者还包括了一些不必要的功能（有些时候某些功能是组合销售，而不是单独销售的）。

因此在进行下一步之前要把这两种计算方法都试试。

询问车单上每一辆车的批发价，最好是标准车型加上所选配置的总价。

同时还要了解厂家给经销商的回扣，这个回扣通常是批发价的某个固定百分率。

最后还要了解经销商的奖励金额（如果有的话），这个奖金通常是除了回扣以外，厂家对某几款车型

的销售奖励。

这些信息有可能是有偿的，但绝对物有所值。

当你没有获得所有这些备选车型的信息之前，千万不要冲动买车。

当然，这些报价应该是越新越好，因为它们随时会发生变化，所以你应该在决定去车行的前几天收集这些信息。

.....

<<一天一点经济学>>

编辑推荐

《一天一点经济学》为21世纪的潮男潮女们度身定制的经济学Q&A课来了！
从现在起，跟稀里糊涂、似懂非懂的日子说“拜拜”吧，让你挠头却羞于大声问出来的所有经济问题！
《一天一点经济学》“好管家”经济学帮你一站式解决！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>