

<<拿破仑·希尔的成功魔梯>>

图书基本信息

书名：<<拿破仑·希尔的成功魔梯>>

13位ISBN编号：9787508628134

10位ISBN编号：7508628136

出版时间：2011-8

出版时间：中信出版社

作者：拿破仑·希尔基金会

页数：186

译者：曲芳丽

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<拿破仑·希尔的成功魔梯>>

前言

本书的原理 这本书的新版选取了原书的重要部分，并且在每一部分中都添加了评论，目的是引导你去思考拿破仑·希尔的思想。

每一章的开始都有一个要讨论的思想的概述。

对于初次接触拿破仑·希尔思想的人来说，这个概述会提供一个基本框架，后面的章节里会详细解读这些内容。

已经了解拿破仑·希尔思想的读者可能想略过这些概述，但是我们提醒大家不要这么做。

这本书里会强调重要的内容，你的思维方式也将得以改善，尝试运用17条成功法则以满足你的需求。但是注意一点：欲速则不达。

有时，我们也会选取拿破仑·希尔其他作品中的部分内容来进一步阐述某一个观点或者提出一个希尔博士在上一版中尚未提到的问题。

希尔博士是一位充满激情的演讲家和作家，在此书出版之后的30多年里，他从未停止寻找成功法则的新内涵。

在本书面世之后，个人的成功与失意纷至沓来，希尔博士的经历提升了他的能力，使他能够看清楚人们是如何创造财富的。

记住：动荡的时代造就了本书的风格。

我们认为重复是一个好办法，可以帮助读者记住他们读过的内容。

现在的语言不包括特别指代男性和女性的代词，但是希尔博士使用男性代词，比如“男销售员”，但这并不意味着他认为女性不能从他的思想中有所收获。

他给读者定期寄发的简报经常详细报道女性所作的贡献。

希尔博士懂得女性思想的价值，他的读者们也应如此。

你可能发现希尔博士提到的有些案例和建议与你的成功理念以及成功之道不相符，在此，我们的目的只是要证明希尔博士的思想运用范围之广。

如果你发现一个思想就想“我不会那么做”，没有关系。

如果你现在正朝着你的伟大理想前进并为此感到满足，你可以有不同的理解。

通往成功的路不止一条，但是请记住：我们不是告诉你如何获得成功，我们只是想激发你在这个话题上进行思考。

如果你停止思考，拒绝考虑你的处境，你很快就会发现，你已经不能再做什么事了。

这么说这并不意味着你需要把书里提出的评论、观点当做《圣经》，只是你要知道，在朝着自己的生活目标迈进的道路上，你是否取得了令人满意的进展。

如果答案是肯定的，那么你不要为了尝试本书里提到的法则而抛弃你的计划，那些法则也许和你的直觉与经验背道而驰。

认真思考新的思想，如果你觉得它们不适合你，就不要花费大量时间去考虑了。

适用于精力充沛的投资银行家的办法，对职业军官或者刚开始创业的律师来说可能并不是最佳选择。

理想的情况是，即使有些思想并不适合你，但它们也会激发你去考虑新的可能性，去评估之前的做法。

可能不是你做错了什么，而是你可以做得更好。

对未来生活持开放态度就是要把你的想法付诸实践。

<<拿破仑·希尔的成功魔梯>>

内容概要

《拿破仑·希尔的成功魔梯》是励志大师拿破仑·希尔的第二部著作，最早出版于1930年，主要是希尔的一部全美畅销书《成功法则》的精华缩略本。

《成功法则》是他经过20多年的研究和亲身实践总结出来的，是具有划时代意义的成功学经典。

而《拿破仑·希尔的成功魔梯》从原来的成功法则

8卷版本中选取典型和突出的观点浓缩成册，并将拿破·仑希尔最著名的17

条成功法则的精髓完整收录，是拿破仑·希尔成功学思想的精华本。

今天的绝大多数成功学书籍，内容都没有脱离希尔在80年前在本书里建立的理论体系范畴。

通过与卡内基、福特、爱迪生等著名成功人士的面对面交流，希尔总结出了他们的成功规律，这些规律无论对过去、现在还是将来的人们都同样适用。

<<拿破仑·希尔的成功魔梯>>

作者简介

拿破仑·希尔，全世界最早的现代成功学大师和励志书籍作家，在世界范围内享有盛誉，其著作几十年来畅销不衰。
希尔最著名的代表作是《思考致富》，自出版以来总销量已逾6000万册，直至今日仍然在改变着千百万人的生活。

<<拿破仑·希尔的成功魔梯>>

书籍目录

引言

本书的原理

第一课：组建智囊团

第二课：树立明确的主要目标

第三课：培植自信心

第四课：养成储蓄的习惯

第五课：进取心和领导力

第六课：想象力

第七课：充满激情

第八课：自制力

第九课：多做分外事

第十课：打造人格魅力

第十一课：正确思考

第十二课：专注

第十三课：团队合作

第十四课：从失败中学习

第十五课：宽容

第十六课：运用黄金法则

第十七课：养成健康的习惯

30个最常见的失败原因

40个赚钱的独特想法

后记

<<拿破仑·希尔的成功魔梯>>

章节摘录

当你梦想成功的时候，什么才是你真正想要的？

现金还是权利？

威望还是他人的倾慕？

战胜你的敌人，还是更多的自由？

诚实地回答问题。

在基本动机上欺骗自己是没有意义的。

认识到你想要的是什么，你就能更直接地去追求它，这样更好。

没错，史蒂芬·斯皮尔伯格是富有的，但是财富只是伴随他追求梦想而来的副产品。

凯伊·哈钦森有权有势，但政府权力只是一个她用来影响政策，希望借此维护美国自由的工具。

希尔不想浪费时间从道德的角度来评判这些不同的动机，他偶尔的评论就已经表达得很清楚了，他认为有些动机比其他动机更有价值。

但是，所有的动机都有促使人们成功的力量。

这是一个重要的概念。

希尔并不盲目崇拜他认识的每个成功人士，即使像安德鲁·卡内基和亨利·福特这样的巨头，毫无疑问，无论用什么标准衡量，他们都堪称成功的完美典范。

在他的杂志中，希尔措辞激烈地抨击卡内基的反竞争的做法。

他还看到，使福特成为汽车领域的国王的专心致志后来也使得他目光狭隘，不愿变革，最后导致公司利益受损。

但是在这点上，希尔感兴趣的是人们成功的根源，他指出：如果你想获得巨大的成功，在你的内心植入强大的动机吧！

那些发现自己深陷泥沼的人经常陷入各种不同的动机当中，他们往往既想要金钱或者名誉，也想要安全感和亲近感。

他们不会在生活中作出重大的改变，因为他们不是真的想放弃他们喜欢的某些东西。

它可能是一份稳定但是收入低的工作，时间自由，不用承担太多责任，工作起来驾轻就熟，但所有这些因素都是阻碍他们取得成功的刹车板。

他们需要做的——可能也是你需要做的——就是发现你内心最远大的志向。

如果一切都在平稳地发展，你可能也会放下这本书，不再读它。

但是如果你的理想是更远大的，那么你需要开始集中精力抵制熟悉事物的诱惑。

让闷在心里的欲望燃烧起来，需要花费心力。

我们将在下一章告诉你实现炙热的渴望的办法。

那么更阴暗的动机，比如复仇、愤怒和仇恨的动机会让人变得如何呢？

你能从其中之一开始，期待同样的成功，就像有人受到爱或金钱的驱动那样吗？

熟悉17条成功法则的读者当然会了解，这些动机很难和希尔哲学中的其他想法一致。

即使是希尔在本课中提出的“智囊团”法则，也可能被诸如仇恨之类的动机所妨碍。

但如果受到人性更阴暗一面的激励也不是不可能取得一定成就的。

在《成功法则》一书中，希尔列出一张表，他把一些历史人物按照遵循成功法则的程度排序，亚伯拉罕·林肯，本杰明·富兰克林和乔治·华盛顿都得分很高。

希尔还以另两个人为例，他们也赢得了高分，但最终只能看着梦想离他们远去，因为他们不能坚持真正成功人生所需要的必要因素。

其中一个拿破仑·波拿巴，曾是欧洲大部分地区的统治者，在流放中死在一个偏僻的南大西洋小岛上；另一个是火车大盗杰西·詹姆斯。

不难想起其他那些在追求目标的过程中臭名昭著的人，他们的雄心壮志最终被他们自身所释放的力量摧毁。

我们把这叫做悲剧，有时我们把这叫做公平。

比如阿道夫·希特勒，他因为自己所犯下的罪孽而灭亡，一无所获。

<<拿破仑·希尔的成功魔梯>>

难道这就意味着你不用担心你的基本动机吗？

一点也不。

一开始，你需要知道什么是你的驱动力，因为如果不了解这一点，你就永远不能让自己满足。

对一个渴望爱的人来说，钱意味着什么呢？

如果仇恨是你的驱动力，在性生活中你又会有什么愉悦感呢？

无论你从生活中获得多少，如果它没有满足你内心炙热的欲望，那么，没有什么东西是有意义的。

如果你受愤怒或仇恨这样的动机所驱动，又会怎么样呢？

承认这一事实会让你完全自由地追求你的欲望而不计后果吗？

在这一点上，希尔只是给出暗示，之后你会清楚答案是否定的。

但如果你被这种丑恶的欲望驱使着，你要怎么做呢？

阴暗的动机可以激发很多人摆脱乏味的生活，高尚的动机也会在世界上制造痛苦和悲剧。

你有一个阴暗的动机，你完全认识到了这一点，这比动机高尚但却对此认识含混不清的人要好得多。

但是，从你不愿承认的动机开始努力并不意味着你会用余生去追求这个目标，至少，在你学习并应用了希尔的其他法则之后，你不会再这样做。

按照17条法则生活所带来的满足感常常会被邪恶的欲望所破坏。

意识到你自己将会发挥潜力的感觉能真真正正地给你启发。

如果你想追求更多的物质财富，你不一定要离开和平部队，但是你对如何管理自己的财产会有更多的想法，你会发现你不会仅仅满足于一个可观的银行账户，你想要的会更多。

欲望，正如我们已经看到的，是一种让人改变的力量。

简而言之，承认你的动机和它的缺点，然后采取相应的措施，这样做比等待一个更加崇高的动机来激发你采取行动的效果要好。

如果你总想着你无法实现的欲望，你可能永远也不会成功。

希尔博士用一种惊人的直率的方式指出发现动机的重要价值：力量和成功是同义词。

成功不是仅仅靠诚实就能获得的。

济贫院里到处都是诚实的人，但是他们无法积累财富，因为他们不知道如何获得和利用力量！

力量是什么？

你怎么得到它呢？

P8-11

<<拿破仑·希尔的成功魔梯>>

编辑推荐

畅销全美半个世纪 拿破仑·希尔励志经典浓缩精华本！
这里有他的思想，他的一切

<<拿破仑·希尔的成功魔梯>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>