

<<蒙混心理术>>

图书基本信息

书名：<<蒙混心理术>>

13位ISBN编号：9787508630694

10位ISBN编号：7508630696

出版时间：2011-12

出版时间：中信

作者：内藤谊人

页数：232

译者：陈吟

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<蒙混心理术>>

### 前言

在医生的世界里有一个词叫做“Munt therapy”，它是由德语中含义为嘴的“Munt”和含义为治疗的“Therapie”两个单词合成的。

简单来说，就是用嘴来欺骗病人的治疗方法。

“没事，你没病。”

” “哈哈，你可以活到100岁。”

” “虽说是肿瘤，但因为是良性的，所以没什么大问题。”

” 像这样鼓励病人，让其鼓起勇气对抗病魔的治疗技巧，被称做“Munt therapy”。

据说，越是医术高明的医生，这种技巧运用得越娴熟。

医生这个职业，确实给人一种诚实和认真的印象，但也深藏着高明的“蒙混”技巧。

事实上，不仅在医学界，在社会上的各个领域，如果不学会一些蒙混的技巧，是无法很好地生存下来的。

过于坦率、老实和纯粹的做法，是无法把工作做好的。

无论谁在工作中，或多或少都有过说谎、蒙混以及推脱的时候。

依我之见，掌握高明的蒙混技巧的人，通常都会得到压倒性的好处。

为什么呢？

因为无论在哪个领域，“蒙混技术”都是绝对应该掌握的技巧。

遵从自己的想法和感情去工作是非常危险的。

当给你一份你不想做的工作时，如果你严词拒绝，说“这事不归我管”，或者回答“我不想做”，这些说法都会显得你非常不成熟。

这时，你应该欣然地接受这份你不想做的工作。

然后把这件工作放在一边不管，或者随便做做，或者自己先暂时接下工作，之后再踢给别人做。

再或者，到最后跟上司赔礼道歉说：“我努力试着做了，但是结果没能做好。”

” 这些就是本书所说的“蒙混技术”。

要想在复杂的现代社会如鱼得水，我们需要一些智慧。

而“蒙混技术”正是我所说的智慧之一。

日语中有一个词叫做“马鹿正直”，意思是指人太过于老实。

也有一个成语的大意是诚实的人看上去像傻瓜。

虽然诚实是人类的一种美德，但归根结底也只是一种理想状态，人不能过于老实。

所以我们也需要掌握一些“蒙混技巧”，这样，无论何时何地，我们都能聪明地生存下去。

## &lt;&lt;蒙混心理术&gt;&gt;

## 内容概要

身处越来越严峻的社会，每天都要你面对严厉的上司、难以一心的同事，还有百般挑剔的顾客，这种环境对众多人的智力、心理的考验时刻都在出现，有时候仅仅是犯了一些小失误，或是一时间脑筋转得慢了点，或是某个方面的知识不够用，你的处境可能就会大大受挫！其他更严重的“小事”也会此起彼伏，接二连三。

在这样一个时刻不宁的环境和心态中工作，不但没有丝毫乐趣，还会产生让人难以承受的紧张感，工作也会越做越做不好，发展渺茫。

那么，有什么好的解决之道呢？

相信已经有很多人给你提了好的建议，但内藤谊人会告诉你：虽说解决之道有很多，但要想在现代社会谋生存，先要学会“蒙混”！

惊讶吧！

当然，他说的“蒙混”可不是只建议你单纯做一个不操心、无技术、懒惰，仅靠油腔滑调应付上司同事的人，而是要做一个头脑灵活、口齿伶俐、技术满身，会分析对方心理，但又熟知妥善处理一切大小局面的高手！

那么，关于职场“蒙混”的策略又是什么呢？

下面的这些心理术方法肯定会让你大跌眼镜：不必强求一定要“言行一致”；如果被人误解了，就让他继续误解下去；别理会公司高层的理想论调，要听直属上司的话；用数字让人坠入迷雾，或用一些多余的信息去影响对方；追着小缺点不放，放过大缺陷

利用好自己的外表，需要时要扮可爱或装可怜；散播对自己“好评”，扮演受人欢迎的角色；即使初次见面，也要说“我们真的真的见过”……

通过本书中介绍的一些简单明了又有趣的案例解析和心理分析，你将更加正确地了解自己，了解职场，并且完成一个有内而外的自身转变，拥有一个能应对一切局面的大脑，增强自己的职场技艺，为实现职场的精彩飞跃打下坚实的基础。

## <<蒙混心理术>>

### 作者简介

内藤谊人，日本著名心理学家。  
日本庆应义塾大学社会学研究科博士。  
安捷鲁（ANGIRUDO）有限公司董事长。  
在对于如何利用丰富的心理学数据，在商业、人际关系和管理中得出好结果的方法的研究方面颇有成就。  
在心理学基础上，他为大众提出了很多实用性建议，博得了一致好评。  
其著作有：《“蒙混”心理术》、《百分百说服力》、《攻心说话术》、《攻心说服力》、《不会被人怠慢的技巧》、《排队的收银台，哪一队走得快？》、《黑礼仪、潜规则》等。

## <<蒙混心理术>>

### 书籍目录

#### 前言

#### 第1章 现代社会的必备“蒙混技巧”

“蒙混”也都是“善事”

不必强求“言行一致”

善用肢体语言

别人叫你的名字时，要将“整个身体”都转过去

如果有人误解了，就让他继续误解下去

不要理会高层的理想论，要听你直属上司的话

不要说破坏周围气氛的话

就算不理解，也要摆出理解了的姿态

如果没有证据，就假装什么都不知道

对于应该隐藏的东西，“不隐藏”反而是一种解决方法

事先约好，如果给其他人添麻烦了，就要请吃荞麦面

礼物使人感恩

丢弃不合理的想法

专评 竞争之处都是不毛之地

#### 第2章 准备好应对各种问题的话术

无论对方说什么，先准备好应对的话术

即使是说谎，只要隐藏好你的“意图”就好

绝对不能说对方家人的坏话

有人向你征询对朋友的评价时，应采用无伤大雅的表达方式

只是“倾听”并不等于“善于倾听”

巧妙地岔开情绪激昂的对方的话题

利用对方的论点反击对方

无所顾忌地说出自己的论点，可以令对方胆怯

在对方心情好的时候去求他办事

进入谈话主题前要多多闲聊

专评 舍弃普通客户，特别关照大客户

#### 第3章 扰乱对方的障眼法

事先准备杀手锏

扰乱对手，使之无法冷静地作出判断

给出多余的信息，混淆对方视听

特意告知小缺点，隐藏大缺点

用不可能的事情让对方作出错误的判断

将对方诱导到错误的方向

试着从相反的角度来表达

不要认真理会对方的主张，让其期望落空

暴露自己可怜的样子

就算全面败北，也有合理的一面

用完全屈服来博取对方的信任

专评 就算不属于你的工作范围，也要愉快地接受

#### 第4章 让人按照你的意愿行动的“说服方法”

用“禁止的说明”诱导对方作出错误判断

把宣讲的重点放到“句子的最后”

不要自己去推销，而应该让别人去宣传

## <<蒙混心理术>>

看到对方犹豫不决，就推他一把

在对手的心中多加几个让他心跳的“关键词”

如果对自己发表的内容没有信心，就不断地更换幻灯片

不擅长言语的人应学习使用动画来表达

努力让对方认为自己“占便宜”了

用数字让人坠入迷雾

专评 使用格言和谚语，发表文体相似的言论

### 第5章 提升自我形象的“蒙混”心理技法

用外表“迷惑”

获得头衔

“散播”对自己的“好评”

如果希望得到特别对待，就要直呼对方的“姓名”

对于他人的“所有物”也表示“敬意”

就算不是知名企业，也有可能让对方误以为知名

“领导能力”不足的上司所采取的“笼络管理术”

即使初次见面，也告知对方“我们见过”

专评 掌握超级丰富的词汇

### 第6章 有利于工作的“蒙混”技巧

运用斑斓的色彩

写一个“壮观”的长标题

只要变得可爱，做任何事都会被原谅

扮演受人欢迎的角色

观察酒吧里喧闹的人们，治愈心灵

要靠速度取胜

品质是难以界定的东西

通过给别人造成麻烦以博取信任的幕后招数

凭借本能行动

报告要简单明了，反正没人会实地考察

专评 如果职场出现欺辱事件，立刻用拒绝上班来应战

后记

参考文献

<<蒙混心理术>>

章节摘录

## <<蒙混心理术>>

### 后记

我很喜欢高田纯次这个人，他的应对方法，如和稀泥的方式，以及反击别人时说的话都非常值得我们参考。

我并不认识他本人，但却早已把他看做我的人生导师，并且由衷地对他表示敬佩。

尽管他经常说一些“敷衍”别人的话，但却仍然被大家所喜欢，我认为世界上再也没有比他更加幸福的人了。

有人说：“不认真工作的话，就会被人讨厌。

”这是一个谎言。

高田君“吊儿郎当地”生活了一辈子，周围却没有人讨厌他。

还有人说：“半途而废的人，没有人愿意与之共事。

”这也是一个谎言。

高田君的“不负责任”、“敷衍了事”可不是一般人能比得了的，但是却深受大家的重视。

你做了错事，想原谅你的人就会原谅你，不想原谅你的人，永远不会原谅你。

有那些低声下气、评价不高的人，自然就有佩服他们，说他们“平易近人”的人。

如何区分两者，这个要看“人品”。

本书主要介绍了在职场可以用到的“蒙混”技巧，以及如何摆脱困境的方法。

这些方法和技巧我基本上都是站在高田纯次先生的立场上，仔细思考“如果是他的话，会怎么解决”而写出来的，我想应该给出的都是正确的指导。

我平时也是这么做的。

我最后一个建议就是：“让我们都成为高田纯次！”

”在写这本书的时候，得到了钻石社编辑部中钵比吕也的帮助，我再次对他表示衷心的感谢。

我也非常感谢每一位读者朋友。

我也衷心感谢你们愿意来读我这个无聊作家写的书。

读者朋友的鼓励，一直给了我很多的勇气。

今后也请多多关照。

内藤谊人



## <<蒙混心理术>>

### 编辑推荐

《"蒙混"心理术:如何让上司、同事、客户彻底改变对你的看法》被称为日本第一狡猾作者的著名心理学家内藤谊人的最新力作。

他的其他作品如《攻心说服力》、《心理读心术》已在国内有不小影响。

本书是“内藤谊人读心术系列”的第一本。

在现在这个复杂的社会，过于坦率、老实和纯粹，往往无法把工作做好的！

遵从自己的想法和感情去工作，也是非常危险的！

要想如鱼得水、很好地生存下去，就必须要有足够的智慧，当然——也包括一些善意的“蒙混”技巧，例如即使初次见面，也要说“我们真的真的见过”等！

所以，在本书中，日本实用心理学权威内藤全面公开最新看透“职场人心”的研究成果，帮助读者详细分析对方的心理，辅之以相应技巧和策略和方法，不论你面对的是独断专行的上司、，还是“知识渊博”的专家型顾客，或是争强好胜的职场竞争者，都能让你在第一时间读懂人心，看透对方的真实想法，牢牢抓住人际交往的主动权！

通过这些心理术的掌握，利用善意“蒙混”达到最佳的效果，让你工作更有效率，让谈判更顺利，让业绩有更大提升……生动综合心理学、管理学的知识，并首次冠以“蒙混在职场”这一有趣概念，为切实有效低用最简单的方法塑造现在职场人士的职场心态提供了极佳的思路。

本书是白领的职场必备心理自助读物，也是公司管理人员的管理参考读物，所以适读人群广泛，对即将踏上职场的青年学生以及营销从业人员也同样适用。

<<蒙混心理术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>