

<<攻心说话术>>

图书基本信息

书名：<<攻心说话术>>

13位ISBN编号：9787508630892

10位ISBN编号：7508630890

出版时间：2012-1

出版时间：中信出版社

作者：内藤谊人

页数：208

译者：朱卫红

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<攻心说话术>>

前言

引言讲话时，没有人会一边讲，一边逐句地考虑语法和句法。

这是为什么呢？

因为讲话被认为是一件无人不会的易事。

就像走路的时候，不用考虑先迈右脚还是先迈左脚、脚尖要抬多高，也可以自然地走路一样。

然而，即便您会讲一门语言，也并不保证您就一定擅长讲话。

要想达到被人称赞，让人感动、喜悦或者是快乐的效果，必须掌握相应的方法才行。

本书的目的就是要把这些方法介绍给大家，并让大家因擅长讲话而受益。

我想也许有的读者会说：“何必特意请人教，能正常讲话不就可以了么？”

”的确，说的没错。

但是，如果只是那样的话，语言就不可能成为你的“武器”了。

比方说，我可以游25米，那只是意味着我会游泳，却不代表我有让人惊羡的泳姿和奥运选手级别的泳速，只是平平常常的“会游泳”。

所以说，我的游泳本领对我而言，称不上什么“武器”，更不能拿来炫耀。

如果各位读者对自己现在的讲话水平相当满意的话，那也就没有什么可说的，但是如果想把语言当成自己的“武器”，如果想变得善于辞令、左右逢源的话，请您一定要读读本书。

因为本书包罗了通过科学研究得出的、非常行之有效的各种讲话技巧。

“原来如此，如果这样说的话，就会讨人喜欢啊！”“噢？”

推销自己的时候，还有这种说法啊！

”“哇，这样的话，就不会让对方觉得无聊啦！”

”这种神奇的讲话技巧在书中俯拾即是。

假如您对自己现在的讲话水平不是很有自信，或者想认真学习一些有关“讲话”的科学研究成果，我想请您一定阅读本书。

继续自卖自夸的话，可能会被各位读者取笑了，但是，这真的是一本好书。

“关于讲话的书，已经读得太多了，已经腻了”，觉得有些“伤食”的读者们读后也一定会有所受益。

这一点我有信心。

请您一定读完本书。

<<攻心说话术>>

内容概要

如果说有能让说话水平提高的魔法，那就是“爱人”。
如果认为和人交往很麻烦、很费事的话，说话水平是不可能提高的。
本书利用心理学数据介绍的小招数，已经全面覆盖了有关技术性的问题，假如你尚不能完全将之付诸实践，那么，就尽力思考“怎样去爱人”吧！

从必须掌握的“基础说话术”到即使讲话笨拙也能掌握的“窍门”，从让人心动的“讲话秘诀”到改善人际关系的“戈特曼法则”，最终达成能够迅速提高形象、灵活而又快乐的“积极说话习惯”，内藤谊人教你如何跨越“5步进阶”，打造史上最强攻心说话之道！

<<攻心说话术>>

作者简介

内藤谊人，日本著名心理学家，安捷鲁有限公司董事长。
在对于如何利用丰富的心理学数据在商业、人际关系和管理中得出好结果的方法研究方面颇有成就。
以心理学为据，他为大众提出了很多实用性建议，博得了一致好评。
著有《“蒙混”心理术》、《攻心说话术》、《黑礼仪、潜规则》。

<<攻心说话术>>

书籍目录

引言

第1章 这部分才是必须掌握的“讲话的基础知识”

话题应该是新奇的

喜欢的台词，全部贪婪的背下来吧

不要戴着有色眼镜看对方

如果你幸福的话，对方也必定会幸福

如果你笑了，对方也会跟着你笑起来

充分表现出“我当然讨人喜欢”的气势

不要只依赖语言，巧妙分运用手势吧

即使谈话结束了，仍继续注视对方的脸，留下余音吧

首先要考虑如何让对方高兴

敏捷的对答是留下好印象的关键

说话反复无常的人，得不到信任

要成为能干的人，就给自己“能干”的暗示

谈话能力的提高和练习量成正比

专栏1 不需要语言！

？

用行动表示！

第2章 讲话笨拙也没有关系，学会这些“窍门”吧

讲话不是“考试”，把它当成“游戏”吧

事先打好腹稿吧

如果是初次见面，想一想你认识的人当中谁和这个人最像

演绎一个“能说会道”的自己

摒弃“我不会说话……”的想法

放弃奢望

容易畏怯的人，钱包里多放些钱吧

打招呼要注意让对方容易回应

想和人商量的话，要去找有“相同经历”或者“相同境遇”的人

被拒绝的时候，不要马上放弃

自我介绍，是推销自己的大好机会

你讲自己多少，对方也会讲多少

准备一张喜爱的照片

专栏2 怎样让对方“跟你开口”？

第3章 让人心动的讲话秘诀

陈述意见的时候，自己首先要相信那个意见

要多打比方

不要用自己的话说，要作为别人的话转告

批评他人时，事先说明大约会批评几分钟

让对方感到十分害怕之后，再训斥

不要想随随便便去改变对方

当对方是个暴躁的毛孩子时，自己要更暴躁

抽象词汇的罗列没有任何意义

把你的谈判对手看做“伙伴”，而不是“敌人”

<<攻心说话术>>

强硬进攻，真的有效吗？

如果讲究措辞，对方也会因此接受
不厌其烦地追问，可以让对方降低条件
听到带有恶意的话时，要利用对方的话柄进行反击
专栏3 基础全部掌握后，再进入运用阶段

第4章 提高讲话能力以及进一步改善人际关系的心理战术

大方分让对方赢
用感谢的话，把快乐作为礼物送给对方吧
不要一口气讲完，让句子在暧昧中结束吧
不否定疑问句说话
拜托他人做事的时候，“预先感谢”也有效
不要用“非常”，要用“实在”
不用自己的价值观判断事物
维系人际关系的“戈特曼法则”
不要忘了关心他人
真正重要的事情不要对他人讲，也不要和他人商量
专栏4 如果觉得大脑反应迟钝，就做做运动

第5章 迅速提升形象的秘密谈话术

一定要能说一两句笑话
回击对方的关键在于考虑事情的灵活性
仔细观察对方，就能大致了解对方的心思
领会对方话语“背后”隐藏的真实想法
表明没有伤害对方的“企图”
不要胡乱地询问别人的过去
自己先讲明问题所在
不仅要记住对方的名字，还要记住他的家人和宠物的名字
磨炼不输给任何人的“恭维能力”
即使对方说“由你全权负责”，也一定问问他有什么要求
同对方说一些“他想听的话”
发现自己有些情绪化，就坦诚地说出来
专栏5 养成积极的说话习惯，能够“长寿”
后记

<<攻心说话术>>

章节摘录

<<攻心说话术>>

后记

后记如果说有让说话水平提高的魔法的话，我想那就是“爱人”。

因为我觉得，如果认为和人交往很麻烦、很费事的话，说话水平是不可能提高的。

有一句话叫做“好者能精”，想要画好画，首先必须喜欢画画；如果想拉好小提琴的话，必须喜欢拉小提琴。

说话也是这样。

“说笑话可以让大家笑，我最喜欢看他人的笑脸了”，如果没有这样的心态，无论使用什么样的招数，说话水平也不可能提高。

本书只是利用心理学的数据介绍了一些小招数。

有关技术性的问题，我想本书已经全面覆盖了。

但是，真正重要的是“爱人”这一点。

只要能够很好地理解这一点，我相信技术上的些许不足都可以用心意来弥补。

本书介绍的技术，即使不能完全付诸实践，也不必太在意。

因为即便我好像很了不起似地说了这么多，其实也没有完美地掌握所有的技术，与其介意那种事情，还不如去尽心思考“怎样去爱人”。

总是找别人的毛病，就不可能喜欢上那个人，结果是，会话能力也不能提高。

和人打交道的时候，尊敬对方、尊重对方非常重要，这一点，在本书的最后，我还想重复一遍。

<<攻心说话术>>

编辑推荐

《攻心说话术:你真的会"说话"吗?》编辑推荐:如果说有能让说话水平提高的魔法,那就是“爱人”。如果认为和人交往很麻烦、很费事的话,说话水平是不可能提高的。本书利用心理学数据介绍的小招数,已经全面覆盖了有关技术性的问题,假如你尚不能完全将之付诸实践,那么,就尽力思考“怎样去爱人”吧!

假如能让你自己原本最讨厌的人也能露出笑脸,就是掌握到这本书的精髓了!

《攻心说话术:你真的会"说话"吗?》从必须掌握的“基础说话术”到即使讲话笨拙也能掌握的“窍门”,从让人心动的“讲话秘诀”到改善人际关系的“戈特曼法则”,最终达成能够迅速提高形象、灵活而又快乐的“积极说话习惯”,内藤谊人教你如何跨越“5步进阶”,打造史上最强攻心说话之道!

《攻心说话术:你真的会"说话"吗?》为被称为日本第一狡猾作者的著名心理学家内藤谊人的最新力作。他的其他作品如《攻心说服力》、《心理读心术》已在国内有不小影响。

《攻心说话术:你真的会"说话"吗?》是“内藤谊人读心术系列”的第三本。

《攻心说话术:你真的会"说话"吗?》作者首先摆出了一个让众多职场人无法回避的现实:你不太会和人交谈!

其次抛出了一个极为震撼的概念:应该将交谈作为一种职场武器。

最后本书展示了不一般的职场、生活交谈技巧,是每一个职场人必备的职业技能。

在职场中,除了具备一定的专业知识和较强的环境适应能力,其实人际交往在当下的职场更显得重要无比,试想,也各专业高超的部门强人,如果和人交谈出现了问题,那么他的职业前途也会令人堪忧。

《攻心说话术:你真的会"说话"吗?》综合心理学的相关知识和职场实例,概括讲述了大量人际交谈中的细节和相关现场处理之处,从交谈基础知识讲起,深入浅出,洞悉世情,充满人情与世故,在讲述职场社交技巧之外,也显得温暖动人。

《攻心说话术:你真的会"说话"吗?》的内容包括:交谈的基础知识;掌握“诀窍”,即使不擅长交谈也没关系;打动人的交谈秘诀;促进人际关系的心理技巧;眨眼间提升印象的交谈秘诀;等等。

书中讲述了大量交谈术的细节,比如:学会优雅地被说服、不要把话说死,在句末将其模糊化、运用否定疑问句来交谈、即使别人说“都交给你了”也一定要听对方的要求,等等。

《攻心说话术:你真的会"说话"吗?》读者层面广泛,尤其是各级在职场打拼的人士,只要是想积极上进,无论你是否善于和人交流,本书都适合他。

并且本书简单易懂、易学,便于理解,且效果显著,堪称笑傲职场的最佳帮手。

《攻心说话术:你真的会"说话"吗?》不只是一本职场心理攻心读物,更是一本教你成为“万人迷”的优雅社交书,将大家每天都在进行的“人际交谈”上升为一种职场必备技巧。

书中讲授的各种技巧都旨在既能使对方愉悦,也能让自己留给对方一种优雅得体、值得信赖的好印象,对于广大职场人士认识交谈、注意交谈、锻炼交谈、掌控交谈有极大的实际帮助。

<<攻心说话术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>